

<<2007宁波金融年鉴>>

图书基本信息

书名：<<2007宁波金融年鉴>>

13位ISBN编号：9787501787395

10位ISBN编号：7501787395

出版时间：2008-11

出版时间：宁波金融年鉴编辑委员会、《宁波金融年鉴》编辑委员会 中国经济出版社 (2008-11出版)

作者：《宁波金融年鉴》编辑委员会 编

页数：684

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

2006年,全市经济以科学发展观为统领,大力推进结构调整,积极转变经济增长方式,实现了平稳较快协调发展。

金融运行总体稳定,对经济发展的支持和服务力度进一步加大,经济金融进一步良性互动,各项工作都取得了新成绩,区域经济金融健康发展。

2006年,全辖人民银行结合实际,贯彻落实金融工作的各项方针政策。

加强对金融机构、公众预期的引导,督促法人金融机构合理调整资产负债结构,提高流动性管理能力,信贷保持合理增长,宏观调控政策效应显现。

扎实推进辖区金融改革,实施农村信用社改革试点央行资金支持工作。

建立健全区域金融稳定协调机制,推进辖区金融风险应急机制建设,制定并由市政府印发《宁波市金融突发事件应急预案》。

进一步完善支付体系建设,做好小额支付系统的推广应用工作,提高社会公共支付水平。

加大反洗钱工作力度,有效打击了洗钱犯罪行为,反洗钱工作协调机制进一步完善。

研究制订《关于改进和加强农村地区金融服务工作的意见》,构建金融支持新农村建设的长效机制,鼓励金融机构增加对农业、中小企业的信贷投入。

不断提高外汇管理的服务水平,在全国率先进行出口加工区外汇管理改革试点。

征信体系建设有新突破,银行风险信息共享系统于2006年11月6日投入试运行,为辖内各金融机构提供房产抵押、电信欠费、企业欠税等6类非银行信息查询服务。

建立金融风险评估监测制度,辖内银行业、证券业、保险业金融机构从内部管理、创新发展、稳健性指标等方面对自身风险进行评估,增强了对风险的早期发现和应对能力,确保区域金融稳定。

良好的金融运行态势有力促进了区域经济发展。

年末全市金融机构本外币存贷款4701亿元、3910亿元,分别增加795亿元、831亿元,经济发展的合理资金需求得到有效满足。

银行业效益快速增长,实现本外币利润9359亿元,同比增长3741%。

金融资产质量继续向好,不良贷款率1.98%,比年初下降0.87个百分点。

证券业务创新高,2006年全市证券经营机构证券成交总额319023亿元,比上年增长24.33%。

全市期货经营机构共实现期货代理交易额245807亿元,同比增长40.70%。

上市融资稳步推进,全市通过境内外证券市场共融资12924亿元。

全市有5家企业在境内外证券市场发行上市,其中,浙江中兴和海天国际分别在新加坡和中国香港发行红筹股,募集资金1756亿元。

保险业务平稳发展,全年保费收入591亿元,同比增长156%。

## <<2007宁波金融年鉴>>

### 内容概要

2006年,全辖人民银行结合实际,贯彻落实金融工作的各项方针政策。  
加强对金融机构、公众预期的引导,督促法人金融机构合理调整资产负债结构,提高流动性管理能力,信贷保持合理增长,宏观调控政策效应显现。  
扎实推进辖区金融改革,实施农村信用社改革试点央行资金支持工作。  
建立健全区域金融稳定协调机制,推进辖区金融风险应急机制建设,制定并由市政府印发《宁波市金融突发事件应急预案》。  
进一步完善支付体系建设,做好小额支付系统的推广应用工作,提高社会公共支付水平。  
加大反洗钱工作力度,有效打击了洗钱犯罪行为,反洗钱工作协调机制进一步完善。  
研究制订《关于改进和加强农村地区金融服务工作的意见》,构建金融支持新农村建设的长效机制,鼓励金融机构增加对农业、中小企业的信贷投入。  
不断提高外汇管理的服务水平,在全国率先进行出口加工区外汇管理改革试点。  
征信体系建设有新突破,银行风险信息共享系统于2006年11月6日投入试运行,为辖内各金融机构提供房产抵押、电信欠费、企业欠税等6类非银行信息查询服务。  
建立金融风险评估监测制度,辖内银行业、证券业、保险业金融机构从内部管理、创新发展、稳健性指标等方面对自身风险进行评估,增强了对风险的早期发现和应对能力,确保区域金融稳定。

书籍目录

第一部分 改革与发展篇形势回顾宁波市2006年金融运行情况分析宁波市2006年货币信贷运行报告宁波市2006年金融稳定报告宁波市2006年征信报告业务综述中国人民银行宁波市中心支行中国银行业监督管理委员会宁波监管局中国证券监督管理委员会宁波监管局中国保险监督管理委员会宁波监管局中国农业发展银行宁波市分行中国工商银行股份有限公司宁波市分行中国农业银行宁波市分行中国银行股份有限公司宁波市分行中国建设银行股份有限公司宁波市分行交通银行股份有限公司宁波分行上海浦东发展银行宁波分行兴业银行宁波分行中国光大银行股份有限公司宁波分行深圳发展银行股份有限公司宁波分行招商银行股份有限公司宁波分行中信银行股份有限公司宁波分行中国民生银行股份有限公司宁波分行广东发展银行股份有限公司宁波支行浙商银行宁波分行华夏银行宁波分行宁波市商业银行上海银行宁波分行宁波国际银行中国人民财产保险股份有限公司宁波市分公司.....第二部分 文献篇第三部分 法规制度篇第四部分 专题与调研篇第五部分 统计篇第六部分 金融记事篇第七部分 机构名录篇第八部分 附录

## 章节摘录

生命人寿保险股份有限公司宁波中心支公司生命人寿保险股份有限公司于2001年12月28日由中国保险监督管理委员会批准成立，总部设在中国上海浦东。

2003年4月21日，公司与日本最大的保险集团之一Millea控股有限公司签署参股协议，使总股本达到20亿人民币。

2003年9月29日，公司正式营业，成为市场上资本金最为雄厚的新兴寿险公司之一。

生命人寿正式营业前，即确立以“携手提升生命价值”为最初的口号与理念，意在公司发展过程中，实现客户、员工、股东、社会价值的和谐共进，使寿险本质与企业公民概念完美融合。

2006年8月初，生命人寿宁波中心支公司经过近4个月的精心筹备，正式进入宁波寿险市场，同时也给宁波寿险市场注入了新的活力。

在短短半年多的时间里，生命人寿展现的是一支充满朝气而年轻的团队，保险、银保两条业务线本着规范经营、稳健发展的经营策略齐步前进，为全面提升生命人寿在宁波市场上的地位做出了贡献。

经营业绩生命人寿宁波中心支公司从2006年3月份开始筹备，8月3日正式开业运营。

个险、银保两条业务线正式启动。

在严格遵守监管要求和行业自律的原则下规范经营，筹备期间适当引进同业，积极组建新人队伍，经过将近半年的正式运作，团队得到稳健发展，业绩得到平稳提升，最终达成全年营销业务线新契约标保230.75万元，出勤率达700h，活动率600A，持证人数136人，持证率达100%，取得了同期营销业务线全省排名第三，在新筹四家机构中排名第一的好成绩。

而银保业务线自筹备期开始积极地进行客户经理的招聘及渠道接洽工作，正式运营后分别与市建行、工行、农行、招行签订了全面代理合作协议，取得建行网点15个、工行网点18个、农行网点7个、招行网点6个，合计网点46个，同时成功引进五位优秀客户经理，通过大量的网点培训及客户经理的传、帮、带，全年完成保费1022.48万元，超额完成了公司下达的900万保费指标，保费规模取得全省第一的战绩，为生命人寿在宁波寿险市场扩大规模奠定了扎实的基础。

机构建设本着“强化管理，稳健经营”的原则，秉承“注重基础专业运作，建设又强义好的营销团队，打造社会口碑最佳、内部氛围和谐的寿险公司”的原则，坚持“敬业、执行、合作、服务、追求卓越”的核心理念。

以宁波市为突破，在宁波市本级业务稳固后，逐步向宁波市周边的慈溪、余姚、宁海等市场前景较好的县市有序的发展四级机构（营销服务部），并在3年内加以巩固、提高。

生命人寿宁波中支本级服务部经过近4个月的筹备，通过组织架构的搭建、人员引进、代理人资格证考试及新人上岗培训等工作，人员达到72人，持证人员63人，所有营销业务人员观念一致，目标清晰。

本着机构设置原则，在宁波本级运营相对稳定、成熟的条件下，经过宁波保监局的严格审批以后，于2006年12月31日前相继完成了余姚、慈溪、宁海的四级机构设立及开业运营，并取得了一定的业绩平台，基础工作井然有序，为2007年的业务发展打下了坚实的基础，同时为接下来的机构开设积累了一定的丰富经验。

内控建设2006年是生命人寿宁波中支从筹备到开业的首个年度，在总、分公司相关部门的指导下，宁波中支的内部控制制度经历了从建立到完善的过程，内控制度已经覆盖了公司内部活动的全过程及所有的部门和岗位，并对重点区域、重点业务给予了重点关注，保证了内控制度的一致性、公正性。

一是严格按照总、分公司相关文件开展机构筹建工作，对筹建的人力配置、资产配置等严格按照规定标准执行。

对下设部门制定考核指标，定期对部门进行考核并反馈考核结果。

二是在可控范围内进行岗位缩减与优化，编制岗位说明书，明确职责、权限和各岗位的汇报关系。

对关键岗位，招募具备相关知识、经验和技能的适岗人员，并进行专业知识培训，不断提高其工作技能。

利用周例会等形式定期听取关键岗位工作汇报，对重点工作进行及时监控与评估。



<<2007宁波金融年鉴>>

编辑推荐

《2007宁波金融年鉴》适用于金融类专业的读者参阅。

<<2007宁波金融年鉴>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>