

<<企业融资法律实务>>

图书基本信息

书名：<<企业融资法律实务>>

13位ISBN编号：9787501784431

10位ISBN编号：7501784434

出版时间：2008-2

出版时间：中国经济

作者：贺小虎 编

页数：207

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<企业融资法律实务>>

### 内容概要

本书基于作者的理论与实践总结，对企业主要涉及的六大类融资概念及相对企业主要涉及的六大类融资概念及相应的具体融资模式——做了论述。

第一部分为股权融资，包括：引进投资者、国内上市。

第二部分为债权融资，包括：银行贷款、发行债券。

第三部分为国际融资，包括：国际银团贷款、国际债券、境外上市。

第四部分项目融资。

第五部分为贸易融资，包括：保理、信用证、福费庭、打包放款、出口押汇、进口押汇。

第六部分为其他融资，对融资租赁和信托的实务操作做了论述。

本书的从融资实践的角度，对具体融资模式的操作作出指引，浅显易懂。

对急需了解企业融资渠道及操作的相关人士具有直接的借鉴意义，可以作为融资手册使用。

## <<企业融资法律实务>>

### 作者简介

贺小虎，北京市德润律师事务所律师，北京大学法学学士。

主要业务集中于公司、金融和传媒领域，为多家大型公司和投资项目提供过法律服务，并成功办理过数十起金融、公司法律案件，在处理公司、金融和传媒法律事务方面具有丰富的经验。

曾著有《影视、演艺经纪企业设立与运营法

## &lt;&lt;企业融资法律实务&gt;&gt;

## 书籍目录

第一部分 股权融资 第一章 引进投资者 一、引进投资者概述 二、引进投资者实务 三、战略投资者分析 典型案例 金蝶引进战略投资者IBM联手雷曼兄弟入股金蝶 第二章 国内上市 一、国内上市概述 二、国内上市实务 三、上市公司发行证券法律实务 典型案例 中工国际全流通上市 第二部分 债权融资 第一章 银行贷款 一、银行贷款概述 二、银行贷款实务 第二章 发行债券 一、发行债券概述 二、发行债券实务 典型案例 宝安可转换债券发行 第三部分 国际融资 第一章 国际银团贷款 一、国际银团贷款概述 二、国际银团贷款实务 三、国际银团贷款法律文件 四、国际商业贷款的国内法管制 第二章 国际债券 一、国际债券概述 二、国际债券发行实务 典型案例 华能国际在关发行债券融资 第三章 境外上市 一、境外上市概述 二、境外上市实务 三、中国香港上市指南 四、美国上市指南 五、新加坡上市指南 六、中国企业境外上市比较 境外上市案例分析 国美借壳中国鹏润香港上市 第四部分 项目融资 一、项目融资概述 二、项目融资实务 典型案例 “襄荆高速公路”BOT项目 第五部分 贸易融资 第一章 保理 第二章 信用证 一、信用证类型 二、信用证的当事人及其基本权利义务 三、信用证操作的流程 第三章 福费廷 第四章 打包放款 第五章 出口押汇 第六章 进口押汇 第六部分 其他融资 第一章 融资租赁 一、融资租赁概述 二、融资租赁实务 第二章 信托融资 一、信托概述 二、信托融资实务 典型案例 “白家庄土地一级开发收益权”信托

章节摘录

第一章 引进投资者 一、引进投资者概述 企业资金的来源无非是以下几种：一是自筹，二是间接融资，三是直接融资。自筹资金又称为内源融资，主要是指企业的自有资金和在生产经营过程中的资金积累部分；间接融资是指以银行为信用中介的资金融通行为，主要指银行信贷；直接融资是指不通过金融中介机构，由资金供求双方直接协商进行的资金融通。如民间的直接投资、企业发行股票和债券等，都是实践中常见的直接融资渠道，股权融资即属于直接融资。

本章将介绍股权融资的一种常用模式：引进投资者。

引进投资者，狭义上讲指企业引进战略投资者或风险投资者，广义上包括民间的直接投资。企业通过引进投资者进行融资的模式主要以出让股权或增资扩股的方式来进行。

较之债权融资，引进投资者的优势主要表现在：股权融资吸纳的是权益资本，因此，公司股本返还甚至股息支出压力、小，增强了公司抗风险的能力。

若能吸引拥有特定资源的战略投资者，还可通过利用战略投资者的管理优势、市场渠道优势、政府关系优势，以及技术优势产生协同效应，迅速壮大自身实力。

但任何一种融资方式有它有利的一面，就必然存在其相对不利的劣势，这主要体现在控制权层面，引进投资者最大的风险就在于股份稀释可能失去对公司的控制权、一部分收益权，甚至发生在公司战略和经营目标、经营手法上与新股东有重大分歧而导致公司经营困难，以致分裂。

<<企业融资法律实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>