

<<销售代理操作规范>>

图书基本信息

书名：<<销售代理操作规范>>

13位ISBN编号：9787501757237

10位ISBN编号：7501757232

出版时间：2003-1-1

出版时间：中国经济出版社

作者：钟复台

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售代理操作规范>>

内容概要

《销售代理操作规范》主要是向读者介绍销售代理的操作规范、技术，内容实用、可操作性强。读者如果是行业中人，读这本书，有助于自己了解这一行规范的做法，从而有所借鉴；读者如果是有志于加盟这一行的人士，或是求职者，读了这本书，有助于自己清理思路，尽快入门；对于大学生来说，在教材之外读读这类书，对自己求职择业也是有帮助的。

本书结构紧凑，语言精炼，篇幅精干，可读性强。

本书属于《企业基本业务国际

<<销售代理操作规范>>

书籍目录

第一章 绪论

第一节 销售代理:打开市场的金钥匙

第二节 销售代理的种类

第三节 销售代理与其他贸易方式的区别

第四节 销售代理谈判精要

第二章 委托方代理关系操作规范

第一节 确定使用销售代理以及代理方式的选择

第二节 选择销售代理商

第三节 签定销售代理协议

.....

第三章 代理代理关系操作规范

.....

第四章 代理商营销操作规范

.....

第五章 出口代理操作规范

.....

第六章 进口代理操作规范

.....

第七章 销售代理法约篇

.....

附录

.....

<<销售代理操作规范>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>