

<<谈判--化敌为友101招>>

图书基本信息

书名：<<谈判--化敌为友101招>>

13位ISBN编号：9787501519040

10位ISBN编号：7501519048

出版时间：1999-06

出版时间：知识出版社

作者：中谷彰宏(日)

页数：212

译者：腾新华

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判--化敌为友101招>>

内容概要

本书对那些没有经历过任何谈判场面的人是否具有立竿见影的效果，作者不敢妄自轻言。但对那些曾经在谈判桌上奋力拼搏过来的人、受过挫折而悔恨不已的人，遭人耻笑至今耿耿于怀的人来说，在勾起对往事回忆的同时，无疑会产生强烈的共鸣。

<<谈判--化敌为友101招>>

作者简介

作者简介

中谷彰宏 (NAKATANIAKIHIRO)

作家，演员。

1959年生于大阪府。

早稻田大学第一文学系戏剧专业

毕业。

就职于博报堂广告公司后担任商业广告策划人。

其

时所著《面试高手》一书，十分畅销。

退出博报堂以后，在一

些企业和新闻媒体的鼎力支持下，从事以学生和年轻女性为对象的策划指导活动，成为该项事业中首屈一指的人物。

<<谈判--化敌为友101招>>

书籍目录

前言
先发制人
顺水推舟
避实就虚
出其不意
演出开始

<<谈判--化敌为友101招>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>