

<<5万元创业实战手册>>

图书基本信息

书名：<<5万元创业实战手册>>

13位ISBN编号：9787501191598

10位ISBN编号：750119159X

出版时间：2010-4

出版时间：桑郁 新华出版社 (2010-04出版)

作者：桑郁

页数：278

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<5万元创业实战手册>>

前言

职场人士、上班一族中，至少有百分之八十的人脑海中都曾经闪过过创业的火花。是啊，每当亲眼看着自己苦口婆心争取来的客户却要纳入老板的客户名录，自己绞尽脑汁做出的业绩却完全不能够掌控和分配，自己加班加点做出来的工作项目款却被老板拿了最大头……上班族们渐渐发现：这个辛苦奋斗多年的工作岗位，原来从始至终也只会是一份职业，而不是自己的事业。职场经历超过5年的上班族更会普遍感悟到这样一个真理：上班是种被动的职业方式，看似可以安稳地每月拿工资，实则前途与钱途都在老板的掌控中。

<<5万元创业实战手册>>

作者简介

桑郁，社会学博士，心理学硕士，北京博士德管理顾问有限公司培训师，中国青年创业国际计划(YBC)专家委员，北京大学工商管理总裁班特聘教授，北大纵横管理咨询集团合伙人，国家人事部中国国际人才网顾问，《我为创业狂》特邀评委，《证券日报》策划顾问，《竞争力工程》特邀专家。

<<5万元创业实战手册>>

书籍目录

第一章 你是否具备了创业的资本和素质第一节 最适合创业的性格特征测试 你的性格是否适合创业？
第二节 创业者需要具备的基本条件测试 你是否做好了创业的准备？
第二章 初创业要遵循的三个基本原则第一节 关注个性需求的长尾原则第二节 瞄准未知市场空间的蓝海原则第三节 懒人创业的跟风原则附：创业的六字真言——|稳|准|狠|短|平|快|第三章 成功创业的四种模式第一节 轻资产运营的耐克模式第二节 全力满足客户需求的戴尔直接模式第三节 三流合一的淘宝模式第四节 特许经营的连锁模式第四章 创业选择的四种方法第一节 价值链选择法第二节 4P选择法第三节 动机选择法第四节 克隆模式选择法第五章 实施创业的五步曲第一步：了解自己第二步：选好创业模式你就成功了一半第三步：开阔眼界，寻找机会第四步：扬长避短，简单制胜第五步：做强做大，企业上市第六章 5万元15天的创业项目地图第一节 开一家健康概念素食店第二节 开一家胖人服装服饰店第三节 开一家网上“啊呀呀”第四节 开一家“美食中介”第五节 开一家特价书店第六节 开一家汽车陪练公司第七节 开一家网上化妆品店第八节 开一家传统“百工坊”第九节 开一家农业特种养殖场第十节 开一家家政服务公司

<<5万元创业实战手册>>

章节摘录

(1) 不识天时要懂得趋势，尤其是未来的趋势，这是创业的法宝。

在某些领域里，成功的途径需要你认准了想做的事情并坚持到底，不管遇到多大的挫折，而创业则另当别论。

对趋势的判定和市场的调研是创业的必修课，创业更像是从事科学研究，你更应该遵循自然规律而不是主观臆断。

(2) 未得地利一个在肯德基当高级经理的朋友说，肯德基在中国成功的因素，有三个：“选址、选址，还是选址。

”创业的选址同样是非常重要的。

并不是所有的地方都适合创业。

为什么某些城市会成为初创公司的聚集地呢？

因为那里聚集了大批的专业人士，那里的专业水准较高；人们对你所做的东西更容易产生共鸣；你能更容易找到你想要雇用的人；周边工业也较发达；你有更多的机会碰上跟你在一个领域的人。

(3) 朋友寡助如果了解你的朋友都不支持你，想想你的项目的可行性，即使朋友不投入也应该支持，单一创始人有什么问题呢？

最起码，这反映了一种信心的缺乏。

隐含的信息是，创始人无法说服他的任何一个朋友跟他一起打天下。

这很值得玩味：别忘了，你的朋友是最了解你的人。

(4) 客户面窄大多数的创业团队都容易犯一个共同的错误：为了避免竞争而刻意选取那些很狭隘、很冷僻的领域。

<<5万元创业实战手册>>

媒体关注与评论

做自己喜欢和善于做的事，上帝也会助你走向成功。
——比尔·盖茨

<<5万元创业实战手册>>

编辑推荐

《5万元创业实战手册》：拥有十几年的企业高层管理、企业管理咨询及培训经验，曾在国内多家媒体发表有关创业管理的文章。
先后领导并参与了众多创业、改制、上市、战略和组织调整等管理咨询项目。
在“创业文化全国巡讲”活动中，讲授《创业文化与执行力》、《企业文化与公司成长》、《营销执行力》等课程。
曾在多家公司讲授《绩效考核与组织架构设计》、《创业企业的七个习惯》等课程。
曾为多家世界500强和中国500强企业提供管理咨询和培训服务。

<<5万元创业实战手册>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>