第一图书网, tushu007.com

<<打倒墨菲定律挽救我的销售>>

图书基本信息

书名：<<打倒墨菲定律挽救我的销售>>

13位ISBN编号：9787500569435

10位ISBN编号：7500569432

出版时间：2004-1

出版时间：中国财政经济出版社

作者：吉格里奥

译者：何涌

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

墨菲定律说：“ 凡事只要有可能出错，那就一定会出错。
”在销售上，这点更是百分之百的正确，而且绝对会让你付出代价。
面对精明的消费者，销售人员只要稍不留意就可能丢了生意。
顶尖的销售人员应该知道如何克服这些困难，并让销售会议回到真正的重点上－也就是客户的问题，以及如何解决这些问题。
本书犹如一张供你按图索骥的地图，经过一个个轻松有趣，深入人心的销售实例与解决问题之道，让你在看似成交希望渺茫时，还能钭销售会议拉回正轨。
通过本书，你无须再害怕遇见形形色色的问题客户，也惟有翻看本书，才能让你处于销售劣势时不致节节败退，而是有效地反败为胜，成功地达成销售目的，冲向业绩的高峰。

作者简介

作者：（美国）吉格里奥（Giglio Stephen A.） 译者：何涌史蒂芬·吉格里奥是吉格里奥公司的创办人兼总裁，专门提供销售与经营管理顾问服务，其客户包括美国运用、花旗银行、ESPN等知名企业。

第一图书网, tushu007.com

<<打倒墨菲定律挽救我的销售>>

书籍目录

第1章 解析销售拜访第2章 击败墨菲的最好办法第3章 提防墨菲第4章 好好想一想第5章 嗨！你好吗？
第6章 设定议程第7章 客户身上的墨菲定律第8章 好戏上场第9章 击退墨菲，捍卫领土第10章 摆平墨菲，达成交易第11章 达成交易绝不代表销售结束

媒体关注与评论

书评本书旨在打破墨菲定律这个看似颠扑不破的至理名言。
在本书中，你可以见到顶尖的销售人员如何克服墨菲定 律中的种种灾难预言，将原来看似渺茫无望的销售过程，转变成否极泰来的成交契机。
本书针对不同情境的特 定技巧，集结成以下各项实用的绝妙策略，在重要关头，这些技巧一定能够成为你临门一脚的利器。

编辑推荐

本书旨在打破墨菲定律这个看似颠扑不破的至理名言。
在本书中，你可以见到顶尖的销售人员如何克服墨菲定 律中的种种灾难预言，将原来看似渺茫无望的销售过程，转变成否极泰来的成交契机。
本书针对不同情境的特 定技巧，集结成以下各项实用的绝妙策略，在重要关头，这些技巧一定能够成为你临门一脚的利器。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com