

<<练就铁齿铜牙>>

图书基本信息

<<练就铁齿铜牙>>

内容概要

这是一本威力强大又简单易读、风趣幽默的书，无论你是经验丰富的资深销售，还是初入社会的菜鸟，只要看过这本书，都可以立即获得增进销售的力量，将书中披露的技巧运用在每个业务接触的场所之中。

作者在书中毫无保留的将交易过程需要的所有独门秘招、技巧和策略一一端出，通过这些神奇的说服方式，买主将会被你成功说服，从而使你的业绩和利润节节高升如芝麻开花。

<<练就铁齿铜牙>>

作者简介

罗杰·道森(Roger Dawson)是美国顶尖的谈判、说服专家，他的著作包括畅销书《绝对成交！》(Secrets of Power Negotiating for Salespeople, 麦格劳-希尔出版)，以及其他许多畅销书籍、教学录音带与录像带。

20多年来，他是称职的全职演说家，在美国、加拿大、澳洲各地训练了无数公司主管、经理及业务人员。

他拥有美国国家演讲人协会(National Speakers Association)颁发之专业演讲者认证CSP(Certified Speaking Professional)及CPAW荣耀，全世界只有28个人同获这两项殊荣。

<<练就铁齿铜牙>>

书籍目录

你可以从这本书中得到什么宝藏？

第1篇 如何在说服竞赛中求生存 1. 控制买主的6个神奇关键 2. 对你的产品保持热情 3. 建立可信度的12个神奇关键 4. 激发买主的责任感 5. 物以稀为贵 6. 利用时间压力 7. 分享秘密的艺术 8. 联结的力量 9. 一致性的力量 10. 说服的神奇关键：联结 11. 向评鉴委员会销售 12. 支配买主的8大语言说服技巧 13. 了解并破除买主的负面情绪第2篇 分析买主 14. 单纯的人vs.多变的人 15. 买主的动机是什么 16. 买主是如何作决定的第3篇 如何成为一个完全说服高手 17. 如何让买主喜欢你 18. 展现魅力的12个方法 19. 如何培养绝佳的幽默感 20. 千万不要忘记别人的名字第4篇 学习说服技巧 21. 神奇的说服技巧 22. 8种说服愤怒买主的方法 23. 买主不愿意开口的8种理由 24. 销售经理与完全说服高手 完全说服技巧的秘密

<<练就铁齿铜牙>>

媒体关注与评论

罗杰·道森是美国首席的谈判与说服专家。
在本书中，他将和你分享一些已被证实相当有效的说服技巧，使你无需威胁利诱、无需造假、无需胡说八道，仅凭光明正大就可以成功说服买主。

<<练就铁齿铜牙>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>