第一图书网, tushu007.com

<<经商的四大能力>>

图书基本信息

书名：<<经商的四大能力>>

13位ISBN编号：9787500220824

10位ISBN编号：7500220820

出版时间：2005-3

出版时间：中国盲文出版社

作者：史晟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<经商的四大能力>>

内容概要

求财过程中，心态显得如此的重要，正如人们所指出的那样，“贫与富”源于你的心态，对于渴望赚钱致富以改变自己贫穷命运的人而方，如何认识自己目前的“一无所有”，对其以后的发展至关重要。

聚财过程中，手段显得如此的宝贵，正如一位成功人士在谈到他成功的秘诀时所说的那样，导致人们成功致富的要素不是资本，不是财富，不是关系，更不是那些看起来金光闪闪的东西，而是勤劳和智慧。

理财过程中，方法显得如此的瞩目，很多人认为银行是存钱的地方。
但对真正会投资理财的人而言，银行不是存钱的地方，而是借钱的来源，用积累去投资，让死钱变活，使资产像羊群一样繁殖，这是发家致富的核心环节。

用财过程中，技能显得如此的耀眼，正如人们所知道的那样，善于用钱是致富的一个必要条件，这就是说如果你没有钱，但你善于用钱，也能致富。
对于许多人来说，机会是一闪而过的，如果抓不住就等于错失成功机会。
而只要积极努力，灵活机智，就一定能够获得成功。

第一图书网, tushu007.com

<<经商的四大能力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com