

<<给生意人101条忠告>>

图书基本信息

书名：<<给生意人101条忠告>>

13位ISBN编号：9787500219729

10位ISBN编号：7500219725

出版时间：2004-3-1

出版时间：中国盲文出版社

作者：理弘

页数：406

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<给生意人101条忠告>>

内容概要

商场导航图，成功指南针。

再坏的时机，也有人赚钱；再好的时机，也有人破产；再难做的事业，也有人成功；再好做的事业，也有人失败。

这背后的秘密是什么？

一条真知灼见的忠告，会改变一个人的一生。

不要因为忠告是看不见的物质，就轻视了它的价值。

忠告对谁来说都不多余。

如果没有这本书，也许你还要在迷茫中独自摸索更长的时间；如今有了这本书，你就可以少走一些弯路，少遇一些障碍，尽快踏上经商的坦途。

<<给生意人101条忠告>>

书籍目录

第一章 谋事在人，成事在天 信心是商人成功的入场券 要有失败的心理准备 把失败剔出成功的字典 机会不是等来的 对认准的事情永不气馁 商人言利，天经地义 可得可失 冷静地看待投资的赔和赚 退一步海阔天空 要忍性不要任性 做个真正富有的人 身体健康是生意人成功之本第二章 经商做人的基本功 做老板需要修炼“内力” 远离失败的性格误区 打造一副好形象 做生意不是靠学历 有梦想不等于能成功 修炼品质，赢得他人的信赖 了解自己适合做什么生意 能成为富豪者寥寥无几 不可失信于人 适应环境求发展 锲而不舍，金石可镂第三章 时刻警惕商路陷阱 不守信用的人与财富无缘 在不赔中获得最低利润 重视公司的组织形态 绝不可以与之合作的人 创业之初头脑要冷静 赚钱要赚在明处 从你最熟悉的领域做起 小心另 往井里跳 及时判断可能的呆账 最好不要惹上官司 经商不能见利忘义.....第二章 经商做人的基本功第三章 时刻警惕商路陷阱第四章 人际关系的取舍之道第五章 不断强化经商本领第六章 学会合作与分享第七章 成功来自于习惯第八章 全面磨练生意头脑第九章 让你的事业步步高

<<给生意人101条忠告>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>