

<<赴美经商法律实务>>

图书基本信息

书名：<<赴美经商法律实务>>

13位ISBN编号：9787313026446

10位ISBN编号：7313026447

出版时间：2001-3

出版时间：

作者：锦天城律师事务所

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赴美经商法律实务>>

内容概要

中国即将“入世”。

“入世”意味着中国市场和世界市场逐渐融为一体，国内市场不再是中国企业的避风港，中国市场的竞争也就是世界市场的竞争；同时，国际市场也将对中国企业敞开更大的门户。因此，实施“走出去”战略是我们迎接新世纪和全球经济一体化浪潮的战略选择。

鉴于上述态势，中国的企业必须积极参与国际经济竞争，并努力掌握主动权，不失时机地实施“走出去”的战略，逐步扩大对外投资。

开展跨国经营，通过建立海外销售网络、生产体系和融资渠道，促进企业在更大范围内进行专业化、集约化和规模化的跨国经营，努力促使我国经济在参与国际经济合作与竞争中迈出新的步伐。

从技术层面上看，发展中国的跨国公司有利于越过关税壁垒，抵制贸易保护主义；有利于吸收和利用国外的先进技术；有利于拓展国际市场，带动我国商品出口；有利于在国际市场上与国际性跨国公司竞争。

从企业层面上看，通过“走出去”，可以扩展眼界、经受锻炼、改进技术、提高质量、占据市场和增强实力。

因此，融入世界经济的中国在对外开放政策上将进入“引进来”和“走出去”相并重的历史阶段。

伴随着“走出去”战略的实施，中国企业的对外投资将在未来一段时期内显现出非常强劲的气势。

这一推断主要基于如下国内外相关因素：

(1) 我国已确定了新世纪初经济发展的行动纲领，在积极参与国际经济、增强中国企业在世界市场上的竞争能力等方面，其理论和政策水平都有许多新的提高。

中共中央在《关于制定国民经济和社会发展第十个五年计划的建议》申明确指出，实施“走出去”战略，努力在利用国内外两种资源、两个市场方面有新的突破，鼓励对外投资，扩大经济和技术合作领域、途径和方式，支持有竞争力的企业跨国经营，到境外开展加工贸易或开发资源，并在信贷、保险等方面给予支持和帮助。

这标志着我国在鼓励组建大型企业集团、积极参与世界市场竞争的目标已经非常明确。

(2) 我国跨国经营的大型企业集团已迅速崛起。

在“走出去”战略指引下，从中央到各省市，都在采取各种措施进一步从政策上鼓励企业向海外投资，以退步使我国经济从依靠国内资源与市场的单向循环，转向主要利用国内外两种资源、两个市场的双向循环。

如我国对境外企

业中方分回的利润，不论中国政府与境外企业所在国（地区）是否签有双重税协议，自企业正式投产或投入营业之日起5年内，免征国营企业所得税；还允许境外企业在开业的5年内所获外汇实行全额留成，以用于扩大再生产，等等。

(3) 我国资本市场的进一步对外开放和目前充足的外汇储备，将有利于跨国经营的大企业集团通过国内外融资手段，获得对外投资、跨国经营的资金。

但是，跨国投资与国内投资最大的差异之一就是投资法律制度，而这方面的因素对于跨国投资企业来说，又具有必须服从的强制性。

所以，跨国经商的企业将面临着与中国完全不同的经营环境。

因此了解东道国的法律制度，明确东道国规范企业经营的法律和政策边界，在法律允许的范围内发挥自己的经营优势，是跨国投资获得成功的前提条件。

然而，由于对投资所在国法律的不了解，面对与中国完全不同的法律环境，企业家们纷纷感到无法发

<<赴美经商法律实务>>

挥自己的经营优势，无法占据国际竞争的有利地位。
因此，如何帮助企业了解外国商务法律制度，已成为时代赋予中国法学界新的使命。

锦天城律师事务所的一批资深律师为配合“走出去”战略的实施，对国外商务法律进行了深入、系统的研究，并基于国际律师事务所联盟（TERRALEX）在全球90多个国家和地区的140多家成员事务所提供的投资经商法律信息，开始编著中国企业跨国经商法律实务的系列丛书，以帮助中国企业家运用投资所在国的商务法律，成功地进行跨国经商。

<<赴美经商法律实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>