

<<你所不知道的华人首富家族>>

图书基本信息

书名：<<你所不知道的华人首富家族>>

13位ISBN编号：9787309091502

10位ISBN编号：7309091507

出版时间：2012-10

出版时间：复旦大学出版社

作者：（美国）罗伯特·徐

页数：193

字数：89000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你所不知道的华人首富家族>>

内容概要

《你所不知道的华人首富家族：500年财富王朝的秘密》是关于一个独特的家族，可以说是这个神秘家族的财富“秘籍”，要分享给大家的是这个极富传奇性的百年家族对于财富和人生的大智慧。

这个家族极可能是全球华人中最富有的，四十多名主要成员的总和资产加起来有450亿—500亿美金，其财力应在李嘉诚等富豪之上。

但这个家族并不为人所知。

因为这是他们的本意——低调和隐秘是他们的祖训。

另一个原因，是他们没有选择在台面上直接经营管理一个大型企业或上市公司，他们是通过间接投资和资产管理的方式在全世界范围和各个领域分散他们的资产，所以整个世界对他们知之甚少。

在过去的500年中，人类历史经历了多次残酷卓绝的战火硝烟和乾坤颠覆的政治变革，但这个家族犹如南山不倒翁，鼎立不败。

<<你所不知道的华人首富家族>>

作者简介

罗伯特·徐（Robert Hsu），美籍华人，他是华尔街基金经理人，是欧美知名财经作家，是国际金融市场投资专家，在国际股票、债券、货币和商品期货市场有20年的专业投资和管理经验。

美国人知道投资咨询业界有两个知名亚裔，都叫罗伯特，一个是《富爸爸，穷爸爸》的清崎；另一个，就是他，罗伯特·徐。

罗伯特毕业于加州大学洛杉矶分校（University of California Los Angeles），后进入华尔街，曾任美国高盛集团对冲基金部门副总裁。离开高盛后，组建了自己的投资咨询公司——美国亚加资产管理公司，在美国投资行业颇有影响力。2012年，罗伯特又在上海成立瑞士万通博私人银行（Vontobel Private Bank）在中国内地唯一授权办事处，为高资产人士提供国际金融投资咨询服务。

罗伯特现居住于美国洛杉矶比弗利山庄，定期会到上海、台北小住。

<<你所不知道的华人首富家族>>

书籍目录

推荐序

自序

第一回 结缘“金手指”

第二回 他们的祖先和家族

第三回 家族延续与财富王朝

第四回 每个富人都应该知道的事

第五回 全球投资：股票哲学

第六回 全球投资：地产策略

第七回 全球投资：大宗商品投资秘籍

第八回 把钱放在最安全隐蔽的地方--瑞士银行

第九回 世界大趋势

第十回 98分的人生

未完待续路向何处寻

<<你所不知道的华人首富家族>>

章节摘录

纽约，华尔街。

在这个每天都有奇迹发生的地方，我遇到了他——这个神秘家族的财产掌舵人。

20世纪90年代，刚刚大学毕业的我，带着改变家族命运的使命感来到华尔街，在最著名的投资银行高盛（Goldman Sachs）作对冲基金管理人，在新世纪到来前的高科技股狂潮中我开始了我的私人财富累积之路。

1996年某个夏夜，我赶去参加一个亿万富翁朋友举办的社交聚会。

这是个圈子里的聚会，典型的上流社会聚会。

纽约有不少这种很老的社交俱乐部，著名的有针对哈佛校友的Harvard Club、Union League Club等等，门槛很高，想要进去很难，会员非富即贵，都是顶尖的社会精英，或者是来自老世家。

在这些社交聚会上，我时常遇到州长，大企业CEO之类的人物。

这种俱乐部属于精英阶层、美国上层社会的主体，即所谓的盎格鲁—撒克逊清教徒（WASP）。

他们所追求的精英精神，不是个人享受，不是单纯的有钱，而是对社会有贡献、有担当；他们有自己的圈子，甚至刻意要与暴发户严格区分开。

我已忘记那天是其中哪一个聚会了。

这种聚会，基本上都设在古老的俱乐部里，有房间可供会员聚会时暂住。

与中国大陆近年流行的那些顶级“会所”不同，这些俱乐部并不奢华，甚至略显老旧，以房间设备来说，也许还比不过随便哪个希尔顿商务酒店。

吃的东西更是乏善可陈，典型的美国餐，到了礼拜五就是蛤蜊奶油汤加上牛排之类，无论从名称到味道都很单调，以纽约餐馆的标准来看，实在称不上好。

我有点头痛他们的食物。

不过来到这里，会感受到一种不同的氛围，心态会立即被它那种经过时间洗炼的古朴优雅所熏染。

那些被岁月打磨的古董家具，会让我飞上天的心沉淀下来，复归宁静。

那时，我是个刚起步的对冲基金经理人。

这次聚会是应我一个高盛同事所邀参加的，我们两人一向投缘。

他做私人银行，他的客户虽然只有屈指可数的几个，但是高盛的客户都是大客户，比如他有一个客户，每年单从这个人身上的佣金就可达几百万美金。

这个客户来自一个老世家，他其实不过是把一部分钱放在我朋友这边进出股市而已。

当时我研究出一个新的股票投资模型，在股票市场上颇有斩获，就跟我的同事眉飞色舞地解释这个模型。

正在这时，他的这位客户走了过来。

这个人个子不高，跟大块头的美国人走在一起甚至略显瘦小，却是那种在人群里可以一下子把你的目光吸引过来的类型。

他中西混血，眉目英俊，举止优雅，比西方人线条柔和，比东方人轮廓清晰，相貌态度颇有几分与澳门赌王何鸿燊中年时类似。

那时的他已经年近七十，一头雪亮的银发，皮肤红润，又有运动好手的体形，看上去不过五十开外的样子。

那时是一个初夏的傍晚，天气热起来了，他仍穿得一丝不苟：中灰色薄料亚麻布纯手工西服，英伦风格，简洁而流畅；玫红色领带，胸前口袋里露出同色系的深粉加黛青细条纹的丝帕。

我对服饰也算有些研究，所以看得出他的领带是法国牌子Charvet的，是当年新款。

后来我才知道他的领带只用Charvet和Hermès这两个牌子，因为它们细腻雅致的风格符合他的身份及格调。

他显然对我的模型产生了兴趣，问我第二天中午有没有空。

对这样一位儒雅而有气场的长者，谁会没有时间呢？

我们次日在曼哈顿中城一家法国餐厅共进午餐。

他的司机开着一辆银色的奔驰S500把他送到这里。

<<你所不知道的华人首富家族>>

以他的身家，开这样的车只能算俭朴。

他选的这家餐厅也不贵，很安静，人不多，小巷深深的，里面的陈设有点法国南部海滨小镇的情调。菜品不复杂，但做得很精致，符合他的口味。

他一向吃东西很少，基本上都在听我聊我的模型。

他不愧为世家名绅，有着那种神定气闲的内力，讲话不多，始终面带微笑，声音像轻柔的慢板，却字字有力。

当时美国股市处于几十年一遇的大牛市。

我发现以科技股为主的纳斯达克指数和以传统行业为主的道琼斯工业指数之间有一种微妙的共进关系。

纳斯达克通常会领先大盘，我找到几个指征：纳斯达克指数涨，整个大盘会跟着涨；如果纳斯达克指数没有涨，大盘涨，基本上这就是跌的讯号了，甚至可以放空了。

我还有另一个概念：如果要做成长股，做科技股就可以了。

这是我的模型的基本原理。

那时流行投资软件，每年都有新开发的软件出来。

我在应用几个很有效的软件之外，也研究出几种投资模型，这是其中之一，我用它作买进，而且参考它的指征来放空也很奏效。

我1996年研究出的这个模型，使我在1997—2000年的股票市场几乎是无往而不利。

他有些欣赏我的投资理念和纪录，当即提出让我加入他的投资顾问团队，每月咨询费2万美元。

当时，我还没有赚到自己的“第一桶金”，这2万美元相当于我在高盛的月收入，不是小钱。

我心有所动，但还是善意地拒绝了他。

在高盛任职经理人都会有一个契约，不可以兼差，因为会与客户有利益冲突。

当然，如果不向公司报告，偷偷替他做，只要没人发现也没关系。

我知道有人这么做。

如果是在今天的大陆，这样公私兼顾的例子实在太司空见惯了。

但我不想这样做，这有悖于我的职业道德。

当然另一方面，我也觉得，能认识像他这样一位既是投资高手、又是资产巨鳄的朋友，迟早对我会有帮助。

我预料得不错。

他逐渐信任了我的人品，也愈加欣赏我的才能。

后来他成为我迄今为止最大的客户，也是我多年的挚友。

当时我俩一个是初出茅庐，一个是久经沙场，但是我们对股票投资的理念却不谋而合。

我发现，他其实是个高手，投资的范围十分广泛，出手又准又狠，少有失手，是个令我叹服的投资奇才。

我在心里暗送他一个外号，叫“金手指”（GoldFinger）。

我从他那里受益良多，远远大于我从他那里赚到的钱。

我们的友谊始于对科技股的共同迷恋，后来跨越了年龄和职业，一直延续到他因病离开人世。

我们的友谊真是一段美好的回忆。

我开始时并没有加入他的股票投资顾问团队，但这并不影响我们随时探讨行情，我只是没有向他收取咨询费而已。

当时，我们正在经历科技股的狂潮，华尔街每个人都像服用了兴奋剂。

后来，我年薪已经增加到一百万美元以上，也愈战愈勇，几乎是倾囊而出，把自己的钱丢进股市。

这时，金手指也在股市全力出手了，把他自己的钱和家族的基金押上大半。

整个90年代的十年之中，他的巨额资金翻了5倍，虽然在单纯的投资回报率上不如我，但他运用了巧妙的税务安排方法使得他在股票上的盈利不必缴税。

这可不是碰巧，这就是他的高明之处，他早已把赚钱的最佳结构研究透了。

他的投资大本营在伦敦。

他在市中心Mayfair历史悠久的富人住宅区有一个四层楼的住家兼办公室，有六个人的团队协助他打理

<<你所不知道的华人首富家族>>

投资。

我是他团队外的投资顾问。

那阵子我们的股票部位一直在盈利。

最开心的日子到了。

新世纪来临前的一个月，我们真的是天天在赚钱，当月我就赚了40%。

他邀请我全家飞往伦敦跟他一起过圣诞，并替我在Grosvenor酒店包租了一套豪华公寓。

我带了我太太和孩子在那里小住，直到新年。

20世纪最后一天晚上，他召开了盛大的新年晚会。

衣香鬓影，觥筹交错，声光眩美，雅乐怡心。

次日，我们一起在Claridges酒店共用早餐。

我到现在还能清楚地回忆那顿美味的早餐。

后来我每去伦敦就会住在那里，只因为喜欢吃那里的早餐。

我们讨论的话题自然还是股市。

当时不要说华尔街，整个社会都陷入“股疯”，所有人都在讨论纳斯达克指数会到7000点还是10000点。

我跟他说：这个东西太疯狂了，我觉得已经到了非理性的程度。

英雄所见略同。

他说：根据他们家族几百年的从商经验，他觉得这涨势是“最后的疯狂”，已经不合理了。

他二战后曾在日本地产中大赚了一票，但到了80年代就觉得房价高得无理了，见好就收，在大跌之前漂亮撤离。

没有撤出的大有人在，如今还套在谷底。

话说回来，我们也不是唯一感觉到异常的业内人士。

早在1998年，股市的这种非理性就已初露端倪，但头脑过于清醒的分析师运气并不好，理性的看空者早被一波又一波的暴涨行情淹没了。

如果我們是在1998年从股市抽身，那就少赚了一倍，可能已经痛苦了整整一年，我也不能悠然自得地享用“蒂凡尼的早餐”了。

让人欢喜让人忧的股市。

如果说入市还可以随波逐流，跟着大潮拾贝，那么何时收手出场，则完全是门大学问：它是理论完善的科学，是测量精密的技术，也是灵感顿现的艺术，甚至还需要借助一点玄妙的机运。

在股市，时机决定胜负。

这一刻是亿万富翁，下一刻也许就会被清场出门。

在华尔街，乘风破浪的弄潮儿比比皆是，能在最高点全身而退的，才是真正的高手。

我们要找的，就是这个“点”。

新年过后，回到纽约，我开始密切盯住股市每一个细微的变化，试图寻找可以让我们做出“抛售”决策的指征。

我再一次运用我的模型找到几个指标：第一个，相对于标普500指数，纳斯达克100指数大量转向，比价跌破新低；第二个指标是基本面转坏，盈利转低。

最明显的指标，是紧跟思科（CISCO）。

思科那时是指标股，最大的互联网供应商，大部分的互联网公司、通讯设备厂商都要用它的芯片。

它的市值当时已达5000亿，超越了微软和GE，成为世界上市值最大的公司。

我发现，连续十几个季度，每季度盈亏报表出来，思科的盈利都比华尔街分析师的预测刚刚好多1美分。

我看出来这绝非巧合，而是人为的结果，他们做账做得不多不少，每次都只多这么1个点。

我对金手指说：如果有一天他们的盈利无法做到赢过华尔街的预测1美分，那么基本面就差不多了，就是我们该出货的时候了。

还有第三点，就是我觉得股市的转向，不会出现尖锐的倒V字型，而是会上上下下折腾很久才见顶。

因为这个大牛市很长，已经延续了五六年，价量之高都是前所未有的，涨势之迅猛和持久会让顶部维

<<你所不知道的华人首富家族>>

持较长的一段时间，然后一跌下去，亦会汹涌澎湃。

2000年伊始，股市正朝着我们预测的方向行进。

市场上持续是多空拉锯，个股英雄纷纷出场，各领风骚一时间，大半年过去多空仍是难分胜负，股市仍无明显的下跌迹象。

直到11月份，思科第三季度盈利报表出来，这次真的被我言中了，没有赢过华尔街预测1美分。

我对金手指说：我们的科技股全都不能留了。

我不好意思问他最后是不是真的听了我的建议，像我一样毫不留情地全部出手。

后来我知道，其实他年初就开始卖科技股，到了11月时，他已经卖出了手上一半的货，思科盈利报表出来后他听我的建议把剩下一半科技股也卖了。

熊来了。

股市的黄金岁月过去了，纳斯达克指数在两年内下跌了75%。

我已经出场了，需要休息一下。

我们在股市全身而退。

整个90年代，我跟金手指的资产都翻了好多倍。

不过，他的基数比我的大多了。

那时，我32岁，已赚到了足够退休的钱，而金手指的家族也成了世界上最富有的家族之一。

我整整休息了三年，在等待下一个机会。

2004年，我看到来自中国大陆的曙光，我知道，又一个机会到了。

我重出江湖，这一次不再是为高盛打工，而是投身咨询业，设立了自己的投资管理公司，还有投资分析、网上资讯出版业务。

我相信我的经验会让更多人受益。

我向金手指建议到中国去，我觉得机会在那里。

他的投资是属于稳健型的。

他认为真正大的投资机会，人一辈子只要碰到两三次就够了，好好抓住，剩下的是守成。

他有点老了，不太想出去冒险了，但依然可以利用中国大陆的发展赚到钱。

这次他是间接的。

金手指的理论很简单，但很有效。

他认为，中国经济开始迅速腾飞，这么大的市场就会像一个巨兽，吞噬大量基础原材料和大宗商品。

他开始进入商品市场。

本来他就是这方面的行家。

从股市撤出后，他手上有大量现金和资源可以运用，可以横跨现货、期货两个市场谋利。

比如，他本来就有好几艘超级油罐船，能存储100多万吨石油，漂浮在海上。

除了石油，他在粮食、黄金等商品市场也投入了很大的资金。

只是进出市场的时候，因为部位太大，需要相当的经验 and 技巧。

他会早早布局、悄然入市，最后出手时做到神龙见首不见尾。

其实这也不是什么像造宇宙飞船那样难度的高科技，只是要有巨大的储存和运输设备，以及像高盛这样的交易商帮忙掩护部位。

中国和印度等新兴经济体果然迅速腾飞，使石油、黄金等商品在2004—2007年之间大涨了三四倍。

他利用这一简单理念和他巨额资金的优势，在2008年年底前赚到了很多钱。

2008年年底，一次前所未有的金融风暴从美国开始席卷全球。

美国金融体系积累下来的诸多弊端集中显现，很多银行接连出事，我和我的客户都感觉钱已经不安全了。

他说让我去瑞士，说钱现在应该放在那里。

这期间，他的身体也开始转坏，在瑞士养病。

他得了癌症，知道自己来日无多了。

所幸他后继有人，他的孩子对投资很有兴趣和能力。

我们还一直保持联络。

<<你所不知道的华人首富家族>>

出于我们十几年的友情，金手指在苏黎世介绍我认识了他在瑞士私人银行的几个好朋友。同时，他也把他一部分的慈善基金交给我管理，这是迄今为止我管理的最大一笔客户资金。然后我就在瑞士开了一个办公室，专门处理私人银行业务。

2010年年底，我的朋友金手指离开了我们。

他点石成金的故事多年来一直不能让我忘怀。

我从他那里获知了这百年家族的大智慧。

我不忍心我俩之间的友谊和他的传奇事迹也随风而逝。

在他离开人世之前，他终于同意我写他和他的家族。

回顾所来径，我深感幸运。

遇到他，为我的人生开启了一扇更深、更远的门。

总结我跟金手指的投资和交往经验，我从他那里学到十个重要经验： 1.建立国际观、全球观念。

2.一个家族的存续，从长期来看，不是靠运气，而是靠设计。

3.在海外生存，财富很重要，是家族立身之本。

4.家族的价值观要传承下去，每一代都要把上代的物质和精神财富传承并扩大。

5.家族的强大依靠家庭的内聚力，对后代的教育很重要。

6.在安全的地方生活和投资。

7.找到对的合作伙伴。

8.真正大的投资机会，人一辈子只要碰到两三次就够了，碰到就要抓住。

9.赚钱的最佳结构：钱放在瑞士的私人银行，交由华尔街的专业经理人管理。

10.家族办事处的概念。

这些经验，我会在以下的各篇中，与大家分享。

章提要： 第一回结缘“金手指” 纽约，华尔街。

在这个每天都有奇迹发生的地方，我遇到了他——这个神秘家族的财产掌舵人。

第二回他们的祖先和家族 金手指家族的祖先来自500年前的福建，曾追随郑芝龙、郑成功父子

。后漂泊至南洋，但在一次印尼排华事件中，大部分族人被杀。

从此，整个家族世代居于海外，身在异乡为异客。

他们从海上贸易发端，历经五代，由10万美元发展成现今世界上首屈一指的华人首富家族。

第三回家族延续与财富王朝 金手指家族作为一个巨富家族能够历几百年盛而不衰，并且愈加兴旺、大有长江后浪推前浪之势，绝非偶然。

创业容易守业难，对于如何延续他们的财富王朝和家族兴盛，他们自有一整套与其他望族不同的管理方法。

第四回每个富人都应该知道的事 近二十年来，中国大陆迅速完成了财富积累，这二十年所创造的财富家庭数量之多、数额之大是前所未有的。

但是，财富的急速累积并不会直接带来理念和意识的提升。

我想把我了解到的告诉你：这是每个富人都应该知道的。

第五回全球投资：股票哲学 金手指有自己的投资理念和投资哲学。

可以说，他投资的不是股票，而是哲学。

第六回全球投资：地产策略 金手指是我认识的国际富豪中在地产方面最为成功的一个。

“地点、地点、地点”，这就是房地产投资的三要素。

第七回全球投资：大宗商品投资秘籍 没有只涨不跌、只跌不涨的商品和市场。

通常来说，一种商品到了大众津津乐道、街谈巷议的程度，就是开始出货的时机了。

金手指的投资秘籍很简单：与大多数人背道而驰而已。

第八回把钱放在最安全隐蔽的地方——瑞士银行 瑞士银行在许多中国人乃至不少欧美人心中，都是神秘的代名词。

但是，它并不只是亿万富豪、神秘政客和好莱坞明星的专利。

第九回世界大趋势 未来五到十年，人口老化等因素会使美国、中国、欧洲乃至全世界的经济

<<你所不知道的华人首富家族>>

成长减慢。

全球化会使财富分配不均更严重，社会仇富心态也会扩大。

第十回98分的人生 2010年年底，金手指在日内瓦逝世。

他年轻时曾把一生想要做的100件大事写下来，到最后只完成了98件。

他认为人不是神，所以无法达到100分，想强求100分的人是不会快乐的。

如果让他给自己人生打分数，我想他会打98分。

.....

<<你所不知道的华人首富家族>>

编辑推荐

《你所不知道的华人首富家族：500年财富王朝的秘密（珍藏版）》是一份近几年内不可多得的好文章。

初得文稿，粗粗翻看，便被其所吸引，一路酣畅淋漓地读下去，仍觉意犹未尽。

书中所提到的：金手指家族对后代的培养理念、家族观念的传递，以及其投资理念"当一种商品（事物）到了大众津津乐道、街谈巷议的时候，便是要出货了"，等等，无不给我留下了深刻的印象。

适逢欧洲杯激战正酣，我便将这一理念用在德国队与意大利队的半决赛上。

当随便抓住一个路人问其谁能取胜，立即会得到"德国队"的答案时，我看到了意大利队的机会。

最后的结果也印证了这个观点。

可能，读者还可以从书中体味到我所看不到的东西，那就请您细细品尝吧！

另外，我想，作者在以亲身经历为我们讲述这些的时候，是否还有未曾言及的东西？

何以同样是华人，这样富了十几代的家族在我们中国却不曾出现过？

未来，会出现吗？

<<你所不知道的华人首富家族>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>