

<<中小企业股权融资攻略>>

图书基本信息

书名：<<中小企业股权融资攻略>>

13位ISBN编号：9787309067729

10位ISBN编号：730906772X

出版时间：2009-8

出版时间：复旦大学出版社

作者：王宏，杨卫东 著

页数：264

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<中小企业股权融资攻略>>

### 前言

融资难是制约中小企业发展的老大难问题。

在中国情况是这样，在世界其他国家和地区也基本上是如此。

形成中小企业融资难的原因是多样的。

这里有政府的原因，有银行和金融机构的原因，当然也有中小企业自身的原因。

因此，解决这一问题就有待于各方面的共同努力。

近年来，我国政府为解决中小企业融资难问题出台了许多政策。

比如加快金融体制改革步伐，丰富完善金融体系，鼓励商业银行向中小企业贷款；建立中小企业信用担保体系；搭建中小企业信用社会化平台；开通中小企业板，加快推出专为中小企业提供中长期资本融资服务的创业板等等。

银行和金融机构也从中小企业特点出发，积极探索，不断创新思路 and 模式。

如招商银行，针对中小企业结算、融资、理财、咨询等各个方面的需求特点，进行产品创新，推出具有服务特色的中小企业金融品牌：点金成长计划。

与此同时，在风险管理、激励制度等方面进行一系列改革，使中小企业业务呈现出较好较快的发展势头。

但是，由于中小企业量大面广，行业分布和发展阶段不同，各自情况千差万别，融资的实力和能力迥异。

因此，中小企业融资难问题，虽经各方努力，也只是在一定的程度上得以缓解。

从具体的企业出发，了解融资制度创新，熟悉各种融资方式的特点是有意义的。

西方发达国家的中小企业发展经验告诉我们，对于那些情况好、业绩优、成长性强的中小企业，私募股权融资是一重要的选择。

通过私募股权融资，中小企业不仅可以获得宝贵的增量资金，而且有助于完善公司治理结构、建立激励机制、引进高水平人才等。

很难想象，如果没有引进私募股权投资机构（风险投资）全方位的支持，微软、英特尔、GOOGLE会迅速成长为左右世界新经济发展方向的大公司，也很难想象盛大、百度、分众、尚德等企业会以中国新经济代表的群体形象出现在国际资本市场。

## <<中小企业股权融资攻略>>

### 内容概要

《中小企业股权融资攻略》的两位作者均是国内风险投资及私募股权投融资领域的早期实践者。《中小企业股权融资攻略》较少采用纯粹的理论性探讨和复杂的理论模型，而是从股权融资的整个流程入手，将专业概念融入操作实务，形象易懂；全书在结构编排及文字表述上，贴近中国人的思维方式和理解习惯。企业界尤其是中国中小企业领导层，读完《中小企业股权融资攻略》将会在脑海中形成一个完整清晰的股权融资路线图。

## <<中小企业股权融资攻略>>

### 作者简介

王宏，男，41岁，经济学学士、管理学硕士，本土早期从事股权投资业务的成功实践者，拥有超过十年的风险投资、私募股权投资专业经验。

现任国内某大型投资公司总裁，兼任数家国内上市公司、国有控股公司董事职务；中国中小企业大讲堂投融资专业委员会委员。

## &lt;&lt;中小企业股权融资攻略&gt;&gt;

## 书籍目录

序言 导言 第一章 股权融资为什么 引言一、一个对企业家股权融资态度的形象说法二、你的企业缺钱吗(一)缺钱的企业是大多数(二)千错万错,速度是不会错的(三)克服高速增长风险的可行之道三、股权融资仅仅是解决资金短缺问题吗(一)帮助原股东套现(二)帮助企业上市(三)改善公司治理结构(四)帮助引进高水平的经营管理人才和技术人才四、股权融资与企业家控制力之惑(一)不想股权融资是因为不想失去对企业的控制力(二)企业家控制力的大与小五、中小企业股权融资与债务融资的选择(一)不同企业应选择不同的融资策略(二)私募股权融资是一些中小企业获得债务融资能力的必经过程第二章 揭开股权投资商面纱 引言一、股权投资及相关概念(一)股权投资(二)私募基金和公募基金(三)私募股权投资基金二、股权投资商的类型三、股权投资商的商业模式(一)一个平台(二)两个定位(三)三种能力四、投资商的业务流程五、投资商的投资对象六、投资商面临的投资风险(一)来自于系统性风险(二)来自于委托代理关系(三)来自于信息不对称(四)来自于不完全合同(五)来自于技术风险(六)来自于市场风险(七)来自于企业经营风险(八)来自于投资不能及时退出的风险第三章 爱你要商量 引言一、有哪些典型矛盾(一)对融资企业未来前景判断上的分歧(二)对融资企业估值上的分歧(三)对投资退出认识上的分歧(四)对投资风险认识上的分歧(五)要不要制约(六)投资程序上是否过于复杂二、为什么矛盾多(一)评价企业:理智还是情感(二)挑选对象:各有各的标准(三)合作条件:相互认同度不高(四)看待风险:各有各的立场(五)游戏规则:权利和责任如何兼顾(六)未来出路:求同存异说起来容易三、矛盾解决之道(一)要讲理性(二)要讲困难(三)要讲缘分(四)要讲能力(五)要讲规则(六)要讲胸怀(七)要讲戒心第四章 投资商选择融资企业先搞“三讲” 引言一、讲行业与市场(一)是否处于一个有发展前景的行业(二)是否存在政策上的限制(三)技术和概念是否新颖(四)是否存在足够的市场潜力(五)是否有自己可控制的销售渠道(六)是否具备规模膨胀的外在条件二、讲管理团队(一)企业家的素质要求(二)管理团队组合的完整与合理三、讲商业模式(一)企业的收入是怎么来的(二)如何满足客户价值(三)企业的核心竞争力是什么第五章 融资企业寻找股权投资前的三项必备功课 引言一、准备商业计划书(一)什么是商业计划书(二)商业计划书的作用(三)一份好的商业计划书应该是什么样的(四)由谁来完成商业计划书(五)商业计划书的内容和格式二、价值评估(一)如何看待价值评估(二)常用估值方法介绍——基于资产的估值方法(三)常用估值方法介绍——基于市场比较的估值方法(四)常用估值方法介绍——基于收益的估值方法(五)影响最终成交价格的外在因素(六)给融资企业的一点提醒三、内务整理干净(一)显性或隐性法律障碍问题(二)财务体系不规范问题第六章 为初次会谈而准备 引言一、怎样找到投资商(一)写邮件或直接打电话(二)通过圈内熟人的引荐和介绍(三)通过融资顾问公司等中介机构二、洽谈前的准备工作(一)再次熟悉商业计划书(二)准备“电梯间演讲”(elevatorpitch)(三)准备一个简短的PPT演示(四)合理安排第一次正式会谈的参加成员(五)了解要会见的投资商三、会谈时要牢记的军规(一)态度决定好的开始(二)会谈三个阶段的不同要求(三)注意一些不该说的话四、会谈没有成效怎么办第七章 条款清单是谈判的基础 引言一、条款清单(投资意向书)是什么二、条款清单主要条款解析三、谈判中遇到问题如何解决第八章 尽职调查是对融资企业的一次大考 引言一、什么是尽职调查二、尽职调查的工作程序三、尽职调查的工作方法四、尽职调查的工作范围第九章 投资协议的签订和后融资阶段的合作 引言一、投资协议的签订二、投资商的后期管理监控三、上市,上市第十章 融资顾问公司在企业股权融资中的作用 引言一、你的企业需要融资顾问公司吗二、融资顾问公司的作用体现三、聘请融资顾问公司的代价四、与融资顾问公司签订合作协议附录附录1 创业投资企业管理暂行办法附录2 首次公开发行股票公司改制重组指导意见附录3 首次公开发行股票并上市管理办法附录4 中小企业股票发行上市指南附录5 首次公开发行股票并在创业板上市管理暂行办法附录6 股权投资尽职调查表(报告)附录7 XYZ公司条款清单参考文献后记

## <<中小企业股权融资攻略>>

### 媒体关注与评论

本书的两位作者均是国内风险投资及私募股权投融资领域的早期实践者。本书较少采用纯粹的理论性探讨和复杂的理论模型，而是从股权融资的整个流程入手，将专业概念融入操作实务，形象易懂；全书在结构编排及文字表述上，贴近中国人的思维方式和理解习惯。企业界尤其是中国中小企业领导层，读完本书将会在脑海中形成一个完整清晰的股权融资路线图。

——工业和信息化部中小企业对外合作协调中心副主任 秦志辉博士

## <<中小企业股权融资攻略>>

### 编辑推荐

本书的两位作者均是国内风险投资及私募股权投融资领域的早期实践者。本书较少采用纯粹的理论性探讨和复杂的理论模型，而是从股权融资的整个流程入手，将专业概念融入操作实务，形象易懂；全书在结构编排及文字表述上，贴近中国人的思维方式和理解习惯。企业界尤其是中国中小企业领导层，读完本书将会在脑海中形成一个完整清晰的股权融资路线图。

——工业和信息化部中小企业对外合作协调中心副主任 秦志辉博士

<<中小企业股权融资攻略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>