

<<隐形设局人>>

图书基本信息

书名：<<隐形设局人>>

13位ISBN编号：9787308101813

10位ISBN编号：7308101819

出版时间：2012-8

出版时间：浙江大学出版社

作者：沈童

页数：322

字数：303000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<隐形设局人>>

内容概要

家乐电器成立十年，内忧外患，岌岌可危。

神秘设局人唐宁持着一份委托书而来，帮助家乐电器一步步设下收购与被收购的迷局，先后稳住如狼似虎的竞争对手，成功突围，直接与中国家电第一巨头“小美电器”正面交锋。

不料，唐宁设局让家乐被小美收购，他到底是什么用意？

家乐掌门人——陈晟骑虎难下，依计做局，摇身一变成为小美集团总裁，真正的“小美之争”正式拉开帷幕……

设局人唐宁身负重任做局，发现潜伏于此的设局人不只他一个，更让他震惊的是“小美”背后的设局人竟然是曾经的情侣搭档……到底谁在翻谁的底牌，谁又是谁的底牌？

所有的骗局背后，永远都会隐藏着一个更大的骗局。

看似设局人可能只是被设局，看似破局人实际可能是设局人。

局里局外，所有的人不过棋子而已。

<<隐形设局人>>

作者简介

沈童，曾历任多家知名企业媒体策划、市场营销、企业管理、培训顾问等职务。
曾出版作品：《白领丽人2.0》、《躲在成功背后的50个职场细节》、《赢单》、《骗局》。

<<隐形设局人>>

书籍目录

引子

第一章 救星登场

第二章 20年前的老骗局

第三章 做局人就是隐形人？

第四章 男色美人计！

第五章 送他一个情报

第六章 不只是一个局

第七章 局中局，计上计

第八章 信不信由不了你

第九章 苏州的暖遇

第十章 生死相偕，患难生爱

第十一章 失败者就是胜利者

第十二章 不变则死

第十三章 商者无域，相融共生

第十四章 搞定他

第十五章 一吻定局

第十六章 野丫头的江湖路子

第十七章 一物降一物

第十八章 各怀鬼胎

第十九章 背后有人

第二十章 合则双赢，分则皆亡

第二十一章 商场就像菜场？

第二十二章 抛出一个烫手山芋

第二十三章 水浅石现

第二十四章 筹码离手，落地生花

第二十五章 小美打草，家乐惊蛇

第二十六章 真正的局刚刚开始

第二十七章 公路逃亡

第二十八章 赌船上的大牌局

第二十九章 埋下毒计

第三十章 带我走

第三十一章 蛰伏伺机

第三十二章 勾引是必须的

第三十三章 情殇，是局？

第三十四章 借尸还魂

第三十五章 窃听风云

第三十六章 给不给这个机会

第三十七章 一条路，走到头

第三十八章 融资、拔牙，步步紧逼

第三十九章 舆论之战

第四十章 打出所有的牌

第四十一章 决战：两个女人，你选择谁？

第四十二章 体面的退场

第四十三章 上帝之手

<<隐形设局人>>

<<隐形设局人>>

章节摘录

<<隐形设局人>>

媒体关注与评论

欲为设局者，必先泯灭良知，将人视为棋子，以逐利为第一且唯一之目标。

——隐形设局人在商业环境日趋成熟的中国内地，相关财经商战的通俗影视文学作品乏善可陈，沈童以其资深的商业背景和丰富想像力，用环环相扣的局中局、紧凑的故事情节讲述商战，专业而又雅俗共赏，贴近现实而又可看性十足，可谓现实商战题材小说的先锋作品！

——2010年本土最佳商业作者 张小平沈童作为商业通俗化的践行者，他旨在告诉读者：我们除了可以正襟危坐地读商业、学商业，还可以像看电影一样享受商业。

——著名文化评论人 夏烈

<<隐形设局人>>

编辑推荐

《隐形设局人》编辑推荐：2011年度本土最佳商业作者，商业悬疑小说开创者沈童，继《赢单》《骗局》后最新力作。

商战背后到底隐藏着什么秘密？

国美之争的结局真的是不输不赢？

王老吉、加多宝商标之争真的只是媒体上你看到的那样？

《隐形设局人》一部不折不扣的商业悬疑大片，让你了解到现实中所有商战阳谋阴谋的深度，让你身临其境置身于商业战争中的搏杀现场。

看透所有的骗，从此，再没有真正的局。

<<隐形设局人>>

名人推荐

在商业环境日趋成熟的中国内地，相关财经商战的通俗影视文学作品乏善可陈，沈童以其资深的商业背景和丰富想像力，用环环相扣的局中局、紧凑的故事情节讲述商战，专业而又雅俗共赏，贴近现实而又可看性十足，可谓现实商战题材小说的先锋作品！

——2010年本土最佳商业作者 张小平沈童作为商业通俗化的践行者，他旨在告诉读者：我们除了可以正襟危坐地读商业、学商业，还可以像看电影一样享受商业。

——著名文化评论人 夏烈

<<隐形设局人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>