

<<语言的突破>>

图书基本信息

书名：<<语言的突破>>

13位ISBN编号：9787307078703

10位ISBN编号：7307078708

出版时间：2010-9

出版时间：武汉大学

作者：(美)戴尔·卡耐基|译者:张珺

页数：169

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<语言的突破>>

前言

你想风度翩翩、仪态万方地站在大众面前，从容不迫地娓娓而谈吗？

你想在“没有硝烟的战场”上，潇洒地单凭唇枪舌剑就能征服你的对手吗？

那么，请你翻开手中这本书吧，这是一本帮助你突破语言障碍，获得成功的书。

本书就是20世纪最伟大的成功学大师——卡耐基最早的作品之一，1926年他根据自己讲授演讲课程的心得体会和学员们的学习经验，写了一本名为《公开演讲：企业人士的实用课程》的教科书，当初这本教科书就是本书最初的版本。

以《语言的突破》为名正式出版发行是在1931年。

它的宗旨是——帮助人们克服困难，建立自信，更有效地讲话，从而战胜自己，“征服”别人，获得人生的真正成功！

它不只是一本“仅仅讲解演说术的历史和原理”的范文。

<<语言的突破>>

内容概要

《语言的突破》是卡耐基的成名作，长期以来，本书作为“卡耐基公开演讲与人际关系课程”的主要教科书之一，被广泛应用，并被译成几十种文字，成为与《人性的优点》、《人性的弱点》齐名的卡耐基最畅销的三大著作之一。

这本书所阐述的演讲模式，不同于以往有关演讲的著作，它融合了“公开演说术、推销术、心理学和商业谈判技巧”，指导人们如何克服畏惧，建立自信，顺乎自然地发挥自己的潜在智能，在各种场合下发表恰当的谈话，从而获得人生和商业上的成功。

<<语言的突破>>

作者简介

戴尔·卡耐基 20世纪最著名的成功学导师，现代成人教育之父、人际关系学鼻祖。他一生致力于人性问题的研究，运用心理学和社会学的知识，对人类共同的心理特点，进行探索和分析，独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式。他讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重获新生。其代表作有《语言的突破》、《人性的弱点》、《人性的优点》等。

<<语言的突破>>

书籍目录

第一篇 高效演讲的基本原则 第1章 如何获得成功演讲的基本技巧 第2章 培养演讲的信心 第3章 简单而有效的演讲方法第二篇 演讲、演讲者和听众 第4章 做好演讲前的准备工作 第5章 给演讲赋予丰富的生命力 第6章 与听众融为一体第三篇 成功发表商务演讲 第7章 激励听众采取行动的演讲 第8章 说明性演讲 第9章 说服性演讲 第10章 即兴演讲第四篇 沟通的艺术 第11章 发表演讲的技巧第五篇 接受成功演讲的挑战 第12章 介绍演讲者、颁奖和领奖 第13章 如何发表长篇演讲 第14章 在实践中应用

<<语言的突破>>

章节摘录

插图：曾有人问英国报业巨子诺斯科克利夫爵士，什么东西能够激发人们的兴趣，他回答说：“人们自己。”

他也就是抱着这一信念，建立起了自己的报业帝国。

在《思想的酝酿》一书中，作者詹姆斯·哈维·鲁滨逊这样形容幻想，说它是“一种出于自然的、最受欢迎的思想”。

接着他描述，人们在幻想时，思想会无拘无束地各自沿着它的方向发散开去，而它的方向则受众多因素的影响，它取决于人们的希望或恐惧、成功或幻灭，或者是喜、怒、哀、乐等情绪。

探讨我们自身其实是最令我们感兴趣的话题。

来自费城的哈罗德·杜怀特，在毕业班的宴会上做了一场精彩的演讲。

他说自己刚来上课的时候，并不善于演讲，现在则进步多了。

他依次提起桌边的每一位学员，回忆他们曾经做过或者讨论过的演讲题目，并夸张地模仿出当时这个人的形象，逗得大家开怀大笑。

像他这样演讲，怎么可能会失败呢。

天下没有其他题目能比这个更吸引大家了，杜怀特先生真是通晓人性。

几年前，我应邀为《美国杂志》撰写一系列文章，曾有幸和约翰·西德达先生交谈。

当时他正主持杂志的《有趣人物》专栏。

他对我说：“人都是自私的。”

每个人关心的只有自己，他们不会关心政府是否把铁路收归国有，而是关心自己怎样能获得晋升，怎样能获得更多的薪水，怎样能保持健康。

如果我是这家杂志的总编，我将在杂志刊登文章，主要内容就是告诉大家怎样保护牙齿，如何在夏天保持凉爽，如何找到好工作，如何管理雇员，如何买房子，如何学习记忆，如何避免文法错误，等等。

另外，人们也总是对别人的经历抱有一定的好奇心，所以我要邀请一些大富翁谈谈他们的创业故事。请一些银行家和各大公司的总裁，谈谈他们的白手起家的故事。

”

<<语言的突破>>

媒体关注与评论

我曾经多次环球旅行，可是凭借语言的力量操纵全场听众的哪种快乐，却是其他事物无法比拟的，因为它会使人有一种力量感、一种强劲感。

——戴尔·卡耐基卡耐基成功学的三大基石是口才、交际和心理。

口才是成功的基础，交际是成功的条件，心态是成功的保证。

谁能在卡耐基的著作中梳理出这三个方面的内容，谁就把握住了卡耐基成功学的精华。

——美国著名成功学家拿破仑·希尔卡耐基所创立并倡导的个人成功学已成为当代有志青年实现抱负、迈向成功的阶梯，通过他的传播和教导，无数人明白了积极生活的意义，并由此改变了自身的命运。

卡耐基留给我们的绝不仅仅是几本书和一所学校，其真正的价值是——他把个人成功的技巧传授给了每一个想成功的年轻人。

——美国前总统约翰·肯尼迪在出版史上，没有任何一本书能像卡耐基的著作那样持久地深入人心，也惟有卡耐基的书，才能在他辞世半个世纪后，还能占据我们的排行榜。

——《纽约时报》

<<语言的突破>>

编辑推荐

《语言的突破》：20世纪最伟大的心灵导师畅销全球，令亿万读者终生受益的励志经典

<<语言的突破>>

专业书评

<<语言的突破>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>