

<<放不下手的核桃>>

图书基本信息

书名：<<放不下手的核桃>>

13位ISBN编号：9787305044083

10位ISBN编号：7305044083

出版时间：2005-6

出版时间：江苏南京大学

作者：初苏华

页数：325

字数：215000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<放不下手的核桃>>

内容概要

银行信贷经营是一件仁者见仁、智者见智的事，由于不确定性因素多，风险因素多。

信贷是一种风险经营，贷款的本性是流动，经营信贷的智慧是一种境界。

本书写的是银行信贷专业上的事，讲述中多是一些信贷专业上的概念和做法，许多道理都是从信贷经营的角度去阐述。

但是，这些体会并非仅仅都是信贷工作的体会，也有许多是做其他工作同样有的体会，认识这些体会，从中可以领会做人做事的道理和方法，因为事物的规律和原理都是相通的。

在本书附录中，对部分贷款案例做了一些粗浅的分析，通过案例说明，在实际工作中用一些简单的做法就可以防范复杂的贷款风险，同时也简单介绍了美洲信贷管理的一些做法，都是作对信贷体会认识的补充。

<<放不下手的核桃>>

书籍目录

1 放不下手的核桃 2 信贷是一种风险经营 3 信贷是一个银行命运的抉择 4 始终把风险防范放在首位 5 贷款最大风险是总量风险 6 到期就要收贷款 7 经营信贷要有大视野 8 要选择好的客户 9 信贷必须实行集约化经营 10 要理顺信贷经营体制 11 创新是信贷经营的灵魂 12 假的东西最可怕 13 需要品德好的聪明人 14 不能以有限的人力作无限的想象 15 任何时候都不能贪 16 信贷要凭良心办事 17 把信贷当作自己的事去做 18 第一次就把事情做好 19 经营信贷不能有功名思想 20 作风是信贷经营的核心优势 21 怀有一颗服务社会的心 22 制度面前人人平等 23 责任必须落实到人 24 信贷经营要灵活 25 一切都要主动从事 26 贷款决策要果断 27 第一感觉很重要 28 看人比看贷款更重要.....附录启示参考文献后记

<<放不下手的核桃>>

章节摘录

放不下手的核桃 我的一位朋友的孩子，大学毕业应聘一家银行被录取了，要让填报希望在银行从事的业务，这也是一种人性化的改进。

他不太了解银行，想听听我的意见，孩子在银行做什么业务好。

他认为做信贷工作还不错，社会名声比较高。

我没有问孩子的性格和特长，就说明了我的意见：除了不要选信贷工作外，选择做其他任何业务工作都可以。

我以信贷的实际情况告诉他，别因选错了事而影响了孩子的前程。

当然，如果孩子有能力，有志向，有面对风险和责任挑战的心理准备，做信贷也能得到很好的锻炼和提高。

可能一般社会上的人都认为，在银行工作做信贷业务是很不错的一件事，信贷这项业务不但很有趣，也很有知名度。

从表面上看可能是这样的。

但是，在银行真正从事过信贷工作的人都清楚，信贷所承受的那种风险责任和经营压力，信贷要面临的复杂矛盾和风险抉择，信贷须提防的那种危险的诱惑，比其他工作都大得多。

从另一个方面看，信贷也是一项很具挑战性的工作，是对智慧和能力的挑战。

因此，信贷是一件很不好做，而且也是一件不容易做好的事。

具有同样智慧和能力的人，如果不做信贷而做其他事情，他取得的业绩应该会比做信贷更突出。

假如让我重新选择的话，我不会选择做信贷。

那为什么不重新选择呢？想做点事的人，应该会有很多的机会和办法可以重新选择，再说了，天下这么大，如果你就把哪件事放下不做，重新去选择也不是不可以。

或者是工作上不要太认真，难得糊涂，大错误不犯，有责任不担，可能也早就换岗位了。

但在许多情况下，往往是自己的行为原则违背了自己的意愿。

在印度南部的马哈尔丛林里，人们用一种奇特的狩猎工具捕捉猴子：一个安装固定的盒子里面装有猴子爱吃的核桃，盒子上开了一个小口，刚好够猴子的前爪伸进去，而猴子的前爪抓住核桃后就抽不出来了。

人们用这种方法常常能捉到猴子，因为猴子有一种习性，不肯放下已经到手的東西。

这看起来是低级动物的行为，但在有的情况下，人的行为却是与猴子相像的。

所不同的是，行为动机有着根本的区别。

就像我做信贷工作一样。

信贷既然做了，就想着努力把它做好，尽管心里很不想做，但总觉得这样大的责任在手上，不能有任何松懈马虎，必须要尽力做好。

因为做信贷工作职责的要求，不是不肯而是从来就不敢松手，就怕一松手，信贷经营会出什么差错，信贷资金会造成什么损失。

这或许也是杞国无事忧天倾。

领导和组织上可能看你做这个工作还行，也不想再另外找人，就让你继续做下去，时间一长，越做似乎越合适，这样越做就越脱不了手了。

信贷成了抓在手里放不下的核桃。

心里并不想要这个核桃，但手里却抓住不放；内心里并不愿意做，但从行为上看却是紧做不舍。

这都是一个人的行为原则决定的，这个行为原则就是：对人对事都总讲个责任。

这个责任不是关系自己的什么责任，这是一种人对社会的责任。

我想，许多在信贷岗位上紧做不舍的人，多半都是因为受这种责任的驱使。

美国前国务卿黑格是一位富翁，却去竞选年薪只有十几万美元(相对来说收入较低)的职位，黑格的解释是：财富是一种责任。

微软公司总裁比尔·盖茨和妻子美琳达在1999年至2000年就向各种慈善协会捐了14.4亿美元

<<放不下手的核桃>>

，他们在那年成为世界捐款第一人，盖茨的解释和黑格说了同样的话：“财富是一种责任。视财富为责任，不正体现了一种人对社会的责任吗？每个人的行为，都应遵循社会规律，奉行对社会的责任。有句话“人在江湖，身不由己”，大概说的就是这个意思。

<<放不下手的核桃>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>