

<<劳动的空间分工>>

图书基本信息

书名：<<劳动的空间分工>>

13位ISBN编号：9787303111053

10位ISBN编号：7303111050

出版时间：2010-9

出版时间：北京师大

作者：多琳·马西|主编:景天魁//朱红文|译者:梁光严

页数：385

字数：332000

译者：梁光严

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<劳动的空间分工>>

前言

用一整套丛书来介绍“时空社会学”，无论是对广大读者还是对社会学、社会理论等专业领域的学者来说，都似乎是一个不同寻常的举动，其学术和社会意义是需要予以说明的。

的确，尽管历史学和（人文）地理学的研究中经常会涉及时代（时期）、区域等时间和空间的概念，但是，把时间和空间看作社会学的主题，甚至把“时空社会学”看作当代社会学的一个重要学科分支、一种重要的理论研究方法，这在中外社会学界和社会理论领域还是需要加以论证的。

英国当代社会学家安东尼·吉登斯在《社会的构成》等著作中强烈批评西方社会理论对时空问题的忽视。

他认为，大多数社会分析学者仅仅将时间和空间看作行动的环境，并不假思索地接受了把时间看作一种可以测量的钟表时间的观念，而这种观念只不过是近代西方文化特有的产物。

在他看来，社会系统的时空构成恰恰是社会理论的核心。

社会科学家只有围绕社会系统在时空延伸方面的构成方式才能建构合理的社会思想，才能理解和把握社会学从一开始就致力研究的社会“秩序问题”。

美国当代社会理论家伊曼纽尔·沃勒斯坦在分析和批评19世纪社会科学范式的局限性时更以嘲讽的口吻说，在社会科学中占有主导地位的方法论最了不起的成就之一就是在分析过程中删除了时空概念。

他认为，在以往的社会理论中，时空被看作一种自然的常态、一种外生变量，而并非连续性的社会创造。

然而，事实上，“时空”不仅是纯内生变量而且还是我们理解社会结构和历史变迁的关键所在。

社会科学研究中之所以存在这种严重的理论和方法论缺失，有理论本身和社会现实两方面的原因。

从理论的角度看，这可以说是牛顿经典时空观和康德虚空的时空范畴在社会思想中的后遗症，但是，与此同时，也是社会科学中普遍主义理论模式和实证主义方法论固有的弊端。

<<劳动的空间分工>>

内容概要

社会科学研究中之所以存在这种严重的理论和方法论缺失，有理论本身和社会现实两方面的原因。从理论的角度看，这可以说是牛顿经典时空观和康德虚空的时空范畴在社会思想中的后遗症，但是，与此同时，也是社会科学中普遍主义理论模式和实证主义方法论固有的弊端。

<<劳动的空间分工>>

书籍目录

第一章 问题第二章 社会关系与空间组织 第一节 争论 第二节 资本特点的概括 问题 经济结构中的位置 劳动过程的对比 资本的组织结构 一些结论 第三节 社会结构与资本主义生产关系 一个框架 详细阐释 思索 第四节 社会的与空间的：一种不可能的两分法 地理学的重要性 地方与政治 第五节 一个例子第三章 不平衡发展与空间结构 第一节 方法 第二节 资本主义生产的空间结构 生产空间组织的概念化 一些问题 一个例子 第三节 生产空间结构和地理不平等 不是二维类型，而是基本关系 空间结构与社会结构 第四节 地方的独特性第四章 英国一些变化中的空间结构 第一节 确定背景 社会遗产和空间遗产 50年代：浪费的十年 裂痕开始出现 第二节 电子和仪器行业 行业的特点 作为“区位要素”的劳动：一种社会过程 大型厂商的空间结构 小型厂商的空间结构 第三节 服装和鞋类 行业特点：压力不断增大 寻找新的劳动：两种不同战略 大型厂商的空间结构 对国家地理的影响 方法论思索 第四节 服务 服务行业：到底什么是“服务”？ 个体劳动和家族企业 其他消费服务：私人资本和国家 生产服务 一种新出现的空间结构第五章 对地方区域的影响：阶级与性别关系 第一节 一般与独特 第二节 煤矿区域 先存的结构 影响，或者说“层次的结合 第三节 一种不同的“外围”：康沃尔的例子 先存结构 影响，或者说“层次的结合第六章 阶级、政治和就业地理 第一节 空间结构和空间分工 第二节 不平衡发展与国家政治 现代化 勉强应付 货币数量说 第三节 阶级关系地理的变化 生产所有权地理 白领科层 工人阶级中的社会和空间结构重组第七章 不平等的再生产：一个政治问题第八章 关于历时十年争论的思索 第一节 主题 第二节 马克思主义和对资本主义的分析 资本主义 结构、规律和趋势 价值流动和阶级关系分析 第三节 解释 结局和原因 从关系方面接合或思考 关于多样性和特殊性的最后说明 第四节 空间的概念化 生产关系地理学 分析的拓宽 关于空间结构的总结性说明 第五节 性别和女权主义 关于主题的扼要说明 一个概念方法问题参考文献

<<劳动的空间分工>>

章节摘录

而且，这一点对政策也有着其含义。

实际控制，从它将受到个人无法选择的环境的限制这种最终的意义上说，这种控制是处在单个企业的生产关系之外的，如果这样，那么就可以推论说，单单改变控制的地理区位，单单改变阶级的区位，如果所有这些改变意味着由不同的人接替，那么就并不能解决问题。

在市场力量的大海之中，一个以利润为导向的合作社可能有所有各种其他的社会和政治有利条件，但其从属于市场“外部力量”的程度，绝不亚于正宗的资本主义企业。

为了获得对当地就业的真正控制权，还必须将生产撤出到市场力量作用的范围之外。

这不只是应当提出对控制功能的诉求，更不是只提出对当地企业新人事的诉求，而且还必须对这些功能进行重新设计。

如果当地控制权要成为真实的东西，它们就不能仍然由更广大的资本主义生产关系结构来定义。

因此，“外部控制”这种宽泛、描述性的东西所产生的某些效应，可能被过高估计或被错误解读了。

它们是真实的，但从形式上看，它们与那些通常推导出情形是很不相同的，而且带有政治意涵。

还有另外一些效应，在从总体经济所有和占有关系当中地理上不存在的功能方面形成外部控制的概念时，它们也是比较容易解释的。

正因为如此，它们也是比较容易拆解的。

首先，与整个企业都位于一个地方的情况相比，分厂的当地收益放大效应乘数（multiplier）可能较小。

这是由于收益向更具战略性的占有功能所处的总部地区流动所造成的，换言之，是由于主要采购职能的集中化造成的，这些职能既处理资本投资，也处理服务，特别是所有各种企业服务。

在许多研究中都已经发现，这些职能在分厂可能是不存在的，而这反过来可能意味着在当地进行较小比例的采购——因此使得当地收益增值作用较小。

这种作用的重要性是可以进行经验研究的，而且情况肯定会各不相同，例如，因这种采购物品和服务的市场区域范围是否仅限于所在大区域或者仅限于当地而各不相同。

然而，就确实产生这种作用而论，它有着若干含义。

它降低了国家地区政策的潜在推动作用，这些政策原本是设计来吸引跨地区和跨国资本投资到衰落区域的。

<<劳动的空间分工>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>