

<<用结果证明自己>>

图书基本信息

书名：<<用结果证明自己>>

13位ISBN编号：9787302272656

10位ISBN编号：7302272654

出版时间：2012-1

出版时间：清华大学出版社

作者：张毅

页数：186

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<用结果证明自己>>

### 内容概要

在经济复苏的大潮流背景下，企业为了增强市场竞争力，迫切需要更多的优秀人才。而优秀的员工是各大企业争相招揽的对象，他们为企业带来的价值是无法估量的。然而挑战与机遇往往是并存的，如何在企业搭建的广阔平台上实现自身价值，是每一名员工由平凡走向不平凡的关键。

本书共分8章，通过实例与理论相结合，从沟通、执行力、工作态度等方面阐述了成为一名优秀员工所需具备的素质、能力和特质，以及如何用结果来证明自己的价值。

本书适合每一位想要励志成才的员工学习，其效果犹如参加一场酣畅淋漓的优秀员工培训，同时还适合期待在工作中有更好表现的人群阅读。

## <<用结果证明自己>>

### 作者简介

张毅，MBA、AFP、PTT国际认证讲师、中国实战派管理和团队训练专家、管理素养导师、精益管理专家、《中国式管理》授证讲师。

20年高管生涯，授业10载。

现任：

?浙江大学管理学院EDP中心咨询部副主任

?德国弗劳恩霍夫中国事业部CEO

?理德精益管理学院院长

?理德(中国)企业管理咨询有限公司执行总经理、首席培训师

?多家咨询培训机构、高校总裁班特聘金牌讲师

国家人事人才培训网、时代光华、浙江大学、中华培训网、浙江电信学院、浙江省中小企业辅导中心、赛格教育等数十家国内知名咨询、培训机构特聘高级讲师，《培训》杂志重点推荐讲师。

担任多家知名集团公司高级管理顾问。

入选2010年《中国培训年鉴》。

主讲的金牌课程有：精益管理运营系列、职业化素养系列、管理技能与领导力系列、行业课程系列(制造业、金融业、通信业、连锁业)等。

## <<用结果证明自己>>

### 书籍目录

#### 第1章 结果决定存在价值

1. 用结果获利是公司的经营目的
2. 用结果证明自己是员工的天职
3. 定义结果才能定位工作起点
4. 实现目标的决心是执行的动力
5. 清楚什么才是真正的结果
6. 要说结果, 更要做出结果
7. 明确谁应该对结果负责
8. 牢记优胜劣汰的狼性原则
9. 你付出多少, 就会得到多少

#### 第2章 态度决定结果

1. 态度决定结果
2. 成败关键在心态
3. 积极主动找事做
4. 认认真真做好事
5. 不放过任何细节
6. 领导在与不在一个样
7. 不为错误作无谓的辩解
8. 报喜也报忧, 勇于承担责任
9. 积极心态可以让你收获惊喜
10. 虚心面对和接受批评
11. 承诺了就要努力去实现
12. 用心做事, 享受工作乐趣
13. 换位思考, 将心比心
14. 善于从失败中寻找机会
15. 抱怨会阻止成功
16. 慢慢减少抱怨, 步步接近成功
17. 凡事做到位, 结果才完美
18. 抱怨少一点, 成功近一点
19. 成功从学会忍耐开始

#### 第3章 敬业是最佳的工作态度

1. 勇于承担责任
2. 随时保持学习心态
3. 诚心接受工作的全部
4. 实践出真理
5. 结果第一, 理由第二
6. 工作重在热情
7. 注重细节也是敬业的一部分
8. 敬业是一种精神
9. 做事不可斤斤计较

#### 第4章 好制度造就好员工

1. 改变制度而非改变人性

## <<用结果证明自己>>

2. 完善奖励机制
3. 多激励，少指责
4. 建立检查监督制度，杜绝问题隐患
5. 制订流程目标，让员工学会主动做事
6. 多给方向，少给方法，让员工学会负责地做事
7. 对事不对人，让每一个人信服
8. 不要逃避“我”的责任
9. 不要用圣人的标准要求大多数人
10. 懂得授权给下属
11. 杜绝“小事不必全力以赴”的心态
12. 凡是已经决定了的，就是对的

### 第5章 高度执行才是硬道理

1. 没有任何借口
2. 摒弃“差不多”的思想
3. 一次就把事情做对做好
4. 尽职尽责地做好分内工作
5. 员工执行力差是领导的错
6. 执行就要有结果
7. 只说不做，结果永远是零
8. 执行力决定企业的成败
9. 不是尽力而为，而是全力以赴
10. 一分钟也不拖延，立即行动
11. 最佳的工作完成时间是昨天

### 第6章 有效沟通才会有执行

1. 沟通之前，先学会善待别人
2. 沟通时，学会保持微笑
3. 主动出击，巧结人缘
4. 给别人真正需要的帮助，才能有效地促进人际关系
5. 关心别人的“及时”定律
6. “扮猪问老虎”，增加存活率
7. 随时随地沟通，确保正确执行
8. 主动提出改善计划
9. 让领导做选择题而非问答题
10. 读懂他人的肢体语言
11. 不要打断别人
12. 避免小动作
13. 管好你的手机

### 第7章 从优秀迈向卓越

1. 成功者需要有一个成熟的形象
2. 勤于思考，养成习惯
3. 说话方式影响你的印象观
4. 以谦逊的心态对待每一个人
5. 化危机为转机
6. 高调做事，低调做人

## <<用结果证明自己>>

7. 自制力是成功的重要因素
8. 优秀是一种习惯
9. 推翻一成不变
10. 成功者在于管理自己，而非别人
11. 智商决定录用，情商决定升职
12. 秉持团队协作精神
13. 广博学识，追求进步

### 第8章 只要结果，不要理由

1. 唯有高效复命才能保证结果
2. 良好的习惯可以助你走向成功
3. 简单工作，快乐结果
4. 发挥创造力，创造结果奇迹
5. 学会复制别人的成功
6. 结果 完成任务
7. 掌控时间，驾驭结果

## <<用结果证明自己>>

### 编辑推荐

《用结果证明自己：做一流员工的不二法则》从工作态度、管理制度、高度执行和有效沟通等方面详细阐述做一位一流员工需要通过结果来证明自己。

商业运营的规律告诉我们一个重要“原理”——靠结果生存。衡量一个人的能力主要是看结果，以结果论成败，以结果论英雄。

<<用结果证明自己>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>