

<<创业宝典>>

图书基本信息

书名：<<创业宝典>>

13位ISBN编号：9787302243366

10位ISBN编号：7302243360

出版时间：2011-1

出版时间：清华大学

作者：里娃·莱森斯基

页数：454

译者：高建

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<创业宝典>>

### 内容概要

创业的人很多，成功的人不多。

成功创业的经验很多，再用到创业的不多。

创业者真正需要的，是具备实战性的创业指南。

恭喜你，你翻遍所有书城都找不到的这本创业指南已经。

因为本书涉及技术创业、资本运作、团队管理，市场营销等创业者所应熟悉和掌握的知识，如

：&#61557; 如何让经营理念更有号召力？

&#61557; 如何瞄准定位？

&#61557; 如何低成本甚至零成本本地推广？

&#61557; 如何创意融资？

&#61557; 如何高效运作？

本书是国内第一本涵盖所有创业活动的创业者指南，内容前沿，实践性强。

通过定位目标市场、取得市场成功的秘密、利用互联网力量、启动和壮大资金、在预算范围内最大化利用科技优势等方面，帮助创业者建立高效的业务。



## &lt;&lt;创业宝典&gt;&gt;

## 书籍目录

第1部分 思考 第1章 绪论 第2章 决意冒险：准备好成为一名创业者绪论 第3章 好创意(如何为自己的事业谋创意) 第4章 管理时间(是应该兼职创业还是全职创业?) 第5章 创办公司还是买一个公司?(创办公司与买公司) 第2部分 计划 第6章 选择目标(确定市场) 第7章 如果你自己创建公司，能成功吗?(进行市场调查) 第8章 为公司命名 第9章 公司合法化(选择一种公司模式) 第10章 公司运营计划(制定一份成功的公司计划) 第11章 官方认可的公司(不要忘了公司执照和许可证) 第12章 保护自己(了解专利、商标及版权) 第13章 衡量利弊(雇用律师和会计) 第3部分 资金 第14章 从家庭开始(从自己、朋友、亲戚开始融资) 第15章 有所失，有所得(如何吸引投资) 第16章 寻求贷款(债务融资的利弊) 第4部分 准备 第17章 什么是交易：成功谈判 第18章 选址：为你的企业选择地点 第19章 把企业带回家：创立家庭企业 第20章 看起来不错：营造专业形象 第21章 库存方案：关于存货的内幕 第22章 尽在邮件中：建立邮件系统和快递帐户 第23章 提前收款：向你的客户授信 第24章 保护你的财产：购买商业保险 第25章 招募技巧：雇佣员工 第26章 振作精神：制定员工政策及福利 第5部分 购买 第27章 买方指南：营业设备基础知识 第28章 稳妥行事：技术安全及隐私 第29章 全天候的商业：运用技术提高你的生产力 第30章 网络起作用：创建公司网站 第31章 保持联系：通过技术保持联系 第32章 驾驶时间：买车或租车的秘诀 第6部分 市场 第33章 品牌帮助 第34章 营销天才：广告和营销 第35章 网络销售：在线广告和营销 第36章 谈话要点(Talking Points)：怎样推广你的企业 第37章 销售！：有效的销售技巧 第38章 顾客服务：提供卓越客服 第7部分 利润 第39章 保留得分：簿记基础 第40章 编制报表：如何编制财务报表 第41章 管理资金：如何有效理财 第42章 付薪日：如何给自己发工资？ 第43章 税收：你应该了解的税收知识 第8部分 成功 第44章 关于时间：时间管理 第45章 扬帆再行：从失败中吸取教训

<<创业宝典>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>