

<<国际贸易实务教程>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务教程>>

13位ISBN编号：9787301152898

10位ISBN编号：7301152892

出版时间：2009-6

出版时间：北京大学出版社

作者：安徽 编

页数：389

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务教程>>

前言

高等职业教育是我国高等教育适应新的经济社会发展而产生的职业教育方式，是高等教育体系的重要组成部分，高等职业教育的特色是以就业为导向，以培养高技能人才为目标。

国际贸易实务是高职国际商务或国际贸易等专业的核心主干课程，为国际结算、进出口业务模拟、单证制作等打基础，同时也是学生获得职业资格考试如外销员、单证员、报关员等的必考内容。但传统针对普通高等教育的国际贸易实务教材比较注重知识的系统性、完整性，缺乏针对性，特别是缺乏对学生的体验与学习能力的培养。

本教材是为高等职业教育的学生学习编写的，读者对象以高职学生为主。

针对高等职业教育学生的学习特点，本教材在编写中强调这样一些原则。

首先，借鉴融合世界先进的职业教育理念，突出职业教育特色。

教材以能力为本位，强调对综合能力的培养，将学生由教学活动的客体，知识的被动接受者，转为教学活动的主体，使学生借助教材能够进行积极、主动、自主的学习，使学生具有继续学习的能力，适应职业变化的能力。

其次，注重技能的训练，突出案例教学、启发式教学。

在讲透基本原理的基础上，将活生生的案例引进教学，让学生通过这些案例学会解决问题，并丰富课程内容，避免读“死书”。

尝试启发式教学，在教材中同步提出一些问题，让学生思考。

最后，结合双语教学的要求加大对术语、惯例、信用证、单据等的英语含量，有助于将贸易英语、外贸函电等课程有机结合起来。

为此，本教材力求有所突破，有所创新。

第一，模块化。

首先将外贸业务按照流程分为单元，循序渐进；并在每一章中按常用词语、先导案例、基本原理、复习思考、技能训练等部分进行安排。

第二，启发性。

各章开头提供有先导案例，让学生带着问题学习；在相关内容中进一步设问，让学生进行对比、判断、分析。

第三，综合性。

将案例、思一思、议一议、算一算等与教材内容有机地结合，锻炼学生综合把握复杂业务的技能。

第四，可操作性。

在各章之后附有一定量的思考与练习让学生消化，与本书配套的案例习题集紧扣各章内容，供学生反复演练。

第五，注重对新知识的介绍。

国际贸易环境处在不断的变化之中，本教材尽可能地将这些新知识、新方式、新手段介绍进来，以提高学生的适应力。

当然我们也力求生动，让繁杂、抽象、枯燥的贸易变得轻松一些。

本教材第一版、第二版出版后，受到了广大读者和同行的肯定，作为多年在教学第一线从事教学工作和积极参加高职教学教改的教师，我们感到非常欣慰，在此谨向关注此教材的读者和同行们表示我们诚恳的谢意。

本次的改版，主要是缘于2007年1月1日生效

<<国际贸易实务教程>>

内容概要

本教材是为了适应高等职业教育教学的需要编写的。

全书以国际货物贸易的交易条件为核心,分为8个单元,共17章。

内容包括国际货物贸易标的、商品价格、货物交付、货款结算、争议的预防与解决、合同的商订与履行以及国际贸易方式等。

全面系统地讲授了国际货物贸易的规则、惯例与实务操作。

本教材具有很强的实用性,每章均设有先导案例,可以让学生先通过案例感受该章的教学内容。

书中同步穿插了资料卡,为课程内容相关的知识提供辅助信息;并设有思一思、议一议、算一算等问题提示,要求学生就相关问题进行思考。

本教材注重高职教学的实践性特点。

在每章后设有思考与练习、案例分析、技能实训等内容。

本书还独创了情景模拟接力训练,以一个实习生的业务实习为背景,将贸易实务以一个较为完整的“流程”融入每章之中,将各个章节的内容融为一体,内容生动有趣。

教材第三版将2007年1月1日开始生效的《跟单信用证统一惯例——2007年修订本·国际商会第600号出版物》(UCP600)的有关内容进行了详尽的解释,并对其他的国际贸易新方式、新规则进行了介绍。

本书除可作为高职的教材以外,还可用作其他高等教育以及专业培训或有关考试的参考用书。

<<国际贸易实务教程>>

作者简介

安徽，女，教授，现任北京经济管理职业学院培训学院院长。
1989年毕业于北京大学经济学院，获硕士学位。
毕业后从事国际贸易、国际贸易实务等相关课程的教学工作。
授课对象包括本科、高职、在职研究生、工商管理培训；为三峡集团、渤海石油、北京现代汽车等国内大型企业和泰国华人商会的企业主讲有关课程。
出版有《国际贸易与国际金融》、《现代商务基础》、《双基培训简明教程》、《电子商务——从理论到实践》等多部教材。
参与国际商务高职教改，相关研究报告获得国家教育部一等奖。
曾被评为北京市工业系统先进教师，2004年“北京市优秀教师”。

<<国际贸易实务教程>>

书籍目录

第一单元 走进国际货物贸易 第一章 国际货物贸易概述 本章关键词汇 先导案例 第一节 国际货物贸易中的当事人 第二节 买卖双方所关注的问题 第三节 国际货物贸易的特点与风险 第四节 国际货物买卖合同的特点及适用的法律 第五节 国际货物买卖合同的基本内容 第六节 国际货物贸易的基本程序 本章小结 思考与练习 案例分析 技能实训 情景模拟接力训练(1) 第二单元 国际贸易标的 第二章 商品品名与商品品质 本章关键词汇 先导案例 第一节 商品的品名 第二节 商品的品质 第三节 表示商品品质的方法 第四节 合同中的品质条款 本章小结 思考与练习 案例分析 技能实训 情景模拟接力训练(2) 第三章 商品数量与商品包装 本章关键词汇 先导案例 第一节 商品的数量 第二节 合同中数量条款的规定 第三节 商品的包装 第四节 合同中的包装条款 本章小结 思考与练习 案例分析 技能实训 情景模拟接力训练(3) 第三单元 国际贸易商品价格 第四章 国际贸易术语 本章关键词汇 先导案例 第一节 国际贸易术语的含义和作用 第二节 关于贸易术语的国际惯例 第三节 六个主要贸易术语 第四节 其他七个贸易术语 第五节 选用贸易术语应当考虑的因素 本章小结 思考与练习 案例分析 技能实训 情景模拟接力训练(4) 第五章 商品价格与核算 本章关键词汇 先导案例 第一节 商品作价的基本原则 第二节 商品作价的基本方法 第四单元 国际货物交付 第六章 国际货物运输 第七章 装运条款与装运单据 第八章 国际货物运输保险 第五单元 国际货款结算 第九章 结算票据 第十章 汇付和托收 第十一章 信用证 第十二章 其他结算方式 第六单元 争议的预防与解决 第十三章 进出口商品的检验 第十四章 索赔、不可抗力与仲裁 第七单元 合同的商订与履行 第十五章 交易磋商与合同订立 第十六章 合同的履行 第十七章 国际贸易方式情景模拟接力训练 参考答案参考书目

章节摘录

第一章 国际货物贸易概述 第一节 国际货物贸易中的当事人 在国际贸易中,买卖双方经过谈判达成交易合同后,货物从卖方运到买方要历时几个星期或几个月。如果是海洋运输,卖方要将货物经国内运输发至出口港,办理出口结关手续,货物经海运运至目的港口,进入进口国待海关查验、检疫、放行,再经进口国国内运输到达最后目的地最终存储于买方仓库内;此外,买卖双方通过各自所在国的银行付款、收款;如果买卖双方在交易中发生贸易纠纷,还会有律师、公证机构、法院或仲裁机构加入进来。

买方和卖方是交易的核心要素,也是国际贸易的主体。

但在国际贸易中,还有许多其他当事人参与到贸易中来。

每次交易所涉及的当事人会由于交易目的、交易商品、进出口各国的贸易政策而不同。

一、贸易合同的当事人 根据1980年《联合国国际货物销售合同公约》的要求,货物销售合同的当事人应为双方营业地位于不同缔约国的当事人。

如双方的国籍不同,但营业地位于同一个国家,则不适用公约,如果只有一方的营业地位于缔约国也不适用公约。

所以,货物买卖具有“国际性”是,双方当事人为不同国籍,在不同营业地,如A国企业与B国企业之间的贸易;另一种情况是,双方当事人具有相同国籍、营业地不同,如A国的企业与该企业设在B国的子公司进行货物贸易。

但如果双方当事人具有不同国籍,而营业地相同的话,如具有A国国籍的企业与具有B国国籍的企业在C国所进行的贸易就不是国际货物买卖了。

<<国际贸易实务教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>