

<<安利直销方法>>

图书基本信息

书名：<<安利直销方法>>

13位ISBN编号：9787301129197

10位ISBN编号：730112919X

出版时间：2008-1

出版时间：北京大学出版社

作者：程爱学

页数：231

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<安利直销方法>>

内容概要

很难设想，1992年，安利(中国)日用品有限公司成立之初，其办事处面积仅40平方米，只有4名员工。到1995年4月10日。

安利《中国)日用品有限公司正式开业。

上市的产品只有5种，包括乐新多用途浓缩清洁剂、碟新浓缩洗洁精、透丽浓缩玻璃清洁剂、丝白洗衣液和速洁浓缩去渍剂。

十年后，即2004年，安利(中国)销售额达170亿元人民币，缴纳税款37亿元人民币。

总部位于广州的安利(中国)投资总额达2.2亿美元，并在北京及上海设有区域办公室。

办公总面积超过1.6万平方米，拥有4700多名员工。

安利在广州建有美国海外最大的生产基地，面积达14.1万平方米，生产、销售四大类共160款产品。

作为全球规模最大、经营最成功的直销公司，安利在公众心目中几乎已经和直销画上了等号。

今天，安利公司已经成功地打进了中国市场，其独特的直销方式及市场营销策略必然给中国市场带来新鲜的气息，给中国企业带来新的启示。

它的创业历程和在全球的快速扩张一直是人们非常想探究的秘密，特别是在当今合法直销和非法传销鱼龙混杂的情况下，人们更想知道这家跨国巨头一直在做什么，想知道安利是如何成就直销帝国的，想知道我们自己可以从安利身上借鉴哪些经验。

本书将向读者全面展示以上内容。

<<安利直销方法>>

书籍目录

第1章 安利的经营理念 1.1 安利的理想 1.2 安利的使命 1.3 安利的的基础 1.4 安利的价值观第2章 安利与直销 2.1 安利直销的特点 2.2 安利与老鼠会的区别 2.3 安利与直销立法 相关链接：安利与美国的直销立法第3章 安利的直销策略 3.1 直销的条件 3.2 安利公司的大营销策略 3.3 安利直销商的直销策略第4章 安利的直销制度 4.1 安利的奖金制度 4.2 安利的激励机制 4.3 安利的退货制度 4.4 安利的员工培训第5章 安利的直销技巧 5.1 销售技巧 5.2 分享技巧 5.3 借力技巧 5.4 培训技巧 5.5 推荐技巧 5.6 时间管理技巧第6章 安利成功直销的法宝 6.1 掌握直销的步骤 6.2 培养良好的心态 6.3 树立必胜的信心 6.4 建立专业的精神 6.5 把握自己的角色 6.6 履行自己的职责 6.7 不断激励与学习第7章 安利寻找顾客的方法 7.1 什么是顾客 7.2 寻找顾客的原则 7.3 寻找顾客的途径 7.4 寻找顾客的方法 7.5 寻找顾客的技巧第8章 安利邀约的技巧 8.1 邀约的法则 8.2 电话邀约 8.3 初次见面第9章 安利产品示范的方法 9.1 产品示范的原则 9.2 产品示范的技巧 9.3 产品示范的要点 9.4 几类安利产品的示范方法第10章 安利的异议处理方法 10.1 异议的类型及产生原因 10.2 处理异议的方法 10.3 几类异议的排除技巧第11章 安利的沟通技巧 11.1 沟通的过程与方式 11.2 积极倾听 11.3 安利直销商的沟通技巧 11.4 安利内部的交流与沟通附录 《直销管理条例》 参考文献后记

<<安利直销方法>>

章节摘录

第1章 安利的经营理念 安利的两位创办人狄维士与温安洛在创办安利之初，即已定下安利事业两项永不放弃的企业使命：“为消费者提供高品质的产品，为社会大众提供一个创业机会。”除此之外，安利公司经过40年的努力与发展，已凝聚出清楚的经营理念，包括明确的理想、使命、基础、价值观。

1.1 安利的理想 安利的理想是使安利成为世界上最优秀的事业机会。安利自1959年创立以来，一直坚持为消费者提供优质的产品和亲切、周到的售前售后服务，并为愿意勤奋工作的人士提供一个踏实、多劳多得的工作机会。它的产品具有配方浓缩、成分天然、环保耐用等特点，其先进的消费理念需要由专业的营销人员进行讲解和示范，才能让消费者更好地了解产品的优良功效和使用方法，真正让消费者理解和认同产品的价值。

安利是一种生意，是一种通过直销的方式销售安利产品的事业。而且，安利是一个公平的事业，人人皆可从事。只要是年满22岁并在法律允许范围内，不分教育程度、社会背景、种族肤色、宗教信仰，每个人的起步相同，机会均等。从事安利事业，可以当自己事业的老板，以兼职还是全职的方式经营，愿意付出多少时间或精力。全由自己的意愿而定，此外，创业资金少，而且没有业绩配额的压力，也没有最低存货的规定，更不用门市或店铺，使用自己的住所即可营业，当你有志创立自己的事业时，选择一个实力雄厚、信实可靠的直销公司是非常重要的。而居全球直销业领导地位的安利公司，将是你最佳的选择。

.....

<<安利直销方法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>