

<<特许连锁经营运作操典>>

图书基本信息

书名：<<特许连锁经营运作操典>>

13位ISBN编号：9787301129180

10位ISBN编号：7301129181

出版时间：2008-1

出版时间：北京大学

作者：程爱学

页数：354

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<特许经营经营运作操典>>

### 内容概要

本书就特许经营经营概述、特许经营经营项目开发、特许经营的购买、受许人的评价与招募、特许经营合约的拟订与订立、特许经营双方关系的处理、特许经营的融资、特许经营的法律问题、特许经营总部的运作、特许经营分店的运作等方面作了详细介绍，对特许经营经营进行了全面的阐述，言简意赅。

## &lt;&lt;特许连锁经营运作操典&gt;&gt;

## 书籍目录

第1章 特许连锁经营概述 1.1 连锁经营与特许经营 1.2 特许经营的基本类型 1.3 特许经营的基本特征 1.4 特许经营的优势 1.5 特许经营的缺陷第2章 特许连锁经营项目开发 2.1 特许经营项目的行业分布 2.2 特许经营实施的条件 2.3 特许经营可行性分析 2.4 特许经营开发计划的制订 2.5 特许经营手册的编写 2.6 特许费用的确定第3章 特许连锁经营的购买 3.1 受许人自我评估 3.2 特许经营调查 3.3 特许人的选择 3.4 特许经营的购买程序 3.5 特许经营申请加盟第4章 受许人的评价与招募 4.1 受许人应具备的条件 4.2 受许人的评价 4.3 受许人的招募第5章 特许经营合约的拟订与订立 5.1 特许经营合约的类型与格式 5.2 特许经营合约的基本内容 5.3 特许经营合约的拟订 5.4 特许经营合约的订立 5.5 特许经营合约样本第6章 特许经营双方关系的处理 6.1 特许经营双方的权利与义务 6.2 特许经营双方的定位 6.3 特许经营的主要问题及其处理 6.4 特许经营关系处理的方法途径第7章 特许连锁经营的融资 7.1 特许经营的基本费用 7.2 受许人的融资渠道 7.3 特许人的融资渠道 7.4 受许人的融资要点 7.5 受许人融资管理 7.6 特许人的资金管理第8章 特许连锁经营的法律问题 8.1 知识产权保护问题 8.2 企业法律组织形式问题 8.3 税收问题 8.4 劳动用工问题第9章 特许连锁总部的运作 9.1 特许连锁机构的设置 9.2 特许连锁总部的战略运作 9.3 特许连锁总部的财务运作 9.4 特许连锁总部的人事运作第10章 特许连锁分店的运作 10.1 特许连锁分店开业运作 10.2 特许连锁分店日常运作 10.3 特许连锁分店卖场运作 10.4 特许连锁分店促销运作 10.5 特许连锁分店服务运作附录一：中华人民共和国国务院令485号 《商业特许经营管理条例》附录二：中华人民共和国商务部令2007年第15号 《商业特许经营备案管理办法》附录三：中华人民共和国商务部令2007年第16号 《商业特许经营信息披露管理办法》参考文献后记

## <<特许连锁经营运作操典>>

### 编辑推荐

特许经营作为一种全新的现代商业模式。

最初起源于美国。

目前中国已有2000多个特许体系，涉及行业60余种，加盟店总数多达16万家以上；从而一举成为世界上特许体系最多的国家。

特许经营是利用自己的品牌、专有技术、经营管理模式等与他人的资本相结合来扩大经营规模的一种商业模式。

本书旨在帮助全国特许产业迅速掌握新政策下的游戏规则。

帮助企业将自身的特许项目做大做强。

推动整个特许经营健康有序发展。

<<特许连锁经营运作操典>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>