

<<推销雄心>>

图书基本信息

书名：<<推销雄心>>

13位ISBN编号：9787301072844

10位ISBN编号：7301072848

出版时间：2004-5

出版时间：北京大学出版社

作者：李广伟

页数：176

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<推销雄心>>

内容概要

这是一本你不可阅读的书，理由就是它会为你创造不可替代的价值。

“世界无限，潜能无限，千万不要划地自限！”

”本书作者李广伟先生从事销售管理及培训工作20多年，他深入剖析国内企业及市场特点，潜心研究企业文化及员工的心理特性，将国际及香港商业训练精髓、个人丰富管理实践经验与中国内地企业及市场的实际情况相结合，总结出了一套训练推销员的制胜心经。

《推销雄心》是李广伟20多年销售及销售训练经验的浓缩，是推销员迈向成功应具备的核心理念与信条的精华提炼。

全书分起、转、扬三篇，辅以“日课”和“夜课”的诵词，理念新颖，别具特色、深入浅出、感染力强，势必激起各位有志之士的勃勃雄心。

书中还配有大量寓意深刻，引人深思的漫画，是一本图文并茂，引人入胜的励志经典。

<<推销雄心>>

作者简介

李广伟，现任香港竞争力训练中心董事、总经理、广州市李广伟企业顾问有限公司首席培训师，资深团队、销售及潜能训练专家，创立销售训练工程，名列《广东营销专家列传》。

李广伟先生曾任香港及新加坡上市公司中国部总裁，多年来曾在多家电视台、电台担任营销类节目特邀，嘉宾主持，曾服务于上千家中国企业，在中国各大中城市作巡回演讲。

李广伟擅长课题：团队领导力训练、专业销售训练、个人成才训练和思维创新训练。

李广伟为自己立下的人生使命是：提升组织与个人的生存价值与竞争力。

李广伟的人生信条是：没有不可能。

<<推销雄心>>

书籍目录

序言——世界上最伟大的推销教练推销心经 起篇——伟大起点 转篇——血脉狂潮 扬篇——心灵帝国
日课颂词——志岳吞云 夜课颂词——天道无辞 “推销”是杰出商界领袖的基本功目标的动力推销员
要脚踏两字：“坚持” 结语

<<推销雄心>>

编辑推荐

《推销雄心（心经篇）》是一本你不可阅读的书，理由就是它会为你创造不可替代的价值。

<<推销雄心>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>