

<<对方证人>>

图书基本信息

书名：<<对方证人>>

13位ISBN编号：9787300151540

10位ISBN编号：730015154X

出版时间：2013-4-1

出版时间：中国人民大学出版社

作者：史蒂文·F·莫洛（Steven F.Molo）詹姆斯·R·费格利罗（James R.Figliulo）著

译者：吴宏耀，云翀译

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<对方证人>>

内容概要

《对方证人：芝加哥著名刑辩律师论交叉询问与人生的经验教训》是一本由50多名芝加哥著名刑辩律师结合自己的经验教训共同撰写的、关于庭辩中交叉询问技巧的书，有点类似于“个人经验教训”的文集。

被同领域的学者誉为“我所知道的、关于交叉询问的最好的书”。

在亚马逊的网站上，有读者评论到：《对方证人：芝加哥著名刑辩律师论交叉询问与人生的经验教训》和交叉询问的经典图书《交叉询问的艺术》一书一样经典，而且本书内容更新，而且融合了更多作者的实践智慧。

<<对方证人>>

作者简介

作者:(美)史蒂文·F·莫罗、詹姆斯·R·费格利罗、斯科特·图罗 译者:吴宏耀、云翀一直生活在纽约、芝加哥,在美国各地法庭办理着各式各样复杂的民事诉讼案件和白领犯罪案件。现定居芝加哥,执业活动主要集中在与出庭诉讼相关的法律事务。

<<对方证人>>

书籍目录

第1章 宾扬饭店、柏拉图、小个子杰克与法兰克第2章 痛击庸医第3章 那些并不必然是一目了然的事实第4章 “古老学校”与交叉询问第5章 26街生涯的八条教训第6章 准备、观察与聆听第7章 要深挖细节第8章 借助他人的力量让交叉询问变得富有成效第9章 飞一把第10章 镇静地面对证人第11章 要知道适可而止第12章 证人心理学第13章 交叉询问与陪审团的自我第14章 合理安排你的询问顺序第15章 牢记交叉询问的目的第16章 人生短暂，值得冒险第17章 置之死地而后生第18章 交叉询问的语言：k词语的运用第19章 对说谎者进行交叉询问第20章 越简单越好第21章 来自交叉询问叛逆者的五个妙招第22章 除了专家证言本身，你可以问专家证人任何问题第23章 打败诺贝尔奖获得者第24章 做好询问专家证人的准备工作第25章 如果证人是对方利益的捍卫者第26章 不同的专家证人，不同的攻击方法第27章 攻击对方专家：不应忽略偏见和著作第28章 专家的附誓陈词——谁需要它们！第29章 死人有时也可以讲故事第30章 交叉询问受到灾难性伤害的原告第31章 有时，这就是整场演出第32章 通过交叉询问提出你的看法第33章 像讲故事一样进行交叉询问第34章 要学会询问正确和错误的问题第35章 可信性：硬币的两面第36章 细节决定成败第37章 究竟是哪一方的证人第38章 跨越种族界限，并更进一步第39章 要攻击信息，同时也要攻击传递信息的人第40章 交叉询问中的戏剧艺术第41章 利用科技进行交叉询问第42章 计划一个有效的交叉询问第43章 傲慢自大：我最喜欢的个性第44章 主询问之前的交叉询问第45章 当一名联邦探员推翻了自己的报告第46章 期待出乎意料的事情第47章 成功+失败=经验第48章 非传统意义的交叉询问第49章 最危险的游戏第50章 认清现实结论关于本书的部分评论译者致谢

<<对方证人>>

编辑推荐

《对方证人(芝加哥著名刑辩律师论交叉询问与人生的经验教训)》(作者史蒂文·F·莫罗、詹姆斯·R·费格利罗、斯科特·图罗)一书是由芝加哥律师协会组织编写的一本专门介绍、交流在诉讼活动中如何掌握、运用交叉询问技巧的专业书籍。

它的作者是一批在法庭战场上身经百战、充满传奇经历、具有丰富经验的执业律师。

他们把自己从业几十年来掌握、运用交叉询问技巧——“这一出庭律师最高艺术形式”的所思所想、所作所为、所成所败，以一个个小故事的方式，生动、形象、深入浅出地呈现给读者，使大家身临其境地感受和体验交叉询问的美妙之处，分享他们的快乐与智慧，读来饶有兴趣，手不释卷。

<<对方证人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>