

## <<华尔街的大马猴>>

### 图书基本信息

书名：<<华尔街的大马猴>>

13位ISBN编号：9787300106403

10位ISBN编号：7300106404

出版时间：2009-5

出版时间：中国人民大学出版社

作者：（美）罗尔夫，（美）特鲁珀 著，梁 译

页数：164

译者：梁皎洁

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<华尔街的大马猴>>

### 内容概要

《华尔街的大马猴》讲述两位年轻银行家罗尔夫和特鲁珀在华尔街的人生经历，这是特鲁珀和罗尔夫的个人成长经历，更是所有新入行的年轻银行家所必须经历的磨难。

无论就职于哪一家银行，相信任何一位银行助理都不乏同样的感受。

其实，投资银行的生存原则说到底就是“愿者上钩”。

要么像鱼儿一样，牢牢咬住诱饵，享受美味佳肴之余还可以借助鱼线的拉动往上跃，越高越好，哪管人格的沉沦；要么保持大度的胸襟，冷眼看待银行里发生的一切，用幽默和自嘲安抚自己失去平衡的心灵。

但实际上，想要保持头脑的一半清醒，对心理平衡似乎帮助不大，这就好像一只脚踩在干冰上，而另一只脚踏在炭火里一样，虽然冷热相抵后计算出的平均温度正好合适，但人的双脚注定会皮开肉绽，痛苦难忍！

不是吗？

这本书是作者罗尔夫和特鲁珀讲述自己在投资银行的奋斗历程。

从最开始梦想到投资银行工作到最后拼命想挣脱，两位作者回顾了一路以来的工作体验和心路历程，展现了一个真实并且不为人知的投行，让我们看到了投资银行家特别是底层从业人员风光背后的艰辛、无奈，更读到了一种对于人生和生活的选择。

面对金融业尔虞我诈的两面人生，他们是要赔上一生的幸福，还是平安脱险，在风暴来临之前全身而退……

## <<华尔街的大马猴>>

### 作者简介

约翰·罗尔夫，在美国南方弗吉尼亚州长大。

念完弗吉尼亚理工大学和佛罗里达大学之后，到一个位于纽约市的传播公司上班。

1993年，他鬼使神差地跑去念了沃顿商学院，毕业后一门心思地钻进了帝杰这家投资银行的美丽陷阱，直到有一天翻然悔悟。

离开帝杰后，他跳槽到一家基金公司。

约翰目前还担任着自由撰稿人，给我们讲述他鲜为人知的投行生活。

## &lt;&lt;华尔街的大马猴&gt;&gt;

## 书籍目录

第1章 梦想的毒瘤 查尔斯蒂打着赫尔梅斯牌领带，身着手工缝制的西装和印有字母的衬衫，脚登费拉加莫牌的鞋子——典型的银行家装束！

他操着贵族口音劝戒这些晚辈说：“走自己的路，只要自己喜欢。

我以为，人生活得快乐是最重要的。

大胆地探索自己真正需要和渴求的，尽最大努力去实现每一个梦想。

”第2章 面试和狂喜 短短不到72小时里，经过面试，遭受打击，又得到拯救，最后得到了破格录用，在全然不知变故的内情下，大胆决策，果断地抓住了机遇，这个决策对我未来三年的生活，可谓影响深远。

第3章 暑期魔鬼训练 帝杰开始就承诺，经过一个暑期的训练，每个人都会对在帝杰充任全职银行助理的具体情形有所了解。

如果你表现出了你的才能和价值，再加上运气好的话，秋季就会得到帝杰的邀请，出任那里的全职银行助理。

第4章 求偶期 斯塔尔是帝杰商业银行的负责人。

和斯塔尔出去让我感到很是风光，斯塔尔浑身都透着钱的气味。

这位银行家根本就不用费什么事就将我从围栏后带进了屠宰场，我已经准备好自愿走进帝杰这座无情的屠宰中心了。

我的心中充满跃跃欲试的冲动，准备好签署合同了。

第5章 蜜月期 第一周的最后一天，一位已经干了1年助理的职员给他们解释了助理在投资银行中的具体职责。

看上去他对投资银行的一切，并不像受训各位想象的那样感兴趣。

第6章 投行食物链 由于有这么多不同等级的银行职员，所以投资银行的机构一般比较庞大。

现实生活中，投资银行家只不过占投资银行整个领域的工作人员的一小部分，相当于一部大机器里的小齿轮而已。

第7章 投资银行的营生 银行家就在做两件事：为公司提供财务方面的建议和替公司融资。

第8章 银行界的“选美大会” “选美大会”这个词用得并不恰当，银行家们不需要像通常参加选美的选手们那样，穿着泳装取悦评委和观众。

但如果客户要求银行家这么做，他们会毫不犹豫地换上紧得让人透不过气来的泳装在台上表演的。

第9章 估价的技巧 投资银行家们通常会不惜花费数小时、几天，有时是好几周的时间，就为了估算和揣摩出一个数额，向公司方面证明他们的公司是多么的值钱。

第10章 文字处理的旋转木马 每一份文件哪怕是一个插页都要“装潢精美”，因为这些华丽的外表代表了银行助理们自身附加值的90%。

作为银行助理，如果文字创作和整理能力较高的话，无论男女，至少可以在华尔街风光四五年。

第11章 复印中心的那点儿事 银行家们在投资银行里的成败荣辱可以说就靠复印中心的那一小撮波多黎各“爱国战士”们了。

这些勇敢的“革命者”可以是银行家强有力的同盟军，也可以变得对他们这些人极其凶残。

第12章 假日舞会 帝杰的假日舞会的确是“货真价实”的豪华。

公司的高层大人物借此机会为下属狗腿子们松松“嚼口”，从口袋里掏出少量的金币散一散，至少会在这短短的一个晚上，为所有人描绘一幅“穷奢极侈”、“纵欲淫欢”的图画。

第13章 起草《招股说明书》 很久以前，有人想出了一个办法，给起草《招股说明书》时所开的大小会议起一个听起来非常响亮的名字，人们就不会对这种会议所浪费的时间给予过多的关注了，于是，这类会议被称为了“文件起草会”。

第14章 印刷室里的秘密 “特鲁珀，我有个问题想问问你。

” “嗯，什么问题？”

” “印刷室，我想知道为什么大家总在说‘到印刷室那里工作’，他们到那里干什么？”

” 第15章 出差 整整8天的时间，我都在大会小会上聆听环球无线投资公司的海外业务情况介绍。

## <<华尔街的大马猴>>

我飞行了12 000英里，辗转穿越了7个国家和8个时区。

第16章 奖金的诱惑 帝杰非要等到别的银行都发完了，参考一下别人的奖金水平，仔细定夺并力求制定出“最合理的”奖金额度，好留住能干的下属，免得他们因为奖金的问题而跳槽。

第17章 顿悟 好像顿悟一样，那种感受如阴天里的一道霹雳，来势很猛。

第18章 忍无可忍 我觉得不能像现在这样生活下去了。

当时我唯一的想法就是：让这该死的一切统统见鬼去吧！

痛定思痛！

此时，我心里已不再有什么火气，眼里也不再有什么愤怒，所剩的就是一个信念：辞职！

第19章 解脱 无论从事哪一行，那些艰苦而无味的付出，只能在彻底放弃这一职业的时候，才算是完全结束；否则，只要坚持干一天，就得付出，没有尽头。

各行各业，大抵如此。

尾声 这些人终于决定逃离这个丛林，他们砍断了一棵橡胶树，自制成一艘独木舟，用野猪角做成船桨。

他们自己驾驶，自己导航，飘过河流，穿过沼泽，终于走了出来。

他们自由了。

## &lt;&lt;华尔街的大马猴&gt;&gt;

## 章节摘录

第1章梦想的毒瘤这可真是腐化透顶了。  
刚入行就挣6位数，将来到多少才算是个头呢？  
仔细阅读完这厚厚的小册子，商学院的学生们大概不难揣摩出自己未来的奋斗目标和应持的心态了。  
对商学院毕业生最具吸引力的两个职业--管理咨询和投资银行，恰巧也是起薪最高的。  
巧合吗？  
并不尽然。  
我和特鲁珀都仿佛进入了装饰成天鹅绒墙面的办公室，里面尽是贪婪无比的无赖和埃比尼泽一样的吝啬鬼。  
只可惜我俩当时仅仅是一厢情愿地做发财梦呢！  
我们的心里已做好了一切准备，在接下来的两年里，同美国一流商学院的毕业生们一争高下，不顾一切地为那全能的美元而奋斗。  
在哈佛商学院，我也在学习着同样的“勾引”技巧。  
然而我有个优势：重返商学院前，我在基德尔-皮博迪公司担任过投资银行分析师的职务。  
其中的痛苦，彻夜不眠的夜晚，每周6天在办公室里吃那延迟很久的晚餐等，我都经历过。  
我曾经发誓离投资银行远远的。  
这样就可以忘掉那每天16个小时的工作、顶头上司的咒骂、大学毕业以来增加的10磅体重，以及根本没有社交的生活。  
我很清楚，在投资银行，从初级职位开始做其实就是受压榨。  
对于22岁、从迪克镇来的、没人看得起的我来说，那里的工资的确很高，够我支付哈佛的学费了。  
在那里，我学会了闭着眼就可以分析公司财务状况的本领。  
坐在哈佛商学院的教室里时，我对自己说：永远不走回头路！  
绝不会！  
我发誓要找一份更有意义的工作，恢复对自我的良好感觉。  
总之，要找一份净化而非玷污自己灵魂的工作！  
.....我和丹尼最终还是参加了所有来校招人的投资银行的面试。  
面试开始前，我们两个就准备好了要不惜一切。  
我们已经深深地掉进了金钱、权势和生活保障等漩涡之中，随时准备出卖自己的灵魂。  
我和丹尼心中充满狐疑地迈进哈佛商学院，从这里起程了。  
.....我们的梦想就是克服前方难以预料的困难，获得成功，享受到达胜利彼岸的喜悦。  
那是一种傲视群雄的伟人才能拥有的自豪和“可上九天揽月”的豪迈。  
那样，我们就可以走进费拉里专卖店说：“我要买那个。”  
虽然伙计会说：“这里的东西非常贵.....”不等他说完，我们会毫不犹豫地打断道：“不管多少钱，我要了。”  
“我们将会非常有钱、有权、有能力，非常快乐--但这一切要到30岁左右才能实现。  
早晚会过上上等人的日子的，这一点我们非常坚信。  
怀揣着这样的理想，我们俩决定不错过任何能到投资银行工作的面试机会。  
雷曼兄弟、高盛、所罗门美邦、美林、第一波士顿、摩根士丹利和贝尔斯登等，一个也不愿放过。  
我们一定要加入到银行家的大军中，走上铺满黄金的大道。  
第3章暑期魔鬼训练第一次社交：外出应酬的晚上这第一次的集体晚餐就充分体现了帝杰“无所不用其极”的风格，以毫无节制而收场。  
大家稍微定了定神儿后，招待过来让各位点甜食，罗德主动出钱请客。  
“每样来三份，酒水不要停，我可不喜欢看到谁的酒杯空下来。”  
“一盘接一盘的食物端上来，我们狼吞虎咽地吃着，还时不时地向走过身边的招待小姐或服务生，喊叫着让再送些吃的过来。  
可以想见，这样的一行人在离开餐馆向“乐哈哈俱乐部”进发时，醉意已经有多浓了。

## &lt;&lt;华尔街的大马猴&gt;&gt;

这群乌合之众在酒吧泡了很长时间后，酒瘾越发高涨起来，在朗姆酒的后劲支持下，暑期助理们开始肆无忌惮地狂欢，罗德也开始了他那淫荡的表演。

霍普小姐是帝杰4位漂亮女助理中的一个，整个晚上她都在一杯接一杯地喝闷酒，而且越喝越快。酒劲、热量和酒吧里的音乐让她忘记了自己的酒量。

在等待下一杯酒水端过来时，她忍不住想吐。

头往前一冲，烤鸡肉和摩根上尉牌香料朗姆酒混合在一起喷了出来。

罗德像出膛的子弹一样从舞池那边飞奔过去，见到霍普呕吐时痛苦的表情和过度饮酒后的失态，他认为当众对小姐动粗占便宜的好机会来了！

于是他快速闪身站到了霍普的身后。

霍普小姐还在继续呕吐着，罗德已经趁机跨骑式地贴到了她的后背上，用手抚摩着她的臀部。

大家隔着舞池目睹着眼前发生的一切，都陶醉了。

这个家伙真的这么疯狂和堕落吗？

上帝呀，怎么会有这种事？

我们结识的一些投资银行职员都是很不错的人呀。

是不是压力让有的人变态了呢？

不知道。

也许是那些彻夜不眠的夜晚，也许是缺乏社交生活？

也许是久居人下后突然摇身一变成为颐指气使的管理层人士时，就会这样？

不管怎样，不久的将来，当今天的暑期助理们成为全职银行助理后，他们也会干出些他们原以为自己怎么也不会干的下流事的。

的确，选择了一份每天需要干24小时，每周上7天班的工作，自己的判断力和智商会受到什么样的影响，谁也说不清楚。

.....“拔尖”所有的方案建议书的代号都是“动力火车”。

他所有的新项目都在代号后面加上数码来标识，在他的眼里，这样做是为了加重项目的神秘色彩和保密性。

他认为大家都在设法偷取他的成果，所以他要求所有为他工作的初级职员宣誓严守秘密。

他脑子里总认为，他的竞争对手甚至会窃听他打移动电话时所说的内容，为的就是偷得一些他的构思。

所以，任何通过手机和在飞机上和“拔尖”进行的对话，都要符合他定下的保密原则才能进行下去：公司的名字绝对不能提及；要改用代码。

这使得他和很多人之间的谈话听起来云山雾罩，非常可笑。

例如：“喂，是比利。

我在想，为什么不建议大熊把黑面包圈的棉豆部门吃掉呢？

”“好吧，比利，但黑面包圈的白铁铃铛又该怎么处置呢？

”“能不能把它并入大熊的爪牙部门呢？

”“好主意，比利。

”像不像在听沃伦·巴菲特吃了迷幻药后的胡言乱语？

.....第5章蜜月期培训期间的晚上，我们外出过几次，打打篮球，享受高级饭店的晚餐，或到俱乐部跳舞，还到过脱衣舞酒吧去淫乐。

大多数的费用是由亲爱的公司支付的，所以我们花钱如流水。

白天不是打盹就是享用免费的午餐。

公司为我们提供的是醉生梦死的生活。

其实这些都是为了迷惑我们，让我们觉察不到自己正在迈向的地狱是个什么样子。

如果当时就感觉到了，这些人中的大多数也许立即就离开了。

但助理们此时此刻正迷恋着眼前的分分秒秒。

一帮自以为是的二十五六岁的商学院毕业生，个个西装革履，衣冠楚楚，耳边荡漾着“未来华尔街新星”的豪言壮语。

## <<华尔街的大马猴>>

那天特鲁珀和我在“显赫俱乐部”一边喝着加了冰块的杰克·丹尼尔酒，一边还在交换各自对未来的设想，计划着怎样在短短5年时间里成为一名执行董事，我们的友谊在这样的环境中，再次得到了升华。

我们的自我感觉异常良好。

从显赫俱乐部出来，两人又来到了我们日后经常光顾的神娜丽--一家二流脱衣舞酒吧，就在帝杰大厦的拐角不远处。

夜幕降临了，频繁地推杯换盏后，我们已经不知道公司为这次的狂饮总共支付了多少钱。

账单数额急增之际，奇异的事情发生了，酒精似乎把我们头脑中的混乱冲涤得一干二净，两个年轻人开始清醒了。

“喂，罗尔夫。

你说得对，那位讲课的老助理是不太开心，他好像很讨厌这份工作。

”特鲁珀对着我高声嚷道。

“是的，也许。

也许他的生活的确是一团糟。

也可能他本以为会摊上一个好上司，结果事与愿违。

”“胡说！

你说的不对。

他看上去非常疲劳，也很气愤，像40多岁了似的，你不觉得吗？

”“特鲁珀，你说的对，那家伙真的好可怜。

上帝呀，你说我们会不会以后和他一样呢？

”.....第12章假日舞会在公司的工作时间表里，吃中午饭就相当于一个分水岭，一天的有效工作时间可分成“午饭前”和“午饭后”两大部分。

根据绝大多数美国公司的经验，从“午饭前”到“午饭后”，工作的时效可以说是“每况愈下”。

投资银行却不同于大多数的美国公司，那里的工作时间被分成了四部分：“午饭前”、“午饭后”、“晚饭后”和“午夜后”。

“午饭后”的时间经常为众多的会议所占据。

和客户的会面、和项目小组的成员碰头、和律师以及会计师会谈等。

不能面对面地谈，就采用电话会议的方式。

在和客户见面之前，项目小组的成员要先开会，商讨见了客户说些什么；见过客户后，项目小组还要开会，交流同客户的见面取得了什么成效。

银行助理大多都憎恨会议，开会具备一种神奇的力量--可以把一个非常小的观点转化为数量巨大的工作。

助理们听了“我有个主意”，无异于听见苛刻的诅咒一样，心直往下沉。

整个晚饭都在谩骂和侮辱的话语中度过。

没有人用真实的姓名称呼那些该死的上司，我们都改用“杂种”或“蠢驴”等称呼，想极尽侮辱之能事以报复侮辱过我们的执行董事。

晚饭中的这种“自由论坛”气氛把在座的人紧紧地团结在了一起。

一个又一个晚上，这些年轻的助理借助这样的机会一方面相互劝慰着对方不要放弃心中的梦想，另一方面，我们也在共同体味着现实的苦涩，毕竟我们都无一例外地是投资银行里的“机器人”，步伐统一地迈向同样的命运。

晚餐就是我们进行“集体心理疗法”的时机。

.....每天要作这么多的无用功，编出如此之多的废话，什么时候才是个尽头呢？

每周100个小时都在拼命地工作，虽然助理们心里都痛苦万分，但从来没有人敢说什么。

一周总共才168个小时，100个小时在工作，这意味着助理们每周工作7天，一天也不能休息。

坐公司的班车回家，早上冲个澡，努力帮助自己冲刷掉前一个未眠之夜的疲乏--这些时间都加在一起，每周也不过20个小时左右。

偶尔的外出社交，每周大约有15个小时。

## <<华尔街的大马猴>>

这样一来，每周还剩33个小时睡觉，平均每天睡4.5小时。

睡眠时间这样少，显然存在两个问题：(1)助理们工作效率能高得了吗？

(2)难道他们不会经常疲劳吗？

回答非常简单：(1)助理们如此地工作本不该效率很高，但他们却设法高效地工作着。

(2)是的，他们经常疲惫不堪。

投资银行一般都很精明，帝杰也不例外，它们非常懂得怎样才能从每位瘦弱的助理身上榨干每一滴血汗的技巧。

投资银行大多将办公环境布置得非常适合全天候工作。

比如说帝杰，办公室里总是灯火通明，仿若白昼，空调开得很大，和拉斯维加斯赌城的大小赌场一样。

白炽灯亮得让人觉得晃眼，空调冷得使空气都显得那么干爽。

即使是凌晨5点，也会让人误以为是中午。

但忙碌了一个通宵的助理们只要走出银行大厦的门就会浑身像散架了一样，疲惫不堪。

只要在帝杰的办公室，这些助理就会兢兢业业地埋头苦干，效率出奇的高，活生生一群努力建筑大堤的河狸。

他们匆忙地跑来跑去，像被关在实验室鼠笼里的小白鼠，各个都好像神经质似的。

这些银行助理的心理和赌城里的赌徒一样，身上带了足够挥霍的财富，但同时期待着能得到更多的回报，而且这种想法还非常强烈。

帝杰用来减轻助理们在面临现实与理想之间巨大反差时矛盾痛苦心情的法宝就是钱。

和其他公司不同，帝杰一般对助理们的公费花销并不斤斤计较、严加约束；相反，公司总是鼓励消费，提倡上档次地消费。

助理们只要是工作晚餐，一定得是最高级别的；出差的话，旅费和一应的花费根本不是问题。

公司明白，向助理们提供这种高消费的生活方式是打消这些人离开公司念头的最有效的方法。

此外，公司还会组织适量的外出应酬、晚宴等，尽可能不给初级银行职员们“关起门来造反”的机会。

帝杰每年最隆重的聚会是假日舞会。

帝杰要说开舞会的话，可从来不马虎，一定会下工夫而且舍得花本钱。

绝对不会用纸桌布、折叠椅或用塑料杯装些自制的宾治酒就可以对付了。

帝杰的假日舞会的确是“货真价实”的豪华。

公司的高层大人物借此机会为下属狗腿子们松松“嚼口”，从口袋里掏出少量的金币散一散，至少会在这短短的一个晚上，为所有人描绘一幅“穷奢极侈”、“纵欲淫欢”的图画。

第15章出差我和特鲁珀曾经相信，在投资银行工作，最让他人羡慕的就是有机会周游各地，甚至利用工作之便走遍全球。

我们俩都曾梦想着有朝一日能坐着飞机早上飞到巴黎，然后转机到罗马推销各种交易，收取丰厚的佣金的同时，品尝着名目繁多的名酒，享受奢华的生活。

特鲁珀就承诺过为朋友从法国的免税店里捎回打折的赫尔梅斯牌领带或费拉加莫牌鞋子等。

他渴望能到世界各地感受那里的文化和风情。

我说我喜欢接手加州的业务，因为我喜欢那里，如果能经常在公关部工作，我就会有更多从西部飞往各地的机会。

我认为出差旅行可以尽享自由、宽松和快乐。

大错特错了！

出差其实是一件极其讨厌的事情！

很多年轻的银行助理一提起出差或旅行都会感到不舒服。

整天都不得不停地赶飞机、打出租车，或抱着很重的狗屁文件，携带的行李中没有一样是自己想要或需要的。

经常需要当天往返于纽约和达拉斯之间。

坐长途车从加州或什么地方工作完了返回时，助理们的眼睛通常都会因为熬夜而红红的。

## <<华尔街的大马猴>>

时不时地还要坐着直升飞机“流星赶月”般地追捧那些可能不可能的所谓潜在客户。特鲁珀他们有一位伙伴叫迈克·罗甘斯塔尔，得了个外号叫“翅膀”，其实就是因为他经常出差。一年之内，“翅膀”很容易就在美国航空公司累计了25万里程的飞行距离，这还不包括他搭乘其他航空公司的飞行里程。

“翅膀”被评为美国航空公司“赫兹金奖俱乐部”的“白金”级会员。

再看看他本人，形容枯槁，悲惨极了。

……整整8天的时间，我都在大会小会上聆听环球无线投资公司的海外业务情况介绍。

我飞行了12000英里，辗转穿越了7个国家和8个时区。

我应该是目前为止帝杰唯一一个了解环球无线投资公司业务状况的人。

可惜，在大部分的会议上，我都处于睡眠状态，8天辛苦工作的证据就是1页半的笔记和头疼。

帝杰即将向其客户推销环球无线投资公司的新发股，依据就是我在此基础上总结出的汇报，报告中要阐述为什么该交易是值得投资的一笔好买卖。

祝那些幸运的投资者成功！

第16章奖金的诱惑任何一个在其他投资银行有熟人的银行助理都成了情报的来源，而且谣言传播的速度真是相当惊人。

助理们上班时纷纷抄起电话，向他们从毕业后就很少再联络的那些在别的投资银行上班的同窗打听奖金行情。

“喂，我是约翰·罗尔夫。

你们发完奖金了吗？”

“是的，已经拿到了。

”“多少？”

”“最低8000，最高1.1万。

”“妈的，可真不错。

”“你有什么消息？”

”“我听说高盛的奖金幅度是9000到1.3万美元。

目前那里是最高的。

银行家信托公司不行，好像只有7000到1万。

真他妈的便宜。

”这是此间助理们之间典型的谈话内容。

没有亲密的问候，也不用客气地寒暄点什么“你好吗？”

毕业后一切还顺利吗？”

”之类的话。

打电话的目的相当明确，就是为了得到相应的信息。

银行界的助理们都是这样的，好像执行任务一样没有丝毫的客套。

我和我的同学谋划出一个办法打破银行要求大家保密的警告。

若直截了当地交流各自的奖金数额，这样做我们多少有些担心“隔墙有耳”。

所以我们提前约定好，采取一种既可以透露姓名，又能将数字公之于众的做法。

拿到奖金后，大家都到会议室，把各自奖金的数字不记名地分别写在一张纸上，团成团后扔到一顶帽子里。

然后由某位同事一个个打开这些纸团，把上面列明的数额从大到小逐一写到一张白纸上，再将这张清单复印分发给所有参与者。

这样一来，助理们就能了解自己在同事中的真正排次了。

有人要是觉得自己受到不公正待遇的话，借此也可以向上反映，让上面清楚助理们并没有被蒙在鼓里。

此时的制衡权不再掌握在管理层手中，而是在助理们一方，我们手握着王牌呢。

“斯利克，那你的奖金有多少呢？”

第一位数是2吗？”

## <<华尔街的大马猴>>

” “是的。

” “他们是不是对你说你的奖金是同学中最多的？”

” “是的。

” “他们也这么告诉我的。

” “你觉得我们肯定不是最多的，是吗？”

” “不可能是。

他们一定对所有人说的都一样。

我得给”翅膀“打个电话。

他为了等着知道我们的奖金数字，现在还没下班呢。

我先问问他。

”我给“翅膀”打了电话后发现，他的奖金同样是以2开始的，他也被告知是奖金最高的一个。

这绝对不是巧合。

银行方面把助理们给耍了，银行太狡猾了，相形之下，助理们太稚嫩了！

这时，我的电话响了，是盖妥斯基。

“罗尔夫，我手头有一个高孳息债券发行的项目很急。

明天早上就得看到说明书的草稿，周四就是正式推出的日子了。

你可不可以到我办公室来一下，商量一下草拟时需要什么材料。

”他妈的！

这意味着我又得熬夜了！

现实的无情就像咒语一般，使令人欣喜的奖金发放日就这样昙花一现般过去了，我再也感受不到什么高兴的气氛了。

辛苦工作了一年，眼巴巴地盼了6周，却只尝了10分钟胜利的果实！

现在又得回到我投资银行生涯中的地狱阶段了。

这让我觉得自己什么都不是，只是没人要的废物而已。

深深地叹了口气后，我无可奈何地走向盖妥斯基的办公室。

第17章顿悟我们刚刚在帝杰这个金字塔里开始攀登时，大多数人都有心上人。

当时，我们都年纪轻轻，意气风发，都为能被帝杰这样知名的银行录取为投资银行助理而感到骄傲。

这些年轻人个个都自恃颇高，我们都觉得自己在转变成一位合格的银行家的快车道上迈开了第一步也是坚实的一步。

对我们当中的多数人而言，另一半的支持是不可缺少的。

但到帝杰工作一年后，我们全身心投入到工作中，多少对儿的天赐良缘慢慢疏远了，渐渐变得平淡麻木。

我们一个接一个地被爱侣抛弃，婚约也被撕得粉碎。

此时，年轻的银行家们仿佛才懂得，数目再大的支票也无法代替已经离去的伴侣。

第19章解脱那个礼拜，当我最后一次走出帝杰大厦的时候，心中没有丝毫的后悔。

从我第一次以暑期银行助理的身份踏入这幢大厦的那一天算起，整整2年零9个月。

好朋友特鲁珀走了也快6个月了。

帝杰最后还是将这些年轻人无情地扫地出门了！

我倒没觉得什么，毕竟可以开始自己的新生活了。

我们为自己当初的错误选择所付出的代价就是感觉老了，好像老了不止10岁！

按照常规，我们作为投资银行家的发展轨迹本不该这么快就完结，但正是我们自己的决定将这个过程缩短了。

无论从事哪一行，那些艰苦而无味的付出，只能在彻底放弃这一职业的时候，才算是完全结束；否则，只要坚持干一天，就得付出，没有尽头。

各行各业，大抵如此。

也可以说，我们并没有经受住成长为一名真正银行家的磨炼。

但无论怎样，最重要的是我们从帝杰这个炼狱中逃出来了，我们再次恢复了对那些新鲜和美好事物的

<<华尔街的大马猴>>

憧憬，开始追逐另外的梦想。  
一句话，心中又重新充满了希望！

## <<华尔街的大马猴>>

### 媒体关注与评论

“继《老千骗局》（The Industry Standard）之后，最有趣的读物……奔放的笔触……精采的细节……普利策奖得主幽默大师Dave Barry都写不出这样狂野的故事。

” 《工业标准》杂志 “一趟让你肾上腺素飙高的冒险。

” 《娱乐周刊》 “逼真传神，真实动人……把投资银行助理的生活描写得淋漓尽致。

” 《财富》杂志 “胆小者勿入。

” Details杂志

## <<华尔街的大马猴>>

### 编辑推荐

投资银行家的双面人生 他们从沃顿和哈佛商学院MBA毕业，在帝杰银行任全职助理一年，年薪就达到20万美元。

他们的前胸口袋里别着蒙特布兰克牌钢笔，打赫尔梅斯牌领带，手提崭新的考奇牌公文包，脚登费拉加莫牌鞋子……他们享受着一出生就继承了大量祖业的公子哥儿才消受得起的名目繁多的昂贵红酒、雪茄，看脱衣舞酒吧的舞娘和美少男卖弄风情。

他们出差坐头等舱，要么就预定包机，住豪华酒店，有机会周游各地，甚至利用工作之便走遍全球，感受各地的风土和文化。

他们是地位显赫的银行家，收入丰厚的金领一族，是天之娇子，是让人眼红的成功人士。

他们还有什么不满足？

他们还有什么可抱怨的？

可是，他们竟然会那样兴高采烈地“逃离”了给予了他们这一切的投资银行，这简直让人不可理解！

罗尔夫和特鲁珀这两个伙计在投行的掌控下帮濒临破产的投资公司兜售“空壳股票”，坐着喷气式飞机满嘴飞沫地在世界各地进行“路演”，跟在一群如同冢中枯骨甚至还有点性变态的公司领导屁股后面进行周旋。

他们没有休息日，一周睡十几个小时，没时间和女友约会，更谈不上拥有丝毫的个人生活……在他们的眼中，美国金融业无异于恶木横生，百兽乱舞的幽深丛林，而他们自己完全就是这丛林中上蹿下跳的两只猴子。

他们曾经蒙骗别人同时也被别人蒙骗，曾经在虚华中流连并制造着虚华，曾经吹起了华尔街的泡沫，也最终把华尔街从泡沫推向了危机。

如果说华尔街搞垮了世界经济，他们无疑就是搞垮华尔街的“中坚力量”。

值得庆幸的是，他们终于从那些纸醉金迷的浮华中翻然猛醒，找到了他们曾经向往的新生活。如今，他们正享受着幸福的家庭生活和富有成就的工作环境，冷眼看华尔街投行在世界金融危机中一败涂地。

《华尔街的大马猴》在2001年出版后便成为美国财经类的畅销书，至今仍长销不衰！

这本书毫无保留地揭露了那群活跃在华尔街的精英份子所搞的恶劣行径！

这本书绝对是读者最明智、最精彩的投资！

<<华尔街的大马猴>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>