

<<哈佛精英实战课>>

图书基本信息

书名：<<哈佛精英实战课>>

13位ISBN编号：9787229034542

10位ISBN编号：722903454X

出版时间：2011-3

出版时间：穆达 重庆出版集团，重庆出版社 (2011-03出版)

作者：穆达

页数：255

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<哈佛精英实战课>>

内容概要

哈佛大学这个盛名远播的摇篮里曾孕育出8位美国总统，34名诺贝尔奖获得者，以及大批知名的学术创始人、世界级的学术带头人、文学家、思想家。

无论是在声望上或是学术贡献上，哈佛大学都可以算得上是一棵不老松。

哈佛是靠什么打造了这些对美国乃至世界都有深远影响力的巨人呢？

他们的教育中有什么深藏未露的秘密？

《哈佛精英实战课》将揭秘哈佛精英是怎样炼成的，让你看透隐藏于生活以及工作中的智慧，由平庸变得非凡，从失败走向成功。

《哈佛精英实战课》由穆达编著。

<<哈佛精英实战课>>

书籍目录

第一课 思考——开启智慧人生的钥匙不可随波逐流，学会独立思考思维方式决定事情成败思考能够拯救一个人的命运思考，是你前进的助力器经过思考的行动，才能有所突破思考，开启智慧人生的钥匙思维的花朵，久开不谢思考无处不在

第二课 行动——实现梦想的唯一途径你的行动力就是你成功的宣言梦想需要付诸行动，而不是守株待兔不再迟疑，马上行动行动是实现梦想的唯一途径把压力变成前进的动力积极采取措施，用行动见证你的梦想用行动去争取成功的机会行动是最好的语言不要为你的等待找任何借口不愿付出行动的梦想，只能成为梦想

第三课 勤奋——通往成功的必经之路勤奋是成功的基石尝试在心底种下一粒勤奋的种子自己给自己一个目标懒惰难逃厄运的摧残勤奋、律己、守分，才能通往成功勤奋，生命中不可缺少的色彩一份劳动，一份收获勤能补拙是良训坚韧不拔，勇往直前依靠勤奋，方能实现梦想

第四课 宽容——美德与智慧的合成品为自己创造一个融洽的人际关系原谅别人的同时，也是在救赎自己宽容，既是一种美德，也是一种智慧多一点宽容，难得糊涂换位思考，方显智慧把对手变成朋友，你便消灭了对手不要让仇恨的种子在心中生根发芽大度，是一种智慧的体现盲目地宽容是不理智的做法

第五课 知识——给予人智慧的成功法典知识给人以力量知识的摄取可以获得精神上的愉悦知识是成功的源泉知识的价值远远大于财富的价值知识越多，离不可知的事物越近无知的人只能在黑暗中行走

第六课 挫折——擦出希望之火的坚韧之石没有永远的失败，只有成功的垫脚石困难只不过是纸老虎生命需要不断地自我挑战你还有战胜对手的机会学会在逆境中寻找光亮困难像弹簧，你弱它就强世上没有征服不了的困难

第七课 真诚——检验人格的试金石释放激情，感受真诚时刻坚守住内心的这份真诚一颗诚挚的心，一份真实的情真诚是生活中不可或缺的爱诚实是人类最宝贵的品格在无人知晓的情况下，你做了什么言必信，行必果诚实，可以让你活得轻松

第八课 自信——成功的第一秘诀自信与能力是齐头并进的相信自己的人，方能使人信服没有做不到，只有想不到挖掘自身的独特眼光决心是力量，信心是成功只有自己是优秀的，你才是优秀的命运要靠自己来争取自信中透露着智慧

第九课 快乐——决定幸福的敲门砖送人玫瑰，手留余香培养快乐的习惯，拥有幸福的人生寻找快乐，挖掘快乐善良是快乐和幸福的根源及时调节情绪，释放快乐本能

第十课 协作——力量与智慧的最高境界懂得合作，才会领悟到成功的真谛团结合作才最有力量没有强大的个体，只有强大的集体融洽的关系，需要用团结来维系合作可以营造一个互惠互存的生存环境

第十一课 友谊——治疗伤痛的特效药拥有真诚友谊的人，比百万富翁还富有友谊是催人奋进的一盏明灯你有没有真正的朋友朋友，是在你危难时伸出援助之手的人宽容是获得友谊的最好方法朋友，只会记得你的好请信赖和依靠你的朋友朋友是懂你、欣赏你的人朋友间最重要的东西，莫过于信任

<<哈佛精英实战课>>

章节摘录

版权页：插图：第二课 行动——实现梦想的唯一途径你的行动力就是你成功的宣言人类进化成为最高级的动物，并且其以独特的方式宣告：我可以独立行走了。

正是因为这样，行动力才被更好地执行，以至发挥到了极点。

而人类进化的几千年以来，行动力一直是人类适应地球的本能。

在今天这个全球一体化的经济时代里，行动力又有了另外一种诠释：是人与环境互动的一种结果。

所以行动力的执行程度，成了人是否走向成功的标尺。

前段时间，行动力的定义备受人们争议，到底思考算不算行动力的一种？

在这里，我们认为是。

周密策划一件事情，执著于某一个领域或某件事情，甚至一种品格都属于行动力。

这些行动力的程度，决定了你的成功与否。

梅丹理是哈佛大学经济管理学院的一名学生，无论是在学业上还是在家庭背景上，他都占据着优势。

可是毕业后，他并没有像其他同学那样到大公司或是自己家族企业里上班，而是选择了一家不太知名的小广告公司。

这让很多人无法理解，但梅丹理却对朋友们说道：“是金子总会发光，不管做什么事情，都要对自己有信心，因为没有什么是不可可能的，只要你行动了。

”下面我们就来讲一下梅丹理的故事吧。

梅丹理对事业是充满信心的，他刚应聘广告销售员这个职业的时候，对于这个职业还一无所知，老板便告诉他：“业务员就是把想象赋予行动，把幻想变成现实的职业。

”于是，梅丹理开始着手工作，他列出一份名单，准备去拜访这些很特别的客户。

公司里的其他业务员都认为那些客户是不可能和他们合作的，但梅丹理执意要去试一试。

梅丹理怀着坚定的信心去拜访这些客户。

然而，令所有人都想不到的是，两天之内，他和18个“不可可能的”客户中的3个谈成了交易。

直到第一个月的月底，18个客户中只有一个还没有同意合作。

当然，梅丹理是不会轻易放弃最开始决定的计划的，行动会一直持续到成功为止。

所以梅丹理决定继续拜访那位顾客，直到成功为止。

<<哈佛精英实战课>>

编辑推荐

《哈佛精英实战课》：流传哈佛大学百年的成功原理，今天将成为你走向巅峰的法宝，每一堂哈佛精英实践课，都能促成你事业的发展，每一种哈佛精神，都将照耀生活的前进之路，研读哈佛成功信条，你也能成为社会精英。
哈佛精英是怎样炼成的。

<<哈佛精英实战课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>