

<<国富论>>

图书基本信息

书名：<<国富论>>

13位ISBN编号：9787224074949

10位ISBN编号：7224074942

出版时间：2006-5

出版时间：陕西人民出版社

作者：亚当·斯密

页数：399

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国富论>>

内容概要

《国富论》(英汉对照典藏版)还有英文呢，英汉对照的方式，一边是中文，一边是英文对照；一边是文章精华，一边是双语培训，这样，你在阅读中的收效之大，就不言而喻了！

在出版物堆得满坑满谷、睹之让人目眩、择之让人无所措手足的今天，我们能读什么书？

我们该读什么书？

读一点儿被时代潮水筛选出来的经典名著，是一个上上策。

<<国富论>>

书籍目录

引言及本书的框架第一编 论劳动生产力提高的原因及劳动生产物自然地分配给各阶层人民的顺序第一章 论分工第二章 论分工的起源第三章 论劳动分工受市场范围的限制第四章 论货币的起源及用途第五章 论商品的真实价格和名义价格或用劳动表示的商品价格和用货币表示的商品价格第六章 论商品价格的组成部分第七章 论商品的自然价格和市场价格第八章 论劳动工资第九章 论资本利润第十章 论不同劳动与资本用途的工资与利润第一部分 起因于职业本身性质的不均等第二部分 起因于欧洲政策的不均等第十一章 论地租第一部分 论总能提供地租的土地生产物第二部分 论有时能、有时不能提供地租的土地生产物第三部分 论总能提供地租的产品和有时能、有时不能提供地租的产品两者价值比例的变化第二编 论资财的性质、积累和使用引言第一章 论资财的划分第二章 论作为社会总资财一个特殊部门的货币，或论维持国民资本的费用第三编 论各国财富增长的不同途径第一章 论财富的自然增长第二章 论罗马帝国崩溃后农业在欧洲旧状态下所受到的阻碍第三章 论罗马帝国崩溃后都市的崛起与进步第四章 论都市商业对农村改良的贡献第四编 论政治经济学体系引言第一章 论商业主义或重商主义的原理第二章 论对从外国输入国内能生产的货物的限制第三章 论退税第四章 论奖金第五章 论通商条约第六章 论殖民地第一部分 论建立新殖民地的动机第二部分 论新殖民地繁荣的原因第三部分 论美洲以及经由好望角到东印度通路的发现，给欧洲带来的利益第七章 关于重商主义的结论第八章 论重农主义即政治经济学中把土地生产物看做各国收入及财富的唯一或主要来源的各种政治经济学体系学说第五编 论君主或国家的收入第一章 论君主或国家的费用第一部分 论国防费第二部分 论司法经费第三部分 论公共工程和公共机关的费用第一项 论便利社会商业的公共工程和机构第二项 论青年教育机构的支出第三项 论各种年龄人民的教育经费本章的结论第二章 论社会的一般收入或公共收入的源泉第一部分 论特别属于君主或国家的资源及其来源第二部分 论赋税第一项 租金税以及土地地租税第二项 利润或资本收入税第一项和第二项的附录第三项 劳动工资税第四项 原打算无区别地加在各种收入上的税

章节摘录

尽管人类智慧预见到分工会产生普遍富裕并想利用它来实现普遍富裕，可是劳动分工产生的诸多便利，本不是人类智慧的结果。

它是人类本性中的互通有无、物物交换、互相交易这一特别倾向缓慢而渐进的结果，这种广泛的用途是人类始料不及的。

这种倾向为人类所独有。

我们所需的一日三餐，不是来自屠夫、酿酒家或面包师的施舍，而是来自他们为了自己利益的打算。

我们唤起的是他们的利己心，而不是他们的仁慈心，不是我们之所需，而是他们之所要。

正如我们所需要的绝大部分的互相帮助大部分是通过契约、交换和购买所得，劳动分工最初也是从这种交换倾向产生的。

例如，在狩猎或游牧部落中，有某人能比其他人更加迅速、更加熟练，也更善于制造弓箭。

他常常用自己制造的弓箭换取同伴的家畜或鹿肉，最后他发现以这种方式所得的家畜和鹿肉要比他亲自捕捉多得多。

因此，出于自身利益的考虑，制造弓箭就成为他的主要业务，他也就成为一个武器制造商。

Zm+A、第三个人以相同的方式成为一个铁匠或铜匠，第四个就成为硝皮者或制革者。

于是人人就一定能够把自己消费不了的劳动生产物的剩余部分用于交换自己所需的别人的劳动生产物

。这种交换的确定性鼓励了人们各自委身于一种特定的业务，并在各自的业务上磨炼和完善他所具有的从事这一职业的天赋资质或才能。

<<国富论>>

编辑推荐

《国富论》(英汉对照典藏版)一本影响历史进程的书，其出版，就被有识之士把它和同年问世的《美国独立宣言》并列，称之为"产业自由宣言书"。迄今为止，斯密的经济自由主义和凯恩斯的国家干预主义，仍然是影响西方经济思潮与经济政策的两大思潮。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>