

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

图书基本信息

书名：<<暗访十年，无数次死里逃生(第二季)>>

13位ISBN编号：9787222065987

10位ISBN编号：7222065989

出版时间：2010年7月30日

出版时间：云南人民出版社

作者：李么傻

字数：280000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

内容概要

揭示大量不为人知的事件真相，行业的潜规则，种种让人防不胜防的骗术……直到很久以后，我才知道，在这个城中村里，联防队员和假烟贩子沆瀣一气，假烟贩子每月定时给联防队员缴纳保护费，联防队员就会“保护”这些坑人的假烟贩子。

而所谓的联防队员，其实都是村子里的地痞流氓，欺男霸女，无恶不作。

在这个城中村里，猫鼠一窝。

在这家声讯台里，声讯员的提成是电话费的30%，也就是说，每个声讯员只要和客户聊天一分钟，就能提成六角钱。

而红头发依靠自己花样翻新的叫床声，开发了懵懂少年的性教育，又赚得盆满钵满。

声讯员的工资是底薪500元，外加提成，红头发每月收入都在五六千元。

女子讲起了“三商法”。

后来我才知道，“三商法”是很多传销团伙必备的讲课内容之一。

传销团伙的理论基础是“三商法”和“五级三阶制”，如果他们也有理论基础的话。

传销遍地开花，到处都有，看似毫无关联，但是，他们的讲课内容和骗人手法如出一辙，那么，是不是传销的背后有一个集团在控制，如果真是这样，那就太可怕了！

那时候承包公立医院的科室很容易，只要交钱，就能租到科室。

而公立医院也乐于将那些听起来很脏的科室承包给这些莆田人，这些科室往往是性病科、皮肤科、妇科等等，这些精明的莆田人背靠大树好乘凉，登堂入室，游击队变成了正规军，而患者更会相信，收入更会增高。

他们对外宣称是某某公立医院，其实和某某公立医院没有任何关系。

这就如同我在公安局的楼下租一间门店开包子铺，我也可以对外号称我是公安局的人，我们的包子是公安局的包子。

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

作者简介

李么傻：曾从事过公务员、记者等职，在全国多家知名报社工作过，发表文学和新闻作品数百万字，出版有长篇小说两部，散文集一部，为著名暗访记者，现供职于南方某著名报业集团。

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

书籍目录

【引子：30岁的报童】【第一章：暗访假烟窝点】 盛满梦想的城中村 来了一群神人 现实扛不过梦想 画家被打了一盒红梅烟引发的斗殴 窝囊的联合执法队 救了个娇娘 最后一个思想家 “参与” 制假 进了老窝 多少欠了点情债 暴露了 行动 一楼与顶楼的对话 梦想，照进现实【第二章：暗访黑工窝点】 他乡遇故知 困境总会过去 法国公司有点懵 当上声讯先生 这里钱多，人傻，速来 骗子太多，傻子明显不够用 刨根 问底 黑对黑，也有抓瞎的时候 策反 漂泊的阿香何止一个 炒白银的虚拟交易 美丽结局第三章 暗访传销窝点 我---三无人员 回乡 弟弟的传销瓜葛 最美的母亲和最帅的父亲 老子曾经是副局 刘芸的邀请 传销的洗脑术 受难记 神秘的《史记》 换窝 真人版“越狱”【第四章 暗访黑医窝点】 爱了，散了 小城故事多 炮兵医院 将计就计 医改怪胎：民营医院 我的入“托”介绍人 地王之争 小旅社，大舞台 医托帮真相

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

章节摘录

传销的洗脑术 我睁开眼睛的时候已经到了第二天早晨，一缕阳光从糊着报纸的窗缝照进来，照在又破又脏的被子上。

我看着这束阳光，突然有一种恍若隔世的感觉，不知道自己置身何处。

呆了几分钟后，我起身上厕所，看到院子里站着几个早起的男子，他们很友善地向我点头微笑，还有一名男子装着很亲近地上前和我握手，然后却趁势堵在了大门口，我明白，这是为了防备我突然冲出大门逃跑。

从厕所出来后，我又回到房间。

和昨晚比起来，房间里的臭味更加汹涌，除了汗臭味脚臭味，还有屁臭的气味，中人欲呕。

我不敢相信，我昨晚就是在这里，和大志盖着同一床肮脏的被子，睡了一个夜晚。

大志也睡醒了，他坐起来，打着哈欠，伸了一个长长的懒腰，然后很满足地说：“昨晚睡得好香啊。”

中年男子也醒了，他靠墙坐在被筒里，一脸木然。

可能他昨晚也遇到了和我一样的盯梢，可能他现在正在后悔来到这里。

大志将所有人都喊醒了，让大家在院子里站成两排，他像个领导一样背着手臂站在最前面，面朝大家训话。

他沙哑着嗓门说：“这里，不是我们的宿舍，这里是魔鬼训练营。

我们只有吃得苦中苦，才能成为人上人。

每一个成功人士，都是从一个穷二白起家的。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。

他的话讲完了，所有人都激动地鼓起掌来，激动得满脸通红。

我用眼睛的余光看到中年男子犹豫了一下，也不由自主地拍起巴掌。

大志的话极富煽动性，他的每一句话听起来都很有道理，难怪这些男男女女睡在这样恶劣的环境中，一个个自得其乐。

大志讲完话后，就到了开饭时间。

有人在水龙头前急急忙忙地刷牙洗脸，有人不刷牙不洗脸，就拿着搪瓷碗冲进了厨房里。

院子里闹哄哄地，像砖头扔进了老鼠窝。

我还没有来得及买碗筷，刘芸说：“我吃完后，你用我的吧。”

很多和我一样没有碗筷的人都垂手等候在厨房外面，他们看着别人碗里的饭菜，喉结上下滚动着。

而所谓的饭菜，就是清水煮白菜，上面还飘着几片红萝卜。

刘芸端起碗来，大口大口地吞咽着，不到几分钟，搪瓷碗就见底了，很多女孩子都和她一样，吃相极其野蛮。

一个穿着红色上衣的女孩子，将一片萝卜掉在了地上，她在众目睽睽中捡起来，在裤子上擦了擦，放进了嘴巴里。

刘芸吃完后，把她的碗递给了我，她吃得非常干净，碗里连一片菜叶也没有。

我走进厨房，一个30多岁的女子手执饭勺，只给我的碗里打了半碗菜汤，她说：“再没有了，后面的人只能一人半碗。”

看着这半碗菜汤，尽管饥饿难耐，可我还是吃不下去，这里的饭菜质量还不如我当初暗访血奴群落的饭菜。

但是，这里的每个人都精神饱满，神采飞扬，发财梦把一个个人鼓舞得滚圆滚圆，像皮球一样，一碰就会蹦蹦跳跳。

我勉强把这半碗菜汤咽下去，就到了集合时间。

我们站成一路纵队，大志走在最前面，一路逶迤，走到了一条小河边。

这里枯树败枝，野草凄凄，荒无人迹。

所有人都面朝小河站定，嘴巴里发出一声声长啸。

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

他们中，有的声如裂帛，有的声音嘶哑，有的声音难听得像门扇夹碎了核桃，有的声音恐怖得像遇见了恶鬼……这一堆乱七八糟的声音像绳子一样沿着古树盘旋而上，飞扬在树林的上空，让听到的每一个人都不寒而栗。

大志说：“每天早晨这样做，就能够让我们把心中的垃圾呼喊出来，垃圾清除出来了，好东西才有空间容纳。

” 他说的话听起来又是很有道理。

就是这些听起来很有道理的话，让这些人一步步背离了正常的善恶标准，一步步走上了邪恶之途。

喊叫结束后，大志领着这支二三十人的队伍走进了一幢楼房里，走上楼梯，眼前豁然开朗，二楼的大厅里聚集了上百颗脑袋，这些脑袋都席地而坐，朝向讲台。

讲台上，放着一张黑板。

墙壁的两边，挂着一些照片，照片上是森林和草原风光。

我们挨个坐在了人群的后面，我的旁边是那名中年男子。

他一直用疑惑的眼神看着这一切，眉间凝成了一个疙瘩。

人群闹哄哄地，像厕所里的苍蝇。

我伸手拉了一下中年男子的衣袖，悄声问他：“这是干什么？”

” 中年男子看了看我，摇摇头。

我继续悄声问：“你从哪里来的？”

” 中年男子又看了我一眼，眼圈都红了，差点就要哭起来。

他说：“我从浙江来。

” “你以前做什么？”

” “大学老师。

” 我很震惊，大学老师居然也被骗来搞传销。

传销的魅力如此巨大！

我又悄声问：“你怎么会来到这里？”

” 中年男子还没有回答，就听到旁边过道上有一人粗声粗气地喊道：“不准说话。

” 我扭头看去，看到一张狰狞丑陋的脸，漆黑如墨。

黑脸看到我扭过头来，又厉声喝道：“看什么看？”

” 我只好低下头去。

不知什么时候，讲台上站着一个人戴眼镜的人，他皮肤白皙，30岁左右，看起来文质彬彬。

他伸出手臂，掌心向上，做了一个让大家起身的手势，人群呼啦啦站起来，大厅的空间一下子显得非常狭小。

戴眼镜的人是这个传销团伙的讲师，他扬着手臂，热情澎湃地喊道：“让我们唱起来吧，唱起来吧。

” 他的神情让我想起了大炼钢铁时期的那个“火红的年代”。

讲师在领唱，所有人跟着他一起唱起了《爱拼才会赢》、《出人头地》等充溢着个人奋斗色彩的歌曲。

各种各样的声音从不同的喉咙中迸出，在大厅里回旋激荡，让我的耳膜嗡嗡作响。

我偷偷向两边望去，看到除过中年男子和我，这里的每个人都神情激昂，热血沸腾，咬紧牙关，面容扭曲，如果面前放着一块石头，他们也会把石头咬成碎块；如果面前是悬崖峭壁，他们也会前赴后继跳下去。

这是一群疯狂的人。

唱歌结束后，讲师让大家坐下去，他高高地举起手臂，用一种非常缓慢非常沉稳的声音说：“漫漫的长夜即将过去，属于我们的黎明即将来临……” 他的声音有一种可怕的磁性，所有人都众星捧月一般地望着他，都葵花朵朵向太阳一样地望着他，脸上是无限的虔诚。

人群里非常安静。

不知道谁偷偷放了一个曲里拐弯的屁，很秀气，声音细长，但是没有人笑，人们的注意力全部集中在

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

这个魔力讲师身上。

据说，1939年的希特勒，他就是依靠这种极富煽动性的演讲，这种富有磁性的声音，让一个民族接受他的观点，自愿走向毁灭。

讲师是一个天才的演讲家，他的语言，他的动作，他的神态，他的眼神……都配合到了最佳状态，他时而大声疾呼，时而痛心疾首，时而热情高涨，时而喃喃自语。

所有人的神态和心情，都随着他的变化而变化，他就像手持魔棒的巫师，而所有人都像被施了魔法，跟着他一起喜怒哀乐，跟着他一起不由自主地呼喊或者哀叹。

他喜欢用排比句，喜欢用设问句，上中学的时候，语文老师说，这两种修辞手法具有极强的渲染功能，而讲师更是将这两种修辞手法运用得炉火纯青。

“你们为什么贫穷？

你们为什么事事不如意？

你们为什么没有出头之日？

这是因为你们没有机遇。

而机遇则可以改变你的人生，改变你的未来，改变你的子孙后代。

”讲师说的似乎很有道理，他总是从最浅显的道理开始讲起，然后慢慢引人入彀。

所有人都听得如痴如醉，他们眼睛一眨不眨地望着讲师，就像吃奶的羊羔望着产奶的母羊，就像虔诚的教徒望着布道的神父。

“为什么有人就能享尽荣华富贵？

为什么有人就能挣大钱娶美女？

为什么有人就能买豪宅开好车？

这就是因为他们抓住了机遇。

现在，就有机遇摆在了我们面前，你——”讲师的手指指着台下的一个个人，指着台下一张张燃烧着金子一样光芒的眼睛，指着台下一张张热血激涌的红色的脸，“你们能够抓住吗？

” “能。

”台下的喉咙一齐喊出来，声震屋宇。

台下的手臂一齐举起来，举成了一片森林。

“遇到困难，你们怕不怕？

” “不怕。

”声音排山倒海。

这种场景只能用疯狂来形容。

听说很多国家的军队，在战前都要做动员，动员报告让所有人热血沸腾，然后就杀奔战场。

这样一支军队，就有着超强的战斗力。

我还在一本书上看到，战国时期的秦国军队战无不胜，因为在于动员鼓动，鼓动结束后，还让战士们饮酒，这样，喝得微醉的将士们，冲上战场，无所畏惧。

几十年前，在陕西临潼出土了兵马俑，士兵装束的兵马俑小腹微鼓，这就是饮酒的结果。

讲师将所有人的血液燃烧到了沸点，然后满意地走了下去。

接着是“现身说法”。

一个西装革履的男子走了上来，西装笔挺笔挺，看起来价值不菲，他皮肤白皙，戴着金边眼镜，头发乌黑发亮，显然经过了精心装扮。

他的手臂放在小腹前，向台下微微鞠躬，显得落落大方。

一名年轻女子走上来，介绍说：“这是我们的金牌经理。

”台下响起了暴风骤雨般的掌声。

金牌经理先做了自我介绍，他说他姓梅，世代贫穷，这几年，依靠自己的打拼，赢得了自己的事业和江山。

“我相信，天道酬勤，有一份付出，就有一份回报。

”他们说的大道理全都正确。

他们的每句话都含有浅显的哲理，就是没有上过一天学堂的人也能听懂。

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

然而，正是靠着这些大道理，让这些人滑入了传销的泥淖中，还毫无察觉。

梅经理说，在他没有进入这个团队前，他在海尔集团做经理，每月会有上万月的收入。后来，一位朋友介绍他来到这里，加入了这个团队，他的人生跃上了一个崭新的台阶，现在，他的收入每月会有十多万元。

十多万元啊！

台下想起了一片不由自主的赞叹声。

“我的今天，就是你们的明天。

”梅经理笑容可掬，循循善诱地说。

海尔，这是中国最有名的企业之一，很多欧美家庭里，都有海尔的电器产品。

而这个梅经理，放弃了这么好的工作，跻身这个团队中，终于取得了如此的辉煌，他的奋斗经历真让人敬佩。

人们争相鼓起掌来，有人的手掌已经拍红了，拍疼了，还在拼命地鼓掌。

梅经理在如雷的掌声中微微昂起头来，看起来很受用，很陶醉。

没有人怀疑这个梅经理的身份，没有人怀疑他在说谎，因为他面容白净，西装革履，因为他侃侃而谈，优裕自如，因为他气质高雅，游刃有余。

他的举手投足，他的一举一动，都完全合乎我们在电视中看到的经理的形象。

我看到台下的很多人都情不自禁地挺起了胸膛，可能他们已经将梅经理当成了楷模，当成了榜样，他们也把自己当成了经理。

而经理是不能萎靡不振，不能勾肩塌腰的。

榜样的力量是无穷的，榜样的力量又是可怕的。

我想起了几年前在那座小县城生活的场景。

大约是上世纪90年代中期，传销来到了那座偏僻边远的小城，甚至来到了农村。

有一次，我和父亲给地里拉粪的时候，在村口的小卖部前，看到一个中年女子在纸上又写又画，旁边围着几个青年人。

这个女子说：“只要你拉进一个人，就能拿到多少多少提成。

”那个女子口若悬河，能说会道。

父亲说：“这些人总想着不劳而获，世界上哪里有这样的好事情？

”父亲简单的话语中，包含着一个朴素的道理。

幻想着不劳而获，最终就会上当。

我在县城里还遇到了几个被拉进传销里的人。

和我租住在同一个院子里的一名男青年，本来是蹬三轮车的，有一天早晨，他的头发蘸着水，统一梳到脑后，我问他这是干什么，他一板一眼神情严肃地说：“我以后就在公司上班了，在公司就要有公司员工的样子。

”这个男子后来把三轮车卖了，也从那座狭小的院子里搬出去了，不知道去了哪里。

那时候我有一个初恋情人，一直在心中默默地爱了很多年，从来没有勇气向她表白，因为她的父母都是国家干部，而我的父母都是农民。

我们是中学同学。

后来，她的工作单位也比我好，尽管她只是高中毕业，但是她父亲托人将她安插进了一个非常有油水的部门，而我大学毕业后依靠自己终于进了一个清水衙门。

有一天，她走进了我的单位，让我欣喜若狂，然而，她没有说任何感情的事情，张口就让我交3888元，说有一款自来水净化器，很适合我使用。

我当时真有些动心，不是为了自来水净化器，而是为了她，为了能够让她高兴。

可是我没有钱，我还张罗着向别人借钱，好像只要我买了这个净化器，她就愿意嫁给我似的。

最终钱没有借够数目，净化器也没有买，而她更没有嫁给我。

现在想起当时的自己，觉得很可笑。

而当时完全听信了她的话，觉得自己的行为一点也不好笑，反而很高尚很伟大，因为那是为了神圣的爱情。

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

恋爱的人都是傻瓜。

我完全能够理解这些疯狂的人，能够理解他们的想法，能够理解他们为什么会深陷其中，难以自拔。

因为我曾经就有过这样的经历。

梅经理走下去后，那名穿着套裙的年轻女子说：“梅经理刚刚从美国讲学回来，听到我们这里在上課，他顾不上休息，就赶来了。

” 所有人都非常感动，有的人啧啧赞叹，有的人眼中泪光闪烁。

现在，轮到年轻女子演讲了。

年轻女子也先做了一番自我介绍，她称自己是英国剑桥大学的博士生，是一名海龟，她的父亲是中央某一个部委的副部长，“按理说，我可以什么都不做，就可以享受很高档的生活，可是我没有，我为什么还要自主创业？

因为我相信自己的能力，我想创造人生的价值。

”台下一片叫好声，为这个自主创业的女强人而叫好，女子略停片刻，接着说，“还有，我看上了我们这个辉煌而伟大的事业。

在这里，我的收入丝毫不比我的爸爸少。

” 一个著名企业的经理，一个出身豪门的千金小姐，他们都愿意加入这个团队，那么，你们这些来自社会底层，月薪几百元的人，还有什么犹豫的？

还有什么怀疑的？

于是，发财梦烧红了每一个人的眼睛。

女子的声音清脆悦耳，有一种催眠的功效，你不由自主地听着她的每一句话，每一个字，因为她的声音太动听了，太温柔了，你就丝毫也不会怀疑她说话的内容。

而且，她的笑容又是那么美好，她的面容又是那么真诚。

她怎么可能说谎呢？

她气质那么高贵，语言那么得体，长相那么漂亮，她肯定是一个名副其实的大家闺秀。

你对她的身份没有丝毫的怀疑了。

这就像你站在一个长相甜美的女孩面前，丝毫也不会怀疑她是一个淫妇；你站在一个天真活泼的男孩面前，丝毫也不会怀疑她是一个小偷。

这么多的人聚集在一起，到底做什么生意？

女子讲起了“三商法”。

后来我才知道，“三商法”是很多传销团伙必备的讲课内容之一。

传销团伙的理论基础是“三商法”和“五级三阶制”，如果他们也有理论基础的话。

传销遍地开花，到处都有，看似毫无关联，但是，他们的讲课内容和骗人手法如出一辙，那么，是不是传销的背后有一个集团在控制，如果真是这样，那就太可怕了！

三商法是什么？

我在后来的多次暗访传销窝点中，都听到了。

传销的讲解员说，传统的销售方式是一商法和二商法，利润都被层层批发商赚取了，而三商法则是目前最先进的营销方式。

因为没有经过层层批发商，所以利润非常可观，你可以拿到很高的提成。

就像做代理商需要给厂家交一定的费用一样，你要进入这个团伙，就必须交纳“入会费”。

“入会费”2800元。

而你如果能够发展下线，你就可以取得提成，每发展一个下线，就能够提成800元；而发展两个下线，你的职位也会得到提升。

按照五级三阶制，你可以从主任一直升到翡翠经理，而翡翠经理，年薪就是上千万。

三商法故意用几何梯级的方式计算，绕来绕去，说你现在投资2800元，两年后就可以赚到28万元。

而五级三阶制则给你展示了一个美好的前景，你达到最高级别的翡翠经理，给个市长都不干。

而翡翠经理，比刚才见到的黄金经理级别还要高。

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

而翡翠经理，则是这些来自五湖四海的怀揣着发财梦想人的奋斗目标。

那天的培训课程有好几个小时，都是在扯淡，他们的话语没有一句是真实的。

他们还用了非常复杂的运算，什么点，什么级，我相信下面的人都没有听懂。

而他们也不想让你听懂，他们为你制造了一个虚拟的梦想。

传销团伙一般都有自己的产品。

很多传销团伙都是号称销售化妆品，因为化妆品的价格实在不固定，可以说它成千上万元，也可以说它只值几元钱，因为它实在没有一个价值尺度来衡量，这也就是美容院大发横财的原因。

传销团伙也是盯上了这一点，一般都是以销售美容化妆品为幌子。

关于美容行业如何暴利，我在上面的《暗访黑工窝点》写到了。

一针羊胎素人胎素，成本只有几毛钱，而在美容院价格上万元。

子虚乌有的黄金美容法，用几十元一盒的化妆品，化妆师帮你涂在脸上，就敢要你几万元。

美容化妆行业黑不见底，暗无天日。

美容化妆品没有定价，没有一个价值尺度，所以也给传销团伙提供了可乘之机。

我们在商店买一本书籍，会有定价。

我们在商场买一件衣服，会从它的面料和款式判断出它的价格。

我们在超市买蔬菜，它也会有价值尺度，即使最贵的有机蔬菜，也要在超市明码标价。

而我所暗访的这家传销团伙，他们的技艺比推销化妆品更胜一筹。

他们要开天辟地，他们要创建一个新城市。

他们没有产品，他们的产品是一座像深圳那样的城市。

那天，这个传销团伙的所谓上层人士，一个个粉墨登场，恣意表演。

他们走马灯一般鱼贯上场，而台下疯狂的人群报以雷鸣般的掌声。

一名50多岁的男子登场了，他的头顶掉光了头发，而鬓角头发又留得特别长，向上梳起，遮盖得头皮若隐若现。

他介绍说，他是公司的秘书长，而公司的董事长和翡翠级别的经理，目前正在欧盟十国访问，陪同他们的是，法国总统希拉克、德国总理施罗德、英国威廉王子。

“为什么有这么多的政坛大腕陪同我们的董事长和翡翠经理呢？”

男子歪着头，脸上带着少先队员一样的天真烂漫。

台下的人还没有反应过来，他马上又自问自答地说：“因为我们国家要开发老东北，而我们已经拿到了立项指标。

”他用手指着讲台说：“就在刚才，站在这里的那位女士，那位海龟博士，她的父亲是副部长，这次国家开发老东北，她的父亲是实际指挥者。

”台下响起了一片惊叹声。

男子又笑着说：“我们不会忘记20年前，小平同志在中国的南海边划了一个圈，深圳成立了。

10年前，泽民同志和镕基同志在上海划了一个圈，浦东新区开发了。

而现在，锦涛同志和家宝同志就要在东北划圈了，在俄罗斯和中国的边境上，即将有一座新的城市诞生。

而你们——”他用手指着台下的人，“你们就是这座城市的奠基人和建筑者，这座城市的人们，世代将会铭记你们的名字。

”台下所有人的脸上，都是受宠若惊的神情。

男子在台上纵横捭阖，发扬踔厉，一会畅谈天下大事，一会分析国内形势，他称呼国家领导人的时候，都是免去姓，而直呼其名，后面要加上“同志”，他的语气完全就像一个参加战争多年，经历了枪林弹雨的老军人老模范，而他也把自己当成了一个从国内战争和抗日战争中走出来的老英雄。

他还说陈凯歌、张艺谋都是他的好朋友，他准备邀请这两位来拍摄他们的创业经历，“凯歌和谋子哪一个更好？”

你们说说。

”他称呼陈凯歌不带姓，而称呼“老谋子”连“老”都取消了，以显示他们的熟稔程度。

台下讨论激烈，有说陈凯歌水平高，有说张艺谋更合适。

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

男子大手一挥，台下鸦雀无声，他说：“这个问题，留在会后讨论。

现在，请大家看看两边墙壁上的照片。

”台下，坐在左边的，望向左边；坐在右边的，望向右边；更有的人，因为坐在中间，望了左边，又忙忙碌碌地扭头望向右边。

男子以一种大无畏的英雄气概，慷慨激昂地说：“我们，就要在这片山林上，建立一座现代化城市。

”然后，男子又说出了这座即将诞生的城市的具体位置，它在东经多少度到多少度，北纬多少度到多少度。

台下有人吐出了舌头，心中的震撼无异于天崩地坼：瞧瞧，人家称呼国家领导人用的是“XX同志”，称呼著名导演直呼其名，指明地点用的是经纬度，这样的人一定大有来头，这样的人天生就是指江山扭转乾坤的大人物。

“现在，只要你交纳2800元，你就是未来北中国的创业者，是这座伟大城市的缔造者，请大家一定要珍惜这一伟大而光荣的机遇。

”男子一直很自负，他在每说完一句话后，还保存着说最后一个字的口型。

他说话的语气是不容置疑的，他的手势是坚强有力的，他口中的每一个字都是铿锵坚定的，他的目光似乎穿透了这间房屋残破的墙壁，穿过了门外那片杂乱的树林，一直望到了很遥远很遥远的地方。

他在极力模仿一位著名演员在电视剧中扮演的一位著名人物形象。

我从事新闻工作，我每天都会留意新闻，从来没有听到过国家要在中俄边界建设一座新城市，这明显是一个谎言。

但是，这些与外界隔绝的人，没有电视，没有报纸，他们又如何能够知道这是一个谎言？

以前我接触过的传销团伙，都是诱骗你来购买产品：化妆品、饮用水纯净器、摇摆机等等，而这家传销团伙根本就没有产品，它是依靠拉人头，交纳入会费来进行诈骗。

进入传销团伙的人，损失钱财还在其次，最重要的是，扭曲了心态，让人变得弱智。

我身边的中年男子一直听得很认真，我看到他的脸上先有了疑惑的神情，接着，眼睛里迸出了金子的火花，最后，他的脸上有了满意的笑容。

我悄悄问他：“你相信这些话吗？”

”他还没有回答，我的头上就遭到了重重的一击，眼前金星乱冒。

我忍疼扭过头去，看到身后站立一个手持竹竿的男子，正在恶狠狠地盯着我。

原来，听讲的时候，不让交头接耳，不让左顾右盼，不让小声交谈。

这里，比小学的课堂要严厉得多。

大会结束后，接下来是“小组讨论”。

我们回到了昨夜住宿的那个院子，围成了一圈。

大志是这里的领导人，他让每个人先做自我介绍，然后谈心得体会。

我看到每个人都像幼稚的学生一样，仰起脸来一本正经地介绍自己，有人脆声脆气，有人老气横秋，但是，每个人的脸上都带着神圣的光彩。

从他们的介绍中，我才知道，这个团伙里的人形形色色，来自于不同的地区，此前从事不同的职业。

但相同的是，他们都是被骗来的，有的被老乡骗来，有的被同学骗来，有的被儿女骗来，有的被恋人骗来……刚刚骗来的时候，他们抱着怀疑的态度；然而，经过了几次洗脑后，他们开始相信了自己从事的是伟大而光荣的事业，自己要做奠基人和开拓者。

轮到我的时候，我只说我是无业游民，来到这里只是看看，“我在电视上没有看到国家要在中俄边界开发一座城市的新闻。

”“你怎么能这样？”

”一名胡须斑白的男子气愤地用手指着我，“你这是蛊惑人心，罪大恶极。

”他义愤填膺，那种神情就像文革中的造反派。

另一名女子说：“我们已经抢得了先机，等到电视上播放了这样的新闻，会有很多人也要开发，我们就没有优势了。”

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

” 身边一名文质彬彬的男子马上接口说：“我们从事的是伟大的事业，伟大的事业是不容许你这样的无业游民质疑的。”

” 他挺直胸膛，好像他就是正义的化身。

大志看着我说：“鉴于你是初犯，免除追究，以后我再也不想听到你这样的反动言论。”

” 我感到深深的悲哀，我不得不承认，传销的洗脑很成功。

受难记 分组讨论会结束后，我刚刚走进房间，突然，有人在我的肩膀上拍了一下，我回头一看，是大志。

他的身后，还跟着两个膀大腰圆的男子。

大志冷冰冰地对我说：“把你的衣服脱光。”

” 我问：“凭什么？”

” 大志突然抬起手来，打了我一个耳光：“凭什么？”

你竟然敢这样对上级说话。

” 他身后两个男子，也如狼似虎地扑上来，死死地抓住了我的手臂。

“我第一眼就看到你不是一个好东西。”

” 大志踹了我一脚后，怒气冲冲地说。

然后，他在我的身上摸来摸去，将传呼搜走了，还将我身上仅有的100多元拿走了。

大志又问：“身上还有钱没有？”

” 我说：“没有了。”

” 两名男子不由分说，开始剥我的衣服，我想反抗，看到窗外站着那些被传销洗脑了的人，他们一个个愚昧而又狂热，弱智而又疯狂，我知道此刻反抗和逃跑都是无益的。

我索性站直身体，任他们摆布。

他们把我的鞋子脱下来，在鞋垫下面翻找着；又在衣缝里摸索着，终于找到了我藏在衣底的100元钱。

这次暗访前，我担心逃出魔窟后，没有车费，就将外套里面的口袋撕开，将100元藏在了衣服下摆里，没想到被他们轻而易举地搜出来了。

“你们的阴谋诡计，怎么能逃脱老子的火眼金睛？”

” 大志骄傲地说。

显然，此前他一定搜索过很多人的衣服，他知道钱一般会藏在衣服的什么地方。

我看着大志手中的100元，心中暗暗叫苦，如果从这里逃出去了，我没有一分钱，如何才能回到报社？

大志骄横地说：“刚才问你，你还说没有钱，这是什么？”

这是什么？

你他妈的一点也不老实，我一看你就是个坏人，我真没有看错你。”

” 我一言不发，遇到这样的流氓，我只能选择沉默。

“穿上衣服，站到外面去。”

” 大志恶狠狠地说。

我穿好衣服，慢腾腾地向门外走。

现在惨了，即使我从这里逃出去，身无分文，又如何生存。

我刚刚走出房门，中年男子就走进去了。

此前，在“自我介绍”的时候，他说他是一名大学老师。

我听见他的声音从窗缝传出：“感谢领导给了我这次发财的机会，我一定把握机遇，迎难而上，勇于进取，开拓前进。”

这是我的手机，这是钱，我踊跃上交。

” 我想，这位大学老师，此前一定是给学校写汇报材料的，他的口中全是这样空洞无味却又光明正大的词语。

我被勒令站在屋后反省，那两名男子坐在屋檐下的小凳子上监视我。

他们谈笑风生，一人手中拿着一根长棍，故意将长棍在地面上击打得啪啪作响。

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

如果我一回头，他们就会用棍子抽打我；如果我一张口，他们的棍子也会落在我的身上。为了不再挨打，我索性望着房檐角落，一言不发。

檐角处，一只蜘蛛正在结网。

这只蜘蛛很黑很大，剧毒无比，模样狰狞恐怖，几条腿又细又长，它蹲踞在房檐顶端，吐出了细细的黏丝，黏丝在阳光下熠熠闪光，好像美丽的金线一样。

风吹着黏丝，飘飘荡荡，摇摇晃晃，终于沾在了墙壁上，将墙壁与屋檐连接起来。

蜘蛛沿着又韧又长的黏丝爬过去……很快地，不到半个小时，一张精致整齐而杀机密布的蛛网就形成了。

蜘蛛又回到了屋檐顶端，像个阴谋家一样，耐心地等待着猎物落网。

几分钟后，一只蜜蜂嗡嗡飞过来，一头撞在了透明的蛛网上，它奋力挣扎着，拼尽全力扇动着翅膀，却越缚越牢。

蜘蛛出动了，它不慌不忙地沿着蛛网，爬到了蜜蜂的身边，将还在垂死挣扎的蜜蜂裹在了爪下……

我突然感到这个院子里充满了杀机。

地面上，这个传销团伙就是一只巨大的蜘蛛，他们在偷偷地编织着一张毒网，每一个不经意路过的人，只要触动了一根蛛丝，就会被他们牢牢缚住。

而房檐下，一只黑蜘蛛也在张网守候。

每一个走进这座院子的生物，都会面临着生死搏杀。

下午，传销团伙又开始培训。

跟着这一群疯狂的人走出院子，我才感觉自己还没有吃饭，我向大志提出，要求吃饭。

大志冷冰冰地说：“没有饭了，晚上再吃。

下午你再敢顶撞我，晚饭也没得吃了。

”原来，在这个团伙里，下级要对上级绝对服从，上级的话就是圣旨。

所有的财产都是公用的，不能有任何私人的物品。

而对传销的质疑，更被认为大逆不道。

我想起了太平天国。

还是在那座院子的大厅里，还是在进行谎话培训，不同的是，这次听课的人少了很多。

主讲人也换成了一张新面孔，一个30多岁戴着近视镜片的女子。

她将几本小册子放在了讲台上。

下午培训的是如果“邀约”，传销者们，给发展下线起了一个很诗意很温馨的名字，叫做“邀约”。

女子说：“我们的工作说复杂也复杂，说简单也简单。

只要你懂得了邀约的艺术，你的事业就成功了一半。

”女子在台上娓娓道来，笑容可掬；大家在台下睁大眼睛，如痴如醉。

女子说：“邀约的第一步，就是要列出名单，写出电话号码，越详细越好，这个人的姓名、年龄、什么样的性格、什么工作、收入情况等等，都要写出来，这样你就能够对症下药。

”

<<暗访十年，无数次死里逃生(第二)>>

编辑推荐

《暗访十年（第2季）：无数次死里逃生》是目前中国最大胆、最纪实、最揭秘、最真实的社会揭秘作品。

众多网友认为此书可与《平凡的世界》相提并论。

才华横溢言情状物无不入木三分的文笔让你惊叹。

真情实感身临其境的事件描述引导你反窥社会现实。

一个个令人瞠目结舌的社会群落震撼你的神经。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>