

<<行为背后的心理奥秘 (经典版) >>

图书基本信息

<<行为背后的心理奥秘 (经典版) >>

内容概要

本书分析了日常生活中上百个最具科学性与社会效应的人类行为，并揭开隐藏在这些行为背后的心理奥秘。

书中通俗易懂的实例和语言将引导你去发觉身边的意义世界，启发你去思考那些每天都在身边发生的人类行为。

而且借助本书，你将会发现：只有了解人类的本性，才能够用更合理的方式对待别人；懂得合理对待别人的人，才能取得更大的成功。

为什么贪睡者反而记性更好？

为什么我们在照相之前爱梳头？

为什么我们会“左耳进，右耳出”？

为什么男人心跳越快，女人越喜欢？

为什么信用卡会让我们花更多的钱？

为什么紧张的情况下我们更愿意与人共处？

我们的记忆会不会骗人？

人在觉得被重视、被赏识的时候，潜能到底有多大？

无孔不入的媒体是怎样影响我们的人格与生活？

都是一句“我爱你”，你们的爱情又有怎样的形态？

为什么明明心里有了主意，关键时刻又会被他人的意见所左右？

“便宜没好货，好货不便宜”这是真理，还是商家的噱头？

这是一本让我们找到自己的书；这是一本让我们认识他人的书；这是一本让我们明白人际交往是怎么回事的书；这是一本解答我们的好奇，并让我们更好奇的书。

<<行为背后的心理奥秘（经典版）>>

书籍目录

01 学习与记忆

为什么我们会“左耳进，右耳出”？

别再嘲笑瞌睡虫，实验证明贪睡者记性更好！

还在为自己的分数耿耿于怀吗？

多问问别人的情况，分数在比较中才有意义！

事后诸葛亮是怎样炼成的？

02 情感与意志

积极或消极，都在你的意念中！

“假如你剥夺了普通人说谎的权利，那么你也剥夺了他的幸福。

”看来我们都需要美丽的谎言。

有竞争是好事，能激发我们自己都不知道的潜能！

情欲之爱、依附之爱、友谊之爱、游戏之爱、现实之爱、利他之爱，你们的爱情属于哪一种？

03 感觉与知觉

人的瞳孔会说话。

长得漂亮一定成事轻松吗？

其实芭比娃娃也自卑。

未开口就已定好恶：陌生人相见，80%的判断早已通过非言语的沟通完成。

商标的读音会影响到我们对商品的感知。

04 判断与决策

戴眼镜的人多是成功人士？

胖子都是平易近人的？

让我来告诉你，这些成见从哪里来。

塞车时我们忍多久才会按喇叭？

面对有质量问题的产品，福特公司的算盘经是怎样的？

信用卡如何影响我们的消费行为？

05 思维与语言

小窍门：语速快更容易获得好成绩。

你知道吗？

笑话的种类不同，效果也不同。

<<行为背后的心理奥秘（经典版）>>

先想后说——请遵循谈话中的“三秒原则”。

称赞和谴责都是一门艺术。

06 个性与人格

看我们的社会如何炮制男性传奇。

为什么排行老大的孩子更胆小？

你是爱干小活儿的人吗？

相面术：我们的外貌与性格。

07 社会交往

为什么我们在紧张的情况下更愿意与人共处？

真的有人能够忍受与世隔绝吗？

当你遇到工作中的不道德行为时，你会怎么办？

面对凶案，为什么我们会像看台上的观众一样袖手旁观？

08 身边的动物效应

猴子为什么要群居？

为什么小雁鹅会把第一眼看见的生物当“妈妈”？

蜜蜂是按习惯行事的动物吗？

神马“汉斯”的故事。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>