

<<别想那只大象>>

图书基本信息

<<别想那只大象>>

内容概要

<<别想那只大象>>

作者简介

<<别想那只大象>>

书籍目录

引言：重塑语言框架，就是变革社会

第一部分：控制语言就是控制思想

第1章 控制话语权的两大利器：“框架”与“隐喻”

从现在开始，请你绝对不要想到大象。

你能做到吗？

你越是努力要求自己不能想到大象，就越拼命在想大象，对不对？

因为每个词都与一个框架相关联，即使否定框架，也会唤起框架。

第2章 每个故事都需要一个框架：施瓦辛格的竞选奇迹

施瓦辛格为什么能当上州长？

是原来的州长实在太糟糕吗？

是因为人们不理解政治，随便选了一个名人吗？

是施瓦辛格自己努力奋斗，最终实现了自己梦想吗？

所有这些叙事框架，都有不同的深层含义。

第3章 一字之差决定命运：“同志婚姻”VS“同性婚姻”

大多数美国人都不赞同歧视同性恋，但却反对“同志婚姻”。

为何一字之差所引起的态度却截然不同？

原因之一或许在于，这个词唤起了性的联想，同志性行为意味着一种野性、越轨、放纵的生活方式。

第4章 恐怖的隐喻：我们是怎样被操纵的

曼哈顿双子塔倒塌后，美国政府找人们要400亿美元，去打反恐战争。

然而，只有一位民主党人投了反对票，其他人全部赞成！

因为政府将“严父式”道德的隐喻应用到国际事务中，操纵了公众的观点。

第5章 致命的隐喻：一个国家就是一个人

隐喻也能杀人。

从海湾战争到伊拉克战争，美国政府使用的是相同的隐喻：一个国家就是一个人。

这个隐喻加上经典童话故事的“自卫和救助”叙事结构，就成了政府为公众确立的战争框架。

第6章 真实的谎言：揭穿背信弃义

美国政府为伊拉克战争辩护的理由全部不存在，一切都是谎言，但有70%的美国人仍然信以为真。

语言学家发现，大多数人判断一句话是不是谎言时，这句话本身的真实性居然是考虑得最少的因素。

第二部分：实战指南

第7章 知己知彼：找出对手的核心，建立自己的框架

保守派有许多不同的流派，但都有着共同的倾向性。

找到对方的核心意识形态，深入了解对方，是迈向胜利的第一步。

与此同时，进步派也要放弃细节上的分歧，找到共同的价值观，建立框架。

第8章 答疑解惑：详解框架的18大问题

要想重新确立框架，只要想出一些朗朗上口的新词儿就行了吗？

如果说跟框架不吻合的事实会被摒弃，那我们是不是应该在辩论时放弃事实？

重新确立框架是不是欺骗性地操纵摆布？

诸如此类的问题，都有答案。

<<别想那只大象>>

第9章 破解语言迷魂阵——夺回话语权的技巧

激活对话者原本存在的框架；表现出对对方的尊重；保持冷静，不拼嗓门儿；保持立场，绝不抱怨；不要从对手角度构建问题；如果对方说一套做一套，那个问题正是他的弱点所在。诸如此类的技巧，助你致胜。

译者后记

<<别想那只大象>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>