

<<创业必修的10堂课>>

图书基本信息

书名：<<创业必修的10堂课>>

13位ISBN编号：9787213041884

10位ISBN编号：7213041886

出版时间：2010-1

出版单位：浙江人民

作者：李野新//周俊宏

页数：211

字数：236000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<创业必修的10堂课>>

### 前言

人们为什么要创业？

为了就业，为了生存，还是为了赚钱？

美国著名新闻机构CNN报道，21世纪，人类将处在一个无固定职业的社会。

也就是说，不管今天你是老板还是工薪族，如果你认为你现有的职业或事业是终生不变的，那将是非常危险和不现实的想法。

未来学家预测，人类现有的绝大多数职业，再过20年，将永远在这个星球上消失，失业和倒闭将是21世纪司空见惯的事情。

因此，创业作为开创事业的活动，是现代人生存的第一需要。

国家强盛的根基是经济，经济的内容是企业，企业的灵魂是企业家。

企业家是实现伟大复兴的中坚力量，是我们最稀缺的资源。

企业家从哪里来？

只能靠市场的打磨，靠企业这个八卦炉的烟熏火燎才能成就。

而这一切，只能源于创业实践。

有些人认为，只有找不到工作的人才会去创业。

其实创业是人类社会的常态，过去是，现在是，将来也是。

随着第三次技术革命的到来，创业将是未来100年出现频率最高的词汇之一。

如今的中国处在一个新的发展阶段，创业是财富积累的一种重要途径，是一个民族进步的核心灵魂，更是一个国家兴旺发达的不竭动力。

创业已成为这个时代精神深处的需求，创业、创新已成为这个时代最响亮的名词，创业者、企业家更是成为了这个时代被推崇的英雄。

## <<创业必修的10堂课>>

### 内容概要

创业是现代人生存的第一需要，也是一种财富积累的主要途径。

如今，越来越多的年轻人为了实现自己的事业梦想，走上了自主创业的道路，但创业也不是一件容易的事，受到各方面因素的制约和影响。

创业，对每一个初尝者来说都会是一段十分艰难的历程。

如何敲开创业的大门？

如何迈出最艰难的第一步？

创业成功的秘籍是什么？

什么样的人适合创业？

创业过程中如何找钱、找人、找市场？

与其自己长久地在黑暗中摸索，何不站在巨人的肩膀上。

本书收录了马云、李彦宏等创业英雄的成功创业故事，并从中总结出了创业者必修的10堂课，使每一位创业者都能得到启发。

对于想要创业或正在创业的人们而言，这是一本不可多得的创业手册。

## <<创业必修的10堂课>>

### 作者简介

李野新，中国资深品牌爆冷实战专家，中国生产力协会委员会专家，首届中国企业职业经理人“中国十大最具影响力职业CEO”之一，“中国十大杰出营销经理人”之一。

历任东北虎药业总裁，吉林远东集团总裁，修正集团生物工程公司策划总监、营销常务副总经理等职位。

已出版多部作品

## &lt;&lt;创业必修的10堂课&gt;&gt;

## 书籍目录

代序 创业是现代人生存的第一需要 第一课 激发创业梦想 创业课堂 财富始于梦想 敢想还要敢做 创业改变人生 创业指南 创业动机 创业思考 一念之差 创业测试 你是否具备创业潜质 第二课 寻求创业机会 创业课堂 用心发现机会 把握住创业机会 等待机会不如创造机会 创业指南 评估创业机会 创业思考 不要放弃创业机会 创业测试 你是否具备把握机会的才能 第三课 制定创业计划 创业课堂 为自己指引创业方向 务实是创业计划的最大要求 经得住评估才能敲开融资大门 创业指南 创业计划书模板 创业思考 创业计划不可少 创业测试 何时是你的最佳创业时机 第四课 组建创业团队 创业课堂 团队创业是大势所趋 制度是团队稳定的关键 得人心者得天下 创业指南 成功的创业团队特征 创业思考 创业团队需要亲密无间 创业测试 你是否具备创业成功人士的气质 第五课 筹融创业资金 创业课堂 适度的创业资金不可少 筹资是创业者的必修课 让融资变得轻松 创业指南 风投特点和退出形式 创业思考 融资能力是创业者必备素质 创业测试 你如何处理借债问题 第六课 规划创业策略 创业课堂 谋定而后动 争做第一 资源优化 创业指南 如何评估创业策略 创业思考 创业策略是创业规划的核心 创业测试 你适合怎样的创业过程 第七课 缔造创业文化 创业课堂 创业者精神是创业文化的基础 创业文化是最核心的竞争优势 创业文化沉淀成企业文化 创业指南 创业文化的七大误区 创业思考 创业文化是一种黏合剂 创业测试 你是否具备创业素质 第八课 认识创业风险 创业课堂 风险无处不在 勇于承担方能突破 防患于未然 创业指南 创业风险的规避方法 创业思考 要清醒地认识创业风险 创业测试 十二星座最容易犯的创业错误 第九课 直面创业成败 创业课堂 成功在于坚持 放弃也是一种智慧 永不言败 创业指南 个常见的创业失败原因 创业思考 挫折能考验一个人的创业意志 创业测试 你的创业心有多大 第十课 超越创业人生 创业课堂 大胆借鉴 小心求证 实现超越 创业指南 创业者必须打破的陈腐观念 创业思考 创业者应该全力以赴 创业测试 你的创业智商有多高 主要参考书目 后记

## &lt;&lt;创业必修的10堂课&gt;&gt;

## 章节摘录

当星巴克股票在纳斯达克上市时，霍华德·舒尔茨春风得意地告诉全世界：“我是一个梦想者”，然后星巴克果然创造了世界商业的奇迹；当保罗·阿伦与比尔·盖茨漫不经心地玩电脑时，其不着边际的梦想在某一天却催生了微软这个全球最大的商业雄狮。

在这个知识经济时代，一切皆有可能。

每个人小时候都有美好的梦想，正是这些梦想，为我们的未来埋下了成功的种子。

梦想就是希望，与我们天性中的潜质密切相关。

但梦想往往和现实有着太遥远的距离，所以需要经营。

经营梦想就是通过自己不懈的努力，把那些看似遥远甚至有些荒唐的梦一步步变成现实。

美国宇航局门口的铭石上就刻着：你能想到的，就会实现。

你能够成为什么样的人，会有什么样的成就，关键在于你构筑了什么样的梦想，因为不同的梦想会产生不同的结果。

红顶商人胡雪岩曾说过：“做事一定要看大局，你的眼光看得到一省，就能做下一省的生意；看得到一国，就能做下一国的生意；看得到国外，就能做下国外的生意；看得到天下，就能做天下的生意。”

《福布斯》世界富豪榜上的日籍韩裔富豪孙正义，19岁的时候曾做过一个用50年来完成创业梦想的设想：20多岁时，要向所投身的行业宣布自己的存在；30多处碰壁，坚持了一年，都没有得到支持。

这个时候李彦宏才意识到，在华尔街最有前途的是金融家而不是计算机天才，作为技术人才，他的舞台应该在硅谷。

在遭遇了职业生涯的第一次低潮后，李彦宏决定离开华尔街，去硅谷追求自己的梦想。

1997年夏天，他离开了已工作三年半的金融信息公司，来到了硅谷的Infoseek公司。

但是，在Infoseek，他遇到了与在华尔街时类似的问题。

当他看到了公司很多方向性问题，并和管理层交流后，管理层并不愿意采纳他的建议，在他们的眼里，作为技术人员只要干好技术工作就行。

李彦宏回忆当时的情况时曾说过：“当时每件事都证明我的判断是正确的，但没有人听。”

于是我有一种强烈的感觉，仅仅身处硅谷仍然是不够的，对我来说，关键是要能掌握公司的方向。

离开Infoseek，意味着要放弃几十万的股票期权，李彦宏身边的朋友都劝他留下。

但李彦宏的想法是：“当时，我已经吃穿不愁了，再多几十万股票期权也不会让我更高兴，让我再寻找一家公司靠别人的领导和判断决定自己的命运不是我希望的。”

既然我能看清许多事情，能判断下一个方向是什么，为什么不自己做呢？

于是，他毅然辞职，回国创立了百度。

国内著名策划人、成功梦工场董事长王阳老师在《一定要》这本书的扉页中写道：一个人不是一定要的时候，连小石头都可挡住他的去路；只有“一定要”的人，再大的障碍都挡不住他想要的结果。

不要因为人们的怀疑，就否定了自己的梦想；也不要因为人们的嘲笑，就放弃了自己的梦想。

没有人能预料未来会是什么模样。

因此，多给自己一个开放的想象空间，就等于多给世界一个发展机会。

汽车大王亨利·福特告诉我们一个极为简单的成功法则，他说：“认为自己能做到，或是不能做到，其实只是一个转念之间。”

回顾那些知名企业家的创业经历，就会发现，很多人都像李彦宏，是在放弃了优越的职位和丰厚的收入后走向成功的。

这种放弃的勇气很难得，因为他们很清楚自己内心想要的是什么。

天高任鸟飞，海阔凭鱼跃。

不要怨天不够高，不要怨地不够宽，首先要问的是这鸟有没有比鹰飞得更高的野心，这鱼有没有跃龙门的志向。

成功不是将来才有的，而是从你决定去做的那一刻开始积累而成的。

## <<创业必修的10堂课>>

有的人很贫穷，但他有“富裕”的梦想和追求；有的人很富裕，然而他的梦想和追求却如此“贫穷”。

创业是一个人的梦想，梦想是创业的最大驱动力。

勤如春生之苗不见其长，日有所增；懒如磨刀之石不见其损，日有所方。

当一个人先从自己的内心开始奋斗，他就是个有价值的人。

梦想与创业齐翔，只要去努力，只要能坚持，就已经埋下了成功的伏笔。

## <<创业必修的10堂课>>

### 媒体关注与评论

创业是一条艰苦的路，不能光靠机遇和运气，更重要的是经验。

——创新工场董事长李开复 机会永远是给予那些善于捕捉机会的人，那么捕捉到了机会以后，最终取得成功的人永远是那些已经具备了接受挑战的一类人。

——新华都集团总裁唐骏 创业者光有激情和创新是不够的，它需要很好的体系、制度、团队以及良好的赢利模式。

——阿里巴巴集团董事局主席马云 我之所以能成为世界首富。

除了人脉，除了微软公司很会营销之外，还有一个前提，就是我发现大部分人没有发现的行业，这个关键就叫做眼光好。

——微软公司主席比尔·盖茨 不要轻易将主动权交给投资人，在创业过程中没有人会乐善好施，一定要在尚不缺钱的时候借到下一步需要的钱。

——百度公司CEO李彦宏



## <<创业必修的10堂课>>

### 编辑推荐

如果你不想比别人生活得差如果你不想平庸虚度..... 翻开这本书, 改变从此开始 .....总结 马云、李彦宏、李开复的创业心得提供成就创业人生梦想的必胜攻略!

<<创业必修的10堂课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>