

<<让企业有思想>>

图书基本信息

书名：<<让企业有思想>>

13位ISBN编号：9787212059842

10位ISBN编号：7212059846

出版时间：2013-1

出版时间：安徽人民出版社

作者：中国企业家论坛

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<让企业有思想>>

内容概要

《亚布力企业思想家系列丛书·让企业有思想4：中国企业，谁能百年》文章精选摘编自亚布力论坛各届年会以及夏季高峰会官员、企业家、学者们的精彩观点和发言，用最真实的语言详细记录了亚布力群体当中的30多位各界社会精英的思想轨迹，来追寻中国本土企业家最丰富的思想世界。

《亚布力企业思想家系列丛书·让企业有思想4：中国企业，谁能百年》中每个人物的陈述翔实、内容细致，通过官员、企业家、学者们的思考展现出中国经济的发展，以及亚布力群体的精神和智慧。

亚布力企业家群体的智慧是中国经济成长中最重要的思想成果，代表了中国商业的方向。

书中重要的作者有张维迎、周其仁、陈志武、哈继铭、郭广昌、李东生、王石、冯仑、任志强等知名经济学家和企业家，他们的观点和思想都极具代表性和可参考性，其社会价值和经济价值也不可忽视。

<<让企业有思想>>

作者简介

中国企业家论坛，能够把改革开放以来各个阶段驰骋商界的风云人物都紧密联系起来的一个地点，恐怕只有亚布力了。

亚布力是中国企业家论坛的发源地，也是国内外知名的滑雪胜地，中国企业家论坛已成为企业家思想自由飞扬的平台。

每年正月十五的元宵佳节，企业家们不远万里云集亚布力。

所有人把一年来纷繁的工作留在办公室，仅仅带着一颗民间之心，对着白雪将思想展开。

中国企业家所有的努力，除了积累财富，还打算积累些什么？

答案当然是思想——中国的思想。

所谓思想改变世界，亚布力企业家群体可能没有更加高远的宏大叙事，但的确想通过坦诚的交流、真诚的碰撞，找到能够促进中国企业永续经营的观点。

中国最有思想、最具发展潜力的企业家都在这里。

亚布力论坛的出现，让中国企业家群体拥有了一个属于自己的有效思想空间。

<<让企业有思想>>

书籍目录

期待警惕输入性通胀小政府大企业创富阶层和中产阶级的未来，就是中国的未来大变局时代下的中国
政治家国企民企最终殊途同归建议什么是负责任的政府中国经济政策与未来美国教训与中国契机历史与教育，确定未来的方向货币化促进个人自由软环境才是竞争力中美如何消解“互信赤字”通胀不可怕没有引擎的车头，是拉不动车的左手货币政策，右手财政政策中国和美国大学的经验与教训行动未来

<<让企业有思想>>

章节摘录

第三件事情，也正是在那个时代，出现了关于计划与市场的一次重大的学术争论。哈耶克是争论的一方，阿斯卡兰格是争论的另一方，争论的焦点也正是计划经济是否可行这样重大的问题。

当然，理论的争论通常很难有一个结果，最终是要看经验和实践的检验。

而这个检验经历了60年，终于在上个世纪90年代有了结论，那就是全世界都放弃了计划经济。

但是为此，人类付出了惨重的代价。

当哈耶克1992年去世的时候，他看到的世界与三十年代已经如此的不同。

正是这个争论，也正是刚才说的这三件事，成就了哈耶克的若干名著。

其中，1945年他在美国经济评论上发表的“社会中知识的使用”，在学术上最为有影响，因为，它把经济体制如何有效地使用分散在个人手中的信息，作为判断经济好坏的一个标准。

而恰恰又是个人的自由，是利用分散的信息的一个必要条件。

这就把经济自由与经济发展的关系和意义推到了一个新的高度。

这个思想让我们对市场经济在资源配置上的作用有了深刻的认识，分散信息的使用是市场经济效率的关键。

如果说哈耶克的思想是关于市场经济静态效率的思想的话，也恰恰是在那个时期，同样是奥地利经济学家的熊彼特的另一个思想，则让我们对市场经济的动态活力有了新的认识。

熊彼特认为，市场经济活力的根本在于创新，来源于企业家精神，这是经济学家第一次把企业家精神与市场经济制度紧密联系起来，即使是根据它的思想，即使是计划经济，特别是在赶超阶段，可以取得暂时的静态效率，但是如果没有企业家的创新精神和创业精神，没有企业家的创业活动，经济迟早会出现停滞。

.....

<<让企业有思想>>

编辑推荐

打造百年老店，是中国企业家的神圣使命和责任，不做500强，但做500年。

未来30年中国能否超过美国成为世界第一大经济体，很大程度上要看中国企业的表现。

中国企业家关注并思考着企业发展的每一个细节，也从宏观层面注视着中国经济的成长。
在这里分享中国企业界顶尖人物对未来的思考。

<<让企业有思想>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>