

<<破译性格密码>>

图书基本信息

书名：<<破译性格密码>>

13位ISBN编号：9787212056407

10位ISBN编号：7212056405

出版时间：2012-8

出版时间：安徽人民出版社

作者：徐昌生

页数：232

字数：176000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;破译性格密码&gt;&gt;

## 前言

生命不能重来，在时间面前人人平等，这是人类社会迄今为止最为颠扑不破的真理。然而，明知时光老人根本没有一丝通融，明知世上什么都有就是没有后悔药，仍然有无数生命都会发出类似感叹——假如生命可以重来！

何故？

感叹的背后其实包含着后悔。

这种感叹的潜台词是，假如一切可以重来，我一定会把握好生命中的每一个机会，一定会珍惜生命中每一个朋友，一定会吸取教训痛改前非，一定会好好学习努力进取，创造出比已经流逝了的生命更加辉煌的生命奇迹。

然而，我却不这么看，我的看法有些悲观。

我认为，假如时光老人真的法外开恩，让我们这些芸芸众生的生命倒转，很多人仍然会踟蹰徘徊踏步不前，很多人仍然将浑浑噩噩一事无成。

先给大家讲个小故事：说是有人死后，他的灵魂飘升到了天堂，他情绪激动地质问上帝：上帝，您太偏爱牛顿了，您为什么要让那个苹果掉在牛顿的头上？

如果您让苹果砸在我的脑门之上，那万有引力定律不就是我发现的吗？

我就是一代宗师世代楷模，何以像现在这样默默无闻碌碌无为？

上帝一听他的倾诉，对这个无辜却又上进的灵魂立即充满了爱意，他决定再给这个人一次机会。

于是，他大手一挥，时光倒转，世界又回到了万有引力定律还没有被发现的年代，其时，这个人也正处在风华正茂激情燃烧的年代里。

有一次，这位青年人正好在一个苹果园里的一颗苹果树下闭目养神晒太阳。

上帝心想，机会来了，于是，他使用法力让一个苹果不偏不倚地砸在这个青年的脑门上。

上帝期待着奇迹出现，然而，接下来发生的事情让他目瞪口呆。

这位青年毫不犹豫地将这个砸在脑门上的苹果擦了擦，就生吞活剥狼吞虎咽地吃了下去。

上帝叹了口气，心想，他可能是饿坏了，再给一次机会吧！

于是，上帝又让一个苹果掉在了他的头上。

这一次青年犹豫了片刻，可能是刚才已经吃了一个苹果，这个苹果的吸引力显然没有刚才那个大。

但他看看四周无人，还是把这个苹果再次吃了下去，然后安然睡着了。

上帝有点恼怒，他决意要在这个不知上进的青年身上创造奇迹。

于是，他再次让一个青涩的大苹果砸在这位青年的脑门上，心想，这次掉下的苹果不能吃，你该想想万有引力定律吧？

没想到，青涩的大苹果砸下去之后，这位青年比上帝更加恼怒，他觉得树上接二连三掉下来的苹果侵扰了他的美梦，这个大苹果更是砸痛了他的脑门，于是，他把这个青涩的大苹果奋力一掷扔到了苹果园的墙外。

没想到，这一扔，奇迹真的发生了：此时，牛顿正在倚墙读书，一个苹果从天而降。

他不禁心灵一颤：“为什么苹果会掉在地上，而不是飞向天空呢？”

经过一番思索，牛顿很快发现了万有引力定律。

他仍然是这个世界上绝无仅有的科学巨匠，而那个不屈的灵魂所依附的生命仍然是茫茫世界中的一粒沙尘。

世界又回到了固有的轨道，世间万物一切如故。

我想，假如生命可以重来，很多人将会陷入与这位有志青年相同的尴尬境地！

何以见得？

这个故事告诉我们，很多人虽然渴望生命重来，但从来没有对生命历程进行深刻的反思与系统的总结，即便是天大的机会降临，如果我们没有准备。

机会注定与我们擦肩而过。

假如生命从头再来，每一个人都渴望重塑人生再创辉煌，问题是，我们作好准备了吗？

或者说，我们最要改变的是什么？

## &lt;&lt;破译性格密码&gt;&gt;

再直白地说，是什么导致了我们的失败，是什么妨碍了我们此生的成功？

改变性格，既不冲动，也不粗疏，理智地看待社会，妥善地处理问题，这应当是生命重来后许多人的内心选择。

问题是，如果我们没有弄清性格的秘密，或者我们没有掌握转变性格的方法，或者说我们永远信奉江山易改秉性难移的教条，即使生命重来，性格又何以能够改变？

性格不改变，生命重来又何以保证我们永远立于不败之地？

《破译性格密码》就是一本教你如何锻造成功性格的书，它借助了经济学的知识体系和思维方法。

从传统心理学的角度看，性格是不可更改的，至少是很难更改的，但是，经济学不这样看问题。

否则，我们很难合理地解释如下现象：有的人在单位对待同事温文尔雅，在家里对待亲人却暴跳如雷；有的人对领导的吩咐积极主动，对同事的嘱托却置若罔闻；有的人对朋友锱铢必较，对孩子却一掷千金……既然性格天生不可更改，那么一个人对任何人都应当表现出同样的语言、行为和态度。

但事实并非如此，人的性格在不同的场合，会有不同的性格表现，有时甚至呈现出冰火两重天的巨大反差。

这说明，性格其实是可以选择的。

经济学认为，人的性格都是当事人理性选择的结果，是他们内心认为这样做值得，这样做是坏中选好次中选优，他们才会这样做，尽管这样的理性选择在旁人眼里缺乏理性。

为什么自己理性的选择，在旁人眼里却成了非理性呢？

为什么自己认为应当这样表现，旁人却认为应当那样表现呢？

这就是思维角度思维方式的不同。

《破译性格密码》就是借助经济学这个工具来改造我们的思维，进而使我们的思维变得更加全面更加科学，甚至更加尖锐更加独到，从而使我们的性格变得更加丰满更加周全。

我当年其实是一个典型的愣头青，用大家的话说，就是一个具有明显性格缺陷的人。

但我现在的性格早已今非昔比，与当年一点即着的急躁、斤斤计较的吝啬、不会拐弯的耿直相距不止千里。

我的这本《破译性格密码》，本质上就是我自己性格转变的心路历程。

和芸芸众生一样，我也深深渴望生命可以重来，但我深知，生命永远不会重来。

我们能做的，就是不断地思考过去总结教训，这样才能在未来面对问题时从容不迫，才不会因为莽撞无知而不知所措。

这样，我们才能在余生中少犯错误少走弯路，进而事半功倍再创佳绩。

这本书的问世，在我心里有双重意义。

于个人而言，我在剩下的生命历程中，还会遇到新的问题，只有平时有所思考，临事才能处变不惊，我愿意按照书中对性格的系统思考，把自己的余生走得更加稳妥；于社会而言，我深知还有许多人在漫漫的人生旅途中摸索前进的方向，经历缺陷性格的磨难煎熬。

前事不忘，后事之师，我愿意把我的性格改变的经验教训公之于众，让晚辈后生站在我的肩膀上看得更高更远，以避免他们重蹈覆辙后悔莫及。

当然，我心中还珍藏着一些幻想，期望本书能够经得起时光的大浪淘沙，其思想的光芒在未来漫长的岁月里，能够照亮更多人的生命历程！

愿将此书献给那些正在渴望改变思想进而改变人生的人！

是为序。

## <<破译性格密码>>

### 内容概要

为什么有人认为性格决定成败？  
为什么有人说偏执狂才能成功？  
为什么乔布斯这种自负、唯美的人能改变世界？  
为什么索罗斯这样自私的人却创建世界最无私的基金会？  
为什么涉世之初，我们要在自我与社会之间痛苦纠缠？  
为什么我们在职场不如能力差的人混得爽？  
为什么有人活得洒脱轻松又成功，又有人谨小慎微、唯唯诺诺还一辈子憋屈？

其实这些问题都在于“性格”这个因素，违背自己的心（性格）做事，越走越难、山穷水尽；顺应自己的内心，柳暗花明、水涨船高。

本书以经济学的思维和视角，以职场升迁、人生成败为切入点，直观地分析了人类的性格因素，在每组性格中，包括勤奋与懒惰、积极与拖沓、胆大与胆小、急噪与温和、耿直与圆滑等性格都进行了分析，每组分析都用生活中的实际案例直接说透每组性格的原因以及形成。

比如人为什么急噪？

为什么没有下属肯对董事长急噪。

男人为什么在单位不敢动用暴力，回家竟然敢对自己老婆动用暴力，这只是性格暴躁的问题吗？

本书第一次提出，江山易改，秉性难移是谬论，重要的是人们在交往的时候，在不同的场合下会表现出不同的个性。

这些个性并非自己天生的，而是要根据现实情况作出的最有利于自己的选择，读完本书之后，对以往性格的认识会有一个颠覆，找到性格的本质，在成功路上看透人情世故，为成功奠定基础。

<<破译性格密码>>

作者简介

徐昌生，男，汉族，现任江西博能集团副总裁，高级经济师，擅长从经济学视角观察思考生活问题，其博客被《网易》《搜狐》等网站评价为财经名博。系经济学家茶座、新快报等多家媒体特约评论员。

## <<破译性格密码>>

### 书籍目录

#### 破译性格密码

——用经济学透视成功性格的终极真谛

序言 假如生命可以重来！

#### 一、新视角：用经济学透视性格的本质

1、经济学何以能够分析性格？

2、性格决定命运并非空穴来风

3、江山易改秉性难移真的牢不可破？

4、性格决定命运，谁来决定性格？

5、性格经济学与性格心理学的区别

6、从典型性格入手，看经济学如何分析

#### 二、急躁与温和

1、为什么面对董事长的严厉斥责毫无怨言？

2、为什么在单位温文尔雅，在家庭却暴跳如雷？

3、床单与老公的价值——学会价值判断

4、急躁的本质，是当事人漠视他人成本低廉

5、如何沟通不重要，想不想沟通才是重中之重

#### 三、吝啬与大方

1、吝啬的人并非任何时候都吝啬

2、大方的本质是敢于面对风险

3、不是有钱才大方，而是大方才有钱

4、敢冒风险才有更大收益，无限风光在险峰

5、大方——打通高层人脉的绝招

#### 四、执着与摇摆

1、成大事者的执着来自哪里？

2、执着的人并不比我们更加坚强

3、执着与固执只有一步之遥

4、你的事业是红海还是蓝海？

5、清晰事业的价值，才能坚持到底

#### 五、胆大与胆小

1、胆小的妻子为什么突然胆大包天？

2、胆小与胆大转换，背后是成本与收益的计算

3、过于胆小往往是放大了风险而忽视了收益

4、只会做不会说，行不行？

5、优秀的表达能力从哪里来？

## <<破译性格密码>>

### 六、耿直与圆滑

1、溜须拍马的人为什么深受欢迎？

2、什么是财富？

财富是从哪里来的？

3、满足了需要就是创造了财富

4、阿谀逢迎是直接为上司创造财富

5、学会变通，职场才能跃马扬鞭

### 七、正直与贪婪

1、自私本人性，无所谓好无所谓坏

2、没有长远的利益就难挡眼前诱惑

3、企业为什么不肯反腐败？

4、产权不清，贪婪不止

5、要使官员正直就减少权力

6、要使员工正直就明朗利益

7、荒唐行为源自荒唐制度

### 八、积极与拖沓

1、积极的时候，心中要装着责任

2、你永远叫不醒一个装睡的人！

3、记住，老板永远是对的！

4、记住，让下属知道为什么！

5、成为积极主动型白领的13招绝技

### 九、义气与冷漠

1、不清晰朋友的价值，自然不会热情豪爽

2、不知道品牌的作用，自然不会信守诺言

3、不知道角色定位，自然不会勇于承担责任

4、不知道要素贡献理论，自然认为自己无所不能

5、讲义气不能误入歧途

### 十、勤奋与懒惰

1、流行谬误：天才是1%的灵感加99%的汗水

2、勤奋不能带来收益，勤奋当然难以为继

3、没有正确的方向，悬梁刺股囊萤映雪也是枉然

4、没有正确的方法，注定事倍功半劳民伤财

5、知识需要交换才能转化成财富

### 十一、性格经济学的几点提示

1、性格经济学的本质是价值判断

2、平时多想，临事不惊

3、最好的性格是张弛有度收放自如

4、先变思维，再变性格

### 十二、让我们一起分享经济学的神奇

1、婚恋中的经济学

2、管理中的经济学

十三、编后记



章节摘录

版权页：其实，不管一个人的性子有多么急躁，只要他觉得必须沟通，那么即便沟通的对象刁蛮无理或者沟通的任务关山重重，他同样可以排除艰难险阻而完成任务，此时，他不仅具备了良苦用心，同样也会注意方法是否妥当。

同样以自己的亲身经历为例。

2007年，我们集团公司决定对我所在的煤气公司进行股权重组，说白了就是把煤气公司卖掉。

我当时是煤气公司的总经理。

当我们和收购对象谈妥了全部的股权转让价格再到工商局去进行股权转让登记时，麻烦来了。

工商局的分管领导警惕性特高，他认为管道煤气是民生工程，股权转让必须得到市政府的同意。

我据理力争，说明我所在的煤气公司是民营公司，股权转让是股东之间的事情，市政府并没有权力干涉。

但这位领导还是把信息报告了市领导。

分管市领导闻听此言，勃然大怒，认为我们未经批准就转让股权是违法行为。

我只得到市领导处赔小心，反复解释我们这样做合理合法，但领导坚持认为城市管道燃气属于政府特许行业，新进的股东没有特许资质，故而不能进来。

我耐心地给他解释，我现在的公司就具备特许资质，人家买的是这家公司，公司的资质并不会因为股东的变更而失去资质。

就这么一个简单的问题，我去了领导的办公室10次，找到了4次。

我深知我是正确的，但在给领导沟通时，我都是先耐心地倾听领导的教育，然后再请领导帮忙，每次领导都是对的，我是错的。

最后，领导确信我是真心认定他的意见是正确的前提下，给工商局打了一个电话，放了我一马，我的事情办成了。

## 后记

把性格和经济学两个词语连起来，初看的确非常怪异，而这也正是本书与各类心理学和经济学图书相比之特别处。

如果您静下心来，打开本书，一定会慢慢被作者独特的思维所折服，而最终认可性格经济学的确是一门会改变人的思维，进而改变人的性格的值得深入研究的学问。

人们常说，性格决定命运，又说，江山易改本性难移，于是，大部分人都认为自己的性格已经形成，难以改变，因此总是屈从于性格，让性格掌控自己的人生，并把这当做是自己命定该有的。

但是作者不同意这种观点，他认为这是人在偷懒，是思维固化。

如果一个人生活中遇到重大事故，那么他的性格可能会发生翻天覆地的变化。

比如一个本来阳光开朗的人，因为出了车祸，瘫痪在床，或者截肢成了残疾人，他的性格就可能会变得暴躁易怒、敏感脆弱。

这种现象出现，表明性格并不是一成不变的，在遇到合适的情况时，它会发生逆转，带来意想不到的性格表现。

因此，一定有什么内在的东西在支配着人的性格。

本书就是从经济学的基本原理出发，为您解开性格背后的经济学原因。

人们做任何事，都受一定的内在心理支配，也都是追求自身利益最大化的，不管是决定千万人生死的大事，还是洗个手、倒杯水，都有一定的心理活动，最终都会作出某种选择，而这个选择一般来说都是能导致自身利益最大化的选择，也一定符合经济学的基本原理。

现在市场上有很多教导人如何成功的图书，成功学成为一门很多人趋之若鹜的学科。

但是很少有人从成功之人的性格入手，分析成功人士的性格跟普通人相比，有什么独特之处。

本书用大量的实例，分析成功人士的成功跟性格的关联，成功人士的哪些性格，可以帮助他更易取得成功呢？

这后面有什么经济学的原因吗？

有的人在遇到问题时，总是倾向于采用过去使用过的方式和方法，而对新理论和新方法持怀疑态度，缺乏创新精神，更没有创新能力，导致自己陈陈相因，因循守旧。

本书从分析九组常见性格入手，引导读者用经济学的思维改造自身性格，从而改变做事的方法，使自己更易解决问题，取得成功。

## <<破译性格密码>>

### 编辑推荐

《破译性格密码》编辑推荐：原来性格根本不用去改造的，性格本身就是子虚乌有的东西，换句话说性格是不存在的。

人根本是没有性格的，所有人在交往的时候，所有的言行都是根据自己的利益做出的。

徐昌生所揭示的一个真理是，如果面对诱惑，没有人会监守自己的性格。

沉默的人也可以侃侃而谈，健谈的人也可以沉默，胆大的人可以胆小，胆小的人也可以胆大。

总之，任何人都不能用性格贴上标签，从而圈定自己的路。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>