

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

图书基本信息

书名：<<中国顶级企业家自述人生故事>>

13位ISBN编号：9787212053604

10位ISBN编号：7212053600

出版时间：2012-8

出版时间：安徽人民出版社

作者：英才杂志社

页数：272

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

前言

中国人喜欢看成功者的传奇经历。

市面上这类书也很多。

但以往的这类图书有个缺憾，就是它们只讲述成功者成功的若干侧面，而成功者的其他侧面并没有被揭示。

例如宗庆后42岁创办娃哈哈，其之前十几年的知青经历和近十年的销售员生涯对他后来的成功起到了至关重要的作用，如果他能敞开心扉谈谈自己前半生的经历与收获，无疑有助于大家理解他后半生的辉煌。

《英才》杂志多年来坚持每期邀请中国优秀企业家口述他们的人生故事：与父母的故事、第一份工作、第一单生意、一个重大的转折点、创业时的心态、进入低谷或走入歧途后怎么办、如何搞定商业谈判、与资本市场的博弈、生命中的贵人……呈现更多人生侧面之外，《英才》杂志还想藉此记录一个鲜活的中国企业家生意、生活断代史。

如此多层面、多角度地展现企业家的人生细节，殊为难得。

例如，凡客创始人陈年写道：1986年作为文艺青年的他放弃高考，逃离高中，跑回山西老家当了一名英语老师，但教书七八个月之后，他发现不少农村老师并不努力教书育人，自己也因为恋爱而挨批。

“原来，书里的情节和想象中的生活。

在现实中无法复制”，于是重回高考之路。

这次人生的转折将他从一个对现实懵懂无知、内心充满理想甚至是幻想的单纯少年。

彻底转变为服从现实、尊重现实的上进青年。

先有成长，然后才有成功，陈年今日的成就离不开当年经历的启迪。

又如证大投资董事长戴志康先后进入中信银行、德国德累斯顿银行等一流待遇的企业。

却因为看不惯官员子弟和不服气那些“洋人”、“假洋人”，先后辞职，选择创业，一度负债两个多亿，后来又挣到两个多亿。

他的感触是：“不知道如果没有当初的那点勇气，还会有今天的这些成功。

”他的经历对我们理解企业家精神颇有帮助。

就是这样的娓娓道来，这些中国优秀的企业家们讲述一段段鲜为人知的往事，其价值不言而喻，读者诸君细细体会。

自会有一番收获。

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

内容概要

本书是荟萃了郭凡生、徐冠巨、俞敏洪、江南春、柳传志、李嘉诚、刘永好的人生故事自述，有家规故事、第一份工作的故事、谈判的故事、父亲母亲的故事、人生转折点的故事、上市故事……事事动人，引人向上。

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

作者简介

英才杂志社

《英才》创刊于1997年10月，是中国管理阶层传播商业影响力的主流杂志。秉承“经营人性”的理念，倡导以人为本的商业精神，为中国管理阶层提供具有商业价值的管理实务。

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

书籍目录

第一章永远的“第一”

一老板们的第一份工作

朱保国 5分钟找到工作

刘迎建 15岁穿上绿军装

何巧女 小别扭成全了我

陈玮 人生很难做规划

丁洋 不务正业

阎焱 当年的“混世魔王”

王振滔 敲敲打打的少年

刘积仁 挥霍色彩的日子

张建国 光膀子的任正非面试了我

车建新 像谈恋爱一样做生意

二 第一单生意

叶成辉 一看就不是一个销售

田汉 站在密云水库边潸然泪下

关国光 卖一张纸改变人生

苗鸿冰 大男人卖女装

第二章人生转折点

一 我的人生转折

杨宁 悲喜积淀

陈年 击碎理想

夏华 煎熬取舍

李善友 每个拐点都偏离正常轨道

陈志列 代人听课 人生转向

二 离开大公司的日子

何庆源 50岁后不能再打工 39

时大鯤 回到原点 42

包凡 要坐没有靠背的椅子 45

王怀南 放弃创业是一桩罪 48

三 赌一把，翻盘人生

陈晓薇 非刻意生活

姜明 心态决定胜负

向炳伟 危险的一年

吴海宁 再挖一锹

姚欣 休学创业

四 走过人生低谷

戴志康 坐在火山口上

杨镭 有一种无能为力的感觉

兰珍珍 从拯救我的婚姻开始

史小燕 当时觉得天都要塌了

五 我的一九七七

王维嘉 从地狱到天堂

徐刚 政审不合格差点没录取

张宏江 第一次有了选择权

王辉耀 像是在等着命运的宣判

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

高中 我考大学的事上了内参
左小蕾 我的卷子入了“另册”

第三章合作与谈判

一 告诉你真实的合作

冯仑 僵局规则
赵玉吉 细节学习
周鸿祎 点中对方要害
卢伟光 永远只是甲方乙方
周少雄 拿出优势资源

二 老总如何谈单

李国庆 跟股东们博弈
李兴浩 亏本算我的
李小白 小项目追了2000 千米
三 谈判桌上的战国春秋
唐骏 让对方说底价
王长田 弱企无谈判
陈一舟 同道相投

四 合伙创业

高燃 他容忍了我两次失败
林宇 一起穿越“死亡谷”
陈华 一条短信开始的合作
由华东 看透假象

五 并购

宗庆后 小收购引出大转型
南存辉 一条建议带出一个产业
王正华 航空界“抠门”第一人
邓锋 两年强弱关系完全颠倒
刘捷音 放弃等于彻底失败
于扬 因为重大的战略分歧

第四章资本和上市

一 海外上市的那段日子

孙振耀 坚持逆势上市
郑南雁 这是否是真实的场景?
何军立 在美国吹牛是要负责任的
王凤英 比花钱做广告值

二 资本这些事儿

丁健 10%的投资成功率已足够
汪建国 不认同一窝蜂做投资
鲍岳桥 我能“捡漏”
曹德旺 被逼成了最大股东

三 投资人的关系利器

阚治东 一起流过汗的情义
王功权 无目的交往
虞峰 认识谁没意义
汪建国 与厉害的人交往

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

四 中国公司的海外苦水

闫希军 天士力 九年蜗行

何真临 三一重工 文化整合最难

第五章企业家的“家”

一 父辈的艰辛岁月

冯军 幻想时间能够倒流

孙坚 至今记得那刻母亲的眼神

甘连舫 显然对我“狠”了点

徐少春 听城里城外的故事

张跃 平淡的幸福感

卢铿 记住你在社会里

毛大庆 一种活着的态度

王秋杨 对我采取“放养”政策

二 我的父亲母亲

张民耕 所有的谎话都要暴露

徐冠巨 那些提心吊胆的日子

江南春 人生的5个关键词

黄鸣 我祈祷上苍的护佑

郭凡生 和父亲的天堂对话

艾欣 平静的幸福被打碎了

三 家族企业继承人自述

侯正光 父亲是我的天使投资人

周海江 首先要妥协

曹颖惠 不一定非得白手起家

邱士楷 家族传下的精神财富

许志华 靠业绩获得地位

第六章商海中的真性情

一 钱在往事中飘

李静 在乎激情地活

孙陶然 钱永远排在第二位

韩家寰 简约的富足

二 男人帮的情义观

庞庆华 乐意为你承担

俞敏洪 分清义利

张醒生 验证过的真感情

三 企业家的文艺基因

赖泰岳 提醒我不要忘记乎所以

熊晓鸽 差点成梨园弟子

张宝全 理想的生活模式

陈沛 淡定在黑与白中

谢强 长白菜萝卜只要我愿意

四 信任的力量

陈锦亚 信任要换位思考

陈绍鹏 信任是赢得的

翟隼 信任不要怕麻烦

五 我生命中的贵人

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

荣海 他教会我坚强

汪潮涌 欧洲财富家族的生活启示

张向东 两个不同概念的人

冯鑫 只因看好我

叶伟伦 贵人都成为我的老板

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

章节摘录

版权页： 第一节老板们的第一份工作 朱保国5分钟找到工作 朱保国健康元药业集团股份有限公司董事长 涉世第一步，往往能够决定一个人一生的职业方向。

我上大学那会儿，政府提出“第三梯队”的概念，以推动干部制度的改革，形式是选拔一批大学毕业生，直接到单位当副职。

因为成绩优秀，我被河南师范大学推荐去“青年干部局”做定向培养，如果有前途，将来可能就是公务员、政府官员。

学校虽然推荐了我，但是我不想去，我的理由是“我不是当干部的料”，其实最主要的原因是那时候我只对企业有兴趣。

很难说清楚为什么我只对企业感兴趣，可能是我的父母都是工人，我从小就住在工厂家属院，耳濡目染，那时候，我就是对工业有兴趣，对其他的都提不起劲儿。

毕业后，我直接找到河南省新乡市第五化工厂，开门见山说我是大学毕业生，不想服从分配，想到工厂来。

没想到厂长当即同意，找这份工作其实就用了5分钟。

就这样，我成为了第五化工厂技术科的技术员。

第五化工厂是一个集体企业，按照当时的组织分配程序，根本不可能有接收大学毕业生的指标，所以我这个大学生成了第五化工厂的“宝贝疙瘩”。

记得我第一个月的工资是220元，按照正常工资应该是53元，这么多钱把我高兴坏了。

于是，我花了150元买了一辆自行车，20元交了饭费，还剩下50元给了父母。

别看我是学师范的，到了化工厂，我还确实实帮他们解决了一些生产上的问题。

毕竟，知识就是力量。

有些问题对我来说，是很简单的，但是对于文化低的工人来说，相对较难，“解决难题”成了我的优势。

那段经历让我得出了一个结论：只要有能力，再加上刻苦努力，总会得到回报的。

在化工厂的时候如此，后来我重组健康元以及收购丽珠医药，都是如此。

当然，这份工作中并非一点困难没有。

在化工厂干了半年以后，因为我的表现突出，厂里决定给我提干，做厂长助理。

但是我没有组织档案，原因是毕业时，我的档案被强行划到另一个单位，此时再想调回来，校方说要交1万元钱培养费，算是对不服从分配的惩罚。

1万元在当时是一笔巨款，没有档案在当时也是塌天一样的祸事，着急的我却根本无计可施。

所幸工厂帮我交了这笔钱。

工作一年半以后，我被调到一个研究所做所长，这才离开了第五化工厂。

那年，我仅仅24岁。

刘迎建15岁穿上绿军装 刘迎建汉王科技董事长 “文化大革命”开始的第三年，毛主席下发了“知识青年上山下乡接受再教育”的指令，凡在1968年12月20日之前毕业的中学生，都有机会分配工作，而在那之后毕业的学生则必须要到广阔的农村接受锻炼。

学校里已经基本上没有什么学习的氛围了。

我那时候才上初一，只有15岁，继续学业似乎不太现实，残酷的现实只给我留下两条路：一是上山下乡做知识青年，二是找机会当兵。

我的父亲是一名老八路，是当年解放北平一支先头部队的政委，正好子承父业。

15岁，我虽然如愿成为了一名解放军战士，但我人生的第一份工作还是去农村劳动。

我是在城市长大的孩子，加上父母是部队干部，从小生活安逸，从未吃过大苦耐过大劳，突然间加入到部队“不要命”的劳动气氛中，真是特别累特别痛苦。

此后，我还被“调动”过工作，去过炊事班，挖过煤，种过菜，喂过猪。

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

编辑推荐

《中国顶级企业家自述人生故事》荟萃了当今活跃在中国商界的顶级企业家的自述故事，有77年高考、第一份工作、第一单生意、草创公司、谈判、合作、并购、上市等故事，不仅见证了个人的成长，更见证了时代的变迁。它是一部难得的口述历史。

<<中国顶级企业家自述人生故事>>

名人推荐

有一年冬天下雪了，家里没有草喂猪喂羊，我妈让我拎着篮子到野地里，把雪拨开，把雪底下的青草一棵棵割起来，割了整整一天。

这一天成了我童年里最艰苦也是最美好的记忆之一。

——新东方教育科技集团总裁俞敏洪 父亲经常跟我讲的另一句话是：“人总要有一点意志。

”这句话事出有因，我读小学的时候，一到冬天，外面很冷，从被子里面出来很痛苦，所以，总想多熬5分钟，再多熬5分钟。

——分众传媒CEO 江南春 在商场上的合作，万通强调三条规则。

第一，必须遵守第三方指定的规则；第二，必须规范；第三，必须透明。

有了这三条，万通与任何单位合作都不在话下。

——万通集团董事局主席冯仑 我从不认为世上有什么“谈判高手”，至少我到现在还没有遇到过。那些所谓的高手，不过是站在双方的角度，本着共赢的态度，真实地反映了自己企业的需求。

——光线传媒总裁王长田

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>