第一图书网, tushu007.com

<<中国智谋一本通>>

图书基本信息

书名：<<中国智谋一本通>>

13位ISBN编号：9787210054948

10位ISBN编号：7210054944

出版时间：2013-1

出版时间：江西人民出版社

作者：姜波

页数：331

字数：396000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

崇尚道德是中国人最主要的文化特征。
“道”可以理解为普遍真理，“德”可以理解为具体的社会规范，所以，可以说“德”就是“道”的体现。
　但是，如果追本溯源，“道”、“德”二字的关系并不像今天这么密切，与“道”意义更接近的是另一个字——“术”。
“道”的本义是道路，可引申为方法、规律。
而“术”的本义是城中的道路，可引中为方法、策略。
可见，“道”与“术”的意义更为接近，都可以指做事的方法。
事实上，在华夏五千年的历史长河中，“道德”与“道术”互为表里，构成了中华文化的两条脉络：做人的智慧和做事的智谋。
　儒家文化在中国传统文化中长期居于主导地位，其对人们的影响集中在伦理道德方面，指导人们如何成为一个君子。
君子在治国平天下的过程中，难免被卷入复杂而残酷的社会生存斗争。
难免会遇到挫折和打击，难免要与小人博弈。
要在社会生存斗争之中获胜，仅依靠高尚的品格是不够的，还必须懂得斗争的方法和策略；不仅要懂得做人的智慧，也要懂得做事的智谋。
　春秋战国时期，百家争鸣，儒家主要倡导仁孝道义，法家、兵家、纵横家等则更重视策略权谋，但至汉代，汉武帝罢黜百家、独尊儒术，导致智谋之术被看成旁门左道，撰写此类著作的人也寥寥无几。
虽然相对于伦理道德来说，很少有人会对智谋之术加以研究和总结，但是在现实的社会生活中，小到人际交往，大到政治军事，人们都在不断借助韬略智谋来获得成功。
据《三国志》记载，刘备就曾对诸葛亮说过这样的话：“欲信大义于天下，而智术浅短，遂用猖獗，至于今日。
”大意是说。
他虽然想重振仁义于天下，可是缺乏智慧和谋略，所以一再遭遇失败。
可见，即使是以“仁义之君”被后世所称道的刘备，也清楚地了解智谋的重要性。
　其实，纵观历史，凡是能成功做人做事的，无不讲究用智使谋，小到为人处世、职场生存，大到谋身定天下，胸藏丘壑、善用谋略者往往能转败为胜、化逆境为顺途，从而平步青云，稳居人上之住。
从这个角度来讲，中国两千多年的历史，就可以看成是一部智谋史，而生活在现代社会的我们，当然也不可能摆脱几千年来形成的历史游戏规则。
物竞天择，适者生存，面对越来越激烈的生存竞争，谁最先知道游戏规则，谁就会步步抢占先机，就能顺利地绕过一道道没有必要的坎儿，就能越早地取得成功。
“一灯能除千年暗，一智能灭万年愚”，为让更多的人了解中国智谋的精髓，我们精选了《孙子兵法》、《鬼谷子》、《韩非子》等十四部中国智谋经典。
这些智谋经典展现了我国古代谋略学、博弈学的精髓，是中国智谋的经验大成。
　其中，《孙子兵法》教你在无规则的人生中，如何以智取胜；《鬼谷子》让你凭借三寸之舌，说服所遏之人；《韩非子》通过法、术、势，让你牢牢掌控权势，树立绝对的权威，驭人于无形；《予学》揭示了“予”与“不予”的惊人智慧；《守弱学》告诉你如何守弱以及如何化弱为强；《度心术》让你攻心有术；《反经》教你如何识人、用人；《荣枯鉴》道尽“小人”之秘技；《势胜学》为你如何谋势、驭势指点迷津；《解厄鉴》分析如何解除生活中遭遇的各种困境；《三十六计》就是一部中国式博彝理论，让你在利益的角逐中占据上风；《韬晦术》告诉你怎样保全自己，是谋学中最具实用功效的一门学问；《权谋残卷》为你揭开了权力场上的角逐密码；《挺经》则教你如何以刚柔并济的王者姿态在人生道路上走得更稳更远。
　这些在中国人血液里一代代流传的谋略，是前人蘸着血泪总结而成，每一招都直指人性的弱点，教你洞察人心，占据谋略的制高点。

为了能更好地学习利用这些入世谋略，我们侧重汲取每部经典之中的精华，结合现实生活中的翔实案例，进行详尽的分析，从而教你避开人生丛林中的种种陷阱，提高自己艺术地处理生活问题的能力，游刃有余地行走于生活、职场、商场以及官场等社会中的不同场合。
最终成功达到自己的目的。
我们真诚地希望本书能让不同行业、不同背景、不同层次的读者都能从中获益。
　最后，须提醒一句。
智谋，无论是阴谋。
还是阳谋，本无好坏、正邪之分，关键在于何人在用，用来做什么。
它只是我们生存的方法、手段，而人毕竟不是为智谋而生，倘若一味玩弄智谋，最终往往是玩火自焚。
我们唯有谋取正道，才能攻无不克。

内容概要

中国五千多年的历史，就是一部智谋史，而生活在现代社会的我们，当然也不可能摆脱几千年来形成的历史游戏规则。

《孙子兵法》：要想生存，必须懂得谋略，而谋略的本质是“ 诈 ”。

《鬼谷子》：一语道破人性弱点，以三寸之舌，掌控大局。

《韩非子》：以黄、老为本，通过法、术、势三位一体，驭人于无形。

《予学》：以玩弄天下于鼓掌的胸襟，揭示了“ 予 ”与“ 不予 ”的惊人智慧。

《守弱学》：弱者懂得守弱的道理，那么弱也可胜强；强者若懂得守弱，则强者恒强。

《度心术》：心为人之主宰，攻人以攻心为上，而攻心首先要度心。

《反经》：“ 论王霸机权，正变长短之术 ”，被后人尊奉为“ 小《资治通鉴》 ”。

《荣枯鉴》：“ 道尽小人之秘技，人生之荣枯，它使小人汗颜，君子惊悚…… ”
《势胜学》：为世人如何审时度势、谋势、取势、驭势、得势、成势指点迷津。

《解厄鉴》：破解一个词人在官场任要职而荣耀一生的秘诀。

《三十六计》：数中有术，术中有数。
阴阳变化中，找到最佳的博弈策略。

《韬晦术》：作为所有谋学中最具实用功效的一门学问，小用则小成，大用则大成。

《权谋残卷》：无谋是大谋略，“ 《权谋残卷》，道尽谋略三境 ”。

《挺经》：在困厄中求出路，在苦斗中求挺直，赢得人生的持久战。

书籍目录

第一篇
《孙子兵法》：兵不厌诈，人生无规则
第一章 策略为先，谋定而后思动
多算、精算，握紧人生主动权
因敌制胜，看对象制定最佳对策
攻其不备，出奇制胜
不存侥幸心理，有备才能无患
第二章 虚实相间，牵着对方鼻子走
谋不外泄，迷惑对方以求胜算
弱而示之强，虚张声势
击其劣势，用石头碰鸡蛋
以迂为直，以退为进
第三章 以变制变，而不受制于变
奇正相生，在变化中立于不败之地
伺机而动，化不利为有利
将计就计，反间更具杀伤力
第四章 有利则行，无利则止
互惠互利，利益同盟最牢固
少依赖朋友，多利用敌人
利而诱之，乱而取之
知己知彼，博取利益最大化
第二篇
《鬼谷子》：操三寸之舌，玩转人生棋局
第五章 捭阖：考虑周全，即能左右逢源
刚柔并济，说话要把握火候
巧言“ 钓语 ”，抓住对方破绽
反向求之，逼对方主动出牌
第六章 内楗：谋之于阴，成之于阳
先摸清对方心思，说话有的才能放矢
投其所好，回报有道
釜底抽薪，挫损对方锐气
第七章 飞箝：用言语反复引诱，以控制对方
依人设辞，一把钥匙开一把锁
障眼有道，言在此意在彼
飞箝有术，打蛇打七寸
情感的号召力永远大于单纯的说理
第八章 揣摩：知人虚实，洞若观火
出门看天色，进门看眼色
以静制动，在沉默中看清对方真意
急事缓做，探清虚实后再说话
第九章 转丸：在说与不说之间游刃而为
智者慎言，该沉默时沉默
与人交谈需夸其所长，避其所短
绵里藏针，威胁话舒服说
第三篇

《韩非子》：法术势三位一体管理
第十章 领导之本，树立权威以驭人
铁腕树威，紧握权势
各司其职，防止下属越权
做能力范围内的事，以保护自己的权威
保持距离，权威需要神秘氛围
第十一章 驭人之策：掌控权力，安抚人心
治吏不治民，抓大放小是关键
授权不是弃权，授中有控
一山不容二虎，掌控权力制衡
下属有怨气，要疏不要堵
第十二章 赏罚之柄，操之在手心不可软
赏罚不行，百事不成
赏罚得当，天平的砝码偏不得
惩罚只是手段，达目的即可
适当许以利益，而非空言相许
第四篇
《予学》：大成功需要大施与
第十三章 得失：吃透舍与得的智慧
留得青山在，不怕没柴烧
患得患失，损失更大
给予不是失去而是投资
不以得失为人生下定论
第十四章 给予：先予后取，人生无歧路
独享的成功最易丧失
先给还是先取，算盘精打
让利他人，以心换心修退路
平时多帮人，急处有人帮
第十五章 成败：做人做事，需懂双赢，明利害
成无定法，利己还需利人
功高不等于胜利
不以势压人，学会柔性管理
时时明辨利害，见利思害
第五篇
《守弱学》：以弱胜强、强者恒强的胜经
第十六章 保愚：大智若愚，智者以愚制胜
智不外露，愚宜外显
看透不点破，危机巧化解
该糊涂时糊涂，才是真精明
何妨一弱再弱，让对方永不设防
第十七章 守卑：委曲求全，依靠弱势地位赢得成功
放下身架，才能提高身价
懂得低头，才能抬头
给领导面子，自己得里子
永远不要显得过于完美
第十八章 示缺：君子示其短，不示其长
死要面子，吃亏的是自己

站好自己的岗，不替领导做主
犯点小错，解除领导戒心
夹起尾巴做人，带着脑袋做事
第六篇
《度心术》：玩转心理操控术
第十九章 度心：蛇打七寸，驭人驭心
人心叵测，留心防暗算
上智驭心，下智驭力
精明难征服智者，说教不能打动愚人
第二十章 擒心：不战也能征服人心
知人善任，可使人心服
获得心理认同，方能打动他人
宽恕比才能更能让对方心服
第二十一章 夺心：欲擒故纵，使心无主
暂时屈服退让，方能攻心有道
想抛弃就放纵他，想利用就笼络他
控制小人要用其欲望
第七篇
《反经》：长短一本读人经
第二十二章 察相：以“貌”取人
察人识人，须先察其神骨
相由心生，善恶面上观
观色识人，心思可见
第二十三章 知人：用心读心，人心自现
人有好恶，先入为主多臆断
从个人嗜好识别其真面目
识人非相人，日久见人心
第二十四章 任长：量才任用
因人设事，人尽其用
用人可用其所长，忌求全责备
才能参差，合适的事给合适的人
领导有道，方能用贤
第八篇
《荣枯鉴》：荣枯一部小人经
第二十五章 圆通：找到实现利益的最短路线
亦真亦假，假话以真话做掩护
领导面前不抱怨，委婉表达你的意见
打破惯性，常规之下无捷径
求人也要对症下药
第二十六章 交结：重感情，有时也需权衡利益
远离小人，但别得罪小人
广交对自己有用的朋友
冷庙也烧香，不轻视任何人
第二十七章 闻达：如履薄冰，滑抵彼岸
善与人结盟，彼此守望相助
揣摩领导意图，把事情做圆满
留有余地，才能笑到最后

第九篇
《势胜学》：善于借势，平步青云
第二十八章度势：等待时机，借势成事
大气度决定大格局
形势不明朗，以不变应万变
虽有智慧，不如乘势而为
势弱时寻契机，果断突变
第二十九章 造势：积极谋势，势成则事成
顺势而动，无势造势
小智谋事，大智谋势
放开手脚，谋大事不拘小节
第三十章 用势：弱小者因借势而强大
水涨船高，造势不如借势
用人谋势，分清善恶
势盛而止，功成身退
第十篇
《解厄鉴》：破解人性的致命弱点
第三十一章 读懂人性，在利益博弈中才能取胜
想别人怎样对待你，就怎样对待别人
不求单次博弈，而求长远利益
满足其需求，才能驱使其出力
第三十二章 有自知之明，处困厄之外
谦逊的人，更易获得他人帮助
勇于承认无知，弱点也是优势
成功在于只做自己擅长的事
第三十三章 言语谨慎，则步步踏实
祸从口出，善言也要三思而后说
场面话可听可说，不可信
人心莫测，逢人只说三分话
大智若愚，不计毁誉谋大事
第十一篇
《三十六计》：阴阳变化，博弈最佳策略
第三十四章 陷对方于困境之中
趁火打劫：就势取利，乱中取胜
上屋抽梯：断其后援，逼其选择
连环计：多计相连，使敌自乱
第三十五章 巧借外部力量谋取胜算
树上开花：借局布势，力小势大
借刀杀人：不必亲行，坐享其利
借尸还魂：用别人的资源办自己的事
假道伐虢：借机植入己方势力，暗中控制对方
第三十六章 玩的就是信息不对称
暗渡陈仓：转移对方注意力，暗中取胜
空城计：迷惑对手，险中求成
苦肉计：以假乱真，自“伤”以求取信任
第十二篇
《韬晦术》：潜伏于人生丛林

第三十七章 处晦：适时安于“ 低位 ”，以存身蓄势
保身第一要诀，融入众人之中
可以比对方聪明，但别让他知道
秘密只能独享，永远不要自掀底牌
第三十八章 养晦：多方谋划，为自己寻求保护壳
适度装傻，以保全自己
以退让来换取更大的利益
敛尽锋芒，将功劳让给领导
互惠互利，与人方便就是与己方便
第三十九章 用晦：养而不用则非韬晦真谛
养晦是手段，用晦是目的
能屈能伸，不与祸患正面交锋
放长线，才能钓到大鱼
第十三篇
《权谋残卷》：游刃于权力场
第四十章 勿求小利，筹谋长远大利
背靠大树好乘凉
居安思危，给自己多找几个退路
走一步想三步，才不会被将死
画饼吊胃口，勾起他非做不可的欲望
第四十一章 见机行事，趋利避害
以柔克刚，以退让求转机
智无常法，把绊脚石变成垫脚石
挠心窝子，消除对方心理防线
第四十二章 巧迂回，凡事以曲为直
隐藏自身立场，使冲突消弭于无形
使对手疲劳，以逸待劳
反向思维，从对立面突破困境
第十四篇
《挺经》：人生，挺住意味一切
第四十三章 内圣：外在有修养，内在有涵养
建功立业，离不开“ 倔强 ”之气
有无“ 吃硬 ”之心，决定人生高下
“ 术 ”是一种人生智慧
养成浑厚之态，助你走得更远
第四十四章 明强：洞悉“ 挺 ”的智慧
高明由于天分，精明在于学问
建议可以听，决断自己下
关键时刻要挺得住
争强好胜之心要用在自修处
第四十五章 刚柔进退：挺住人生的持久战
刚劲以成事，柔谦以为人
养精蓄锐，为前进做好准备
赢得人生的持久战
后记

章节摘录

用兵讲究深谋远虑，事先筹划。
《孙子兵法》开篇之计，就讲到了多算胜，少算不胜的重要性。
想有一番作为的人，做事时一定要有远见，有全盘筹划的能力。
深谋远虑才能占据优势，才能获得长远的利益。
汉高祖刘邦建立汉朝后不久，淮南王英布兴兵反叛。
汉高祖问薛公：“英布能征善战，我亲率大军前去平叛，你认为胜败如何？
”薛公回答：“陛下一定会取胜。
英布反叛后，知道陛下肯定会去讨伐他，所以他会从三种可能的决策中选择其一来应对。
”汉高祖道：“请你具体讲讲。
”薛公说：“东取吴，西取楚，北并齐鲁，将燕赵纳入自己的势力范围，然后固守自己的封地以待陛下。
这样，陛下也奈何不了他，这是上策。
”汉高祖又问：“第二种对策呢？
”薛公说：“东取吴，西取楚，夺取韩、魏保住粮食，以重兵守卫成皋，断绝人关之路。
这样的话，陛下与他难决胜负。
这是中策。
”汉高祖说：“那么下策是什么呢？
”薛公说：“东取吴，西取下蔡，将重兵置于淮南。
我料到英布必用此策，所以陛下只要长驱直人，定能大获全胜。
”汉高祖又问道：“你是怎么知道英布必用下策呢？
”薛公道：“英布本是一个刑徒，虽有勇但无谋，鼠目寸光。
只知道为眼前的利益考虑，所以我想他一定会选用此策。
”于是，当年十月，刘邦亲率大军挥师急进，英布果真选了薛公所说的下策，结果刘邦大军杀得英布落荒而逃。
英布逃到江南后，被长沙王吴芮的儿子设计杀死，叛乱最终被平定了。
刘邦能平定叛乱，凭借的是运筹帷幄，考虑到了多种情况；英布最终落败，就败在不知精心谋划上。
善于谋算者，就能把握先机，掌握主动。
用兵作战讲究“庙算”，在日常生活以及商业竞争中，把目光放远，事前充分谋划，也是十分重要的。
春秋时期的商人就已经懂得了“旱则资舟，水则资车”的原则，即在天气大旱的时候，即使江河断流，也不要一哄而上去做车子的生意，而是要投资于舟船的买卖。
同理，发生水患时，也不要急着傲舟船的生意，而应着手做车子的经营。
其实说白了，就是做事要有个前瞻性，要对事物今后的发展状况进行全面合理的分析，并提前想好对策，而绝对不能目光短浅，因小失大。
正如一位作家所说：“人生如下棋，深谋远虑者胜。
”只要多算、精算、算在人先，就能占据主动，明确目标，有信心去迎接挑战。
总之，有谋略，有远见，深刻认识到事先筹划在成功中的重要地位和作用，谋得深，虑得远，才会获得更多成就和更长远的利益，才能拥有成功的人生。
P3-4

后记

一本著作的完成需要许多人的默默贡献，闪耀的是集体的智慧。
其中铭刻着许多艰辛的付出，凝结着许多辛勤的劳动和汗水。
本书在策划和编写过程中，得到了许多同行的关怀与帮助，及许多老师和作者的大力支持，在此向以下参与本书编写的人员致以诚挚的谢意：陈金川、姜翠平、张云红、陈诗雪、李锐、伏学京、陈赓拓、庞丽娟、陈佳、尤许许、张保文、葛忠雨、王玲玉、王超、丁敏翔、谢东、宁月玲、庞中辉、王萍、焦亮、黄薇、孙静、田宇、何瑞欣、付玮婷、郭志信、藏宪柱、齐艳杰、李文静、杨艳丽、李娟、梁妤婷、张艳芬、于静、李抗、葛云涛、湛江、魏国昌等。
本书在编写过程中，借鉴和参考了大量的文献和作品，从中得到了不少启悟，也汲取了其中的智慧菁华，谨向各位专家、学者表示崇高的敬意——因为有了大家的努力，才有了本书的诞生。
凡被本书选用的材料，我们都将按出版法有关规定向原作者支付稿酬，但因为有的作者通信地址不详，尚未取得联系。
敬请您见到本书后及时函告您的详细信息，我们会尽快办理相关事宜。

编辑推荐

《中国智谋一本通》编辑推荐：老祖宗饱蘸鲜血写下的生存忠告，道破中国千年历史的游戏潜规则。每一个中国人都应该知道的老祖宗留下来的生存潜规则；如何在险象环生的人性丛林中韬光养晦、保全自己；如何在权势的争夺中有效变通、进退自如；如何在人生困境中以弱胜强、绝地反击；如何在人生的辉煌时圆融处世、八面玲珑。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com