

<<就这样赚钱>>

图书基本信息

书名：<<就这样赚钱>>

13位ISBN编号：9787208084896

10位ISBN编号：7208084890

出版时间：2009-4

出版时间：上海人民出版社

作者：周虎 编

页数：272

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<就这样赚钱>>

内容概要

《就这样赚钱（46位平民英雄的创富写真）》收入了在《理财周刊》上刊登的一则则理财小故事，大致分为小本打天下系列、为自己打工系列、靠政策创富系列、靠人脉发发财系列、靠耐心聚财系列、靠兼职生财系列、股市散打冠军系列、出国淘金系列等等，共50篇。

三招赢百万年薪；小本打天下，代销大王杨靓告诉您，校园也可作为生意场；为自己打工，自由歌手潘若一，为梦想而努力；股市散打冠军，价值长跑者贺楠，3年涨10倍；靠金牌证书抢金陈鸣，忙碌中规划“两线”人生……46位平民英雄的创富写真！

<<就这样赚钱>>

书籍目录

理财让生活更美好《理财周刊》创刊八周年系列丛书序三招赢百万年薪华明：用英文起草国际法律文书的律师严涛：有独特设计理念的建筑设计师阮志麟：有超凡判断力的私募基金经理小本打天下代销大王杨靓：校园也可作为生意场代购天使陈思宇：帮人跑腿月赚8000元代工快手张骏：“公仔”订单滚滚来为自己打工自由歌手潘若一：为梦想而努力专业“同传”杨剑：捧上烫嘴的“金饭碗”自由摄影师井海：经营一家小型“通讯社”股市散打冠军价值长跑者贺楠：3年涨10倍耐心投资者曹燕飞：长期持有基金带来高收益信息加工者穆兴国：消息加分析赚快钱沙里淘金者杨东：寻找ST中的金子靠金牌证书抢金郑拓：特许金融分析师(CFA)马燕昆：思科认证互联网专家(CCIE)王德生：房地产估价师(REV)靠兼职生财陈鸣：忙碌中规划“两线”人生阳蕾：进取中赢得两项财富林嫣：爱好中实现两个自我靠口才致富舞台灯光下的焦点人物：李静保险公司的金牌代理人：杜持久婚庆资深主持人：王晓军靠耐心聚财洪平涛：20年经营身价暴涨冯玫莉：18年打拼出新天地胡昌：15年搏杀获重生张蕾：6年“吃房”资产快速翻番靠政策创富海归创业者马博：“一帮一”助博士企业日长夜大下岗创业者孟晋：9年创业三享开业贷款大学生创业者于长江等：“种子基金”扶持零成本创业靠人脉发财朱艳艳：用心经营人缘变财源许飞：贵人相助人生得以飞跃一夫妻甜蜜赚钱术孙巍，王慧芬：白手起家的果蔬大王唐妮、杨丽红：携手打造“情侣商店”老包和崔小姐：合力撑起人力资源公司出国淘金篇张婕：在美国开首饰店，月营收5万美元王哲：在西班牙开餐馆，月净利8000欧元梁琦：在越南开婚纱影楼年净利40亿盾创业就赚女人钱孙炜：旗袍店月营收10万元以上孙颖：瑜伽店3个月回收30万元投资其他篇AKE写真摄影师孙骏：每天赚个500元好男儿项建庭：从月薪800元起5年拥有200万元净资产理财小超女夏思尧：不啃老，不卡奴，不月光田老头楼市翻滚记：从300元到6房10铺

<<就这样赚钱>>

章节摘录

华明：用英文起草国际法律文书的律师 在攀登职场金字塔的过程中，选择律师这一人们心目中传统的高薪行业，就意味着推开了向上进阶的一扇门。但能否在年届而立之时踏上百万年薪的台阶，并不是一件轻松容易的事情。而华明则是其中让人羡慕的一位。

姓名：华明 职务：律师事务所合伙人 收入：年收入超过100万元 独门秘笈：通晓国际经济法，能够用英文起草国际法律文书 置身于一群林立的高楼中，华明有着与他自身条件鲜明对比的低调：年轻，帅气，年薪百万；但是含蓄，谦虚，生活简单。

在律师事务所的会客室里，西装革履职业装扮的华明，还是让人感觉到了明显的不同。

在同行的眼中，华明是一个令人艳羡的传奇；但是在他看来，他认为自己并不是一个值得学习的榜样，因为其间有太多的偶然。

无论或左或右，华明在而立之时踏上了年薪百万的正轨。

而这样的人生规划似乎在他的孩提时代就已经埋下了伏笔。

没有假期的求学生涯 与华明同龄的人，在学生时代几乎都有过看中国香港政法类题材电视剧的经历。

剧中的律师头戴假发，身披律师袍，口吐珠玑，舌生莲花的形象深入人心，无可撼动的正义感更是让很多人对自己未来的职业生涯有了深深浅浅的规划。

而华明则是其中少数坚持下来的几个。

“当然，除了职业崇拜之外，我分析过律师的职业性格特征，需要的是细致、谨慎，且有韧性，而这些刚好是我个性中较为突出的部分。

因此，在很早的时候，我便认定律师是适合我的职业。

”华明说道。

于是，在选择人生走向最为关键的关口高考时，华明放弃了直升综合性重点大学的机会，而是报考了华东地区一所政法专业最好的大学。

“到时，我填报的是最有前景的国际经济法系。

冒着这样的风险，我的考虑是既然选择了职业方向，那么与其在一所综合性大学的法学专业，不如在一所法学专业院校的专业科系，夯实自己的专业基础。

”用华明自己的话说，他是一个会为自己的目标而努力追求的人。

考学如此，求学亦是如此。

大学四年，华明没有休过一个假期。

在其他同学享受休闲时光的同时，他正辗转于各个司法部门。

“在司法程序中，所有的部门我都实习过。

我必须清楚地了解，在未来我的工作中，跟我打交道的人都是什么样子的。

”毕业之际，已经通过司法考试拿到律师执照的华明，再次放弃了直接读研究生，而是进了一家不错的涉外律师事务所，担任律师助理，当时的月薪只有1500元。

华明说：“虽然，读研在一个比较长远的时间段中是非常必要的事，但是，在我看来本科直接读研究生不见得是件好事。

在没有接触过社会的时候，进入更为专业的学科领域进行的学习，往往是没有方向，缺乏重点，并且难免会与社会脱节。

”当年的1500元在刚刚走出校门的年轻人看来，没有强烈的多寡概念，进入行业成为毕业就业时的唯一考量。

事实上，在参加工作之后，华明也并不缺少高含金量的深造机会。

两年之后，他便得到机会赴英留学，并取得硕士学位。

成合伙人迎来收入井喷 正是这次留学，为华明回国之后的职场发展，带来了无可比拟的优势。

“国外留学不仅有很广的接触面，而且安排非常紧凑，它为我节约了很多时间。

<<就这样赚钱>>

” 这为华明在较早的年龄段实现百万年薪提供了时间条件。

“ 其次，在那个时候，学司法专业的去国外留学比较少，回国之后属于比较抢手的人力资源。这个情况现在已经大不相同了。

但是，这一行业对有海外留学经历的从业者还是有一定的偏好的。

” 在律师这一行，年轻、高学历的“海归”律师往往会获得律师事务所的青睐，收入也会更高。因为有留洋背景，他们更加熟悉海外的法律、法规，更加熟练地用外语起草法律文书，因而更加容易接手国际金融组织贷款、项目贷款、融资租赁、外汇业务、海外上市等完全国际化运作的业务。这些业务的标的很大，有些甚至要数十亿元，按照1%至5%的业务提成，一笔业务就能挣个几千万元。

最后按参与人头分下来，每个人也都能收入丰厚。

有了海外留学经历这一敲门砖，华明依然一贯地勤勉。

我承认，我是骨子里的工作狂，每天都会加班。

因此，每次加薪都是自然加薪，并非向老板争取而来。

直到有一次，华明敲开了老板的办公室门，说出了自己希望成为合伙人的想法。

“ 提出成为合伙人，是经过成熟的考量之后的举动。

首先，我将自己进行了一个横向比较，和与我相同职位的律师进行比较，比较业务能力，比较对律师事务所的贡献，确保自己有这个实力和资格。

其次，就是看合伙人层面，看他对你的认可度。

另外，不能或缺的就是对自己的信心。

当时，我已经将遭受拒绝的退路都预演过几遍。

” 几乎没有费太多的功夫和时间，华明便一路从律师助理、律师、资深律师以及合伙人走下来。成为合伙人之后，华明的收入迎来了百万年薪的井喷。

但华明说，百万年薪相较月薪1500元并没有带来成正比的幸福感，“我付出生命的时间和精力换来的是相同的成就感和更多的金钱，而百万年薪不是起点，也不会是终点。

” 律师不是暴富的行业 华明一直在强调，“如果我可以称之为成功的话，那么成功是不容易被复制的，因为其中有太多的运气成分。

每个人的道路都不一样，唯有踏踏实实才能有自己的成功。

尤其对于律师这一行业而言，它是一个容易稳定的行业，但绝对不是一个轻易暴富的职业。

在司法局的统计数据中，上海律师平均收入为年薪4.5万元，在现在上海近万名律师中，年薪过百万的只有一二百人。

” 在华明看来，想要获得成功，认清自己的优劣势是决胜的起跑阶段。

“ 这些优劣势既是知识上的，同样也是性格上。

” 华明如是说，“如果要分析我的经验，我认为首先是要有明确的目标，然后是朝着这个目标脚踏实地地不懈努力，再加上运气的青睐，就有了成功的可能。

” 认清自己的优劣让华明最初的职业选择了进入了律师这条快车道，也正是因为对自己的优劣势有足够的认识，华明为今后的职业生涯规划时，决定转道。

“ 一名优秀的律师所需要具备的各种素质，我自认我有。

但是作为一名合伙人，他需要在专业上有过硬的能力外，在经营和管理上同样需要具备相应的素质。在这方面，我觉得有所欠缺。

” 华明自我分析道，“转做别的行业，它需要一定的人生经历、相应的知识储备、必要的经济基础。现在是在寻找方向的积累阶段。

我相信，厚积才能薄发。

” （胡笑蓉） 严涛：有独特设计理念的建筑设计师 良好的人脉关系使自己左右逢源，超强的学习能力让自己快速向顶尖专业人士迈进，这是本文主人公严涛实现高薪目标的捷径。

姓名：严涛 职务：五合国际副总经理 收入：年收入100万元以上 独门秘笈：独特的建筑设计理念和超强的人脉关系 他，在绝大多数人还把国营企业作为“铁饭碗”捧在手心时，已毅然辞去国企稳定的工作，前往海南寻找自己的梦想；也就是他，始终坚持不懈地学习，在短短七八年

<<就这样赚钱>>

间迅速成长为一名知名的建筑设计师，随着不断推出有影响的作品，在建筑设计界声名鹊起。

获得高薪自然是水到渠成，仅此而已。

他就是五合国际建筑设计集团（5+1 werkhart）（下文中的“五合国际”）副总经理严涛。

当今中国楼王无疑是售价达到1.3亿元的“紫园1号”别墅，这套位于佘山景区内的顶级豪宅，极尽奢华之能事，卫生间的造价与一套Townhouse（联排别墅）相当，其设计者之一正是严涛。

“认识”严涛正是从这幢昂贵的别墅开始的，由于职业缘故，记者曾有过采访这位设计者的冲动，经过朋友介绍，与这位中国楼王设计师有了一次电话接触。

严涛很忙，经常在全国各地出差，于是只好在6月下旬的一个午后，趁他开完会之后，而另外一场会议还没有开始之前的间隙，与他聊起了他的高薪之路。

下海广积人脉 人脉是资源，对于职场中人士来说尤其如此，如若经常得到贵人相助，成功的概率自然要大得多。

在严涛的职场生涯中，两次转机都源于良好的人脉关系。

1993年7月，严涛从北京交通大学（原北方交通大学）毕业，并进入一家大型国营企业工作。

“那时还实行分配制，大学毕业之后每人都有一份工作。

我被分配到冶金工业部重庆钢铁（集团）设计院，这在别人眼里是一份不错的工作。

”的确，该设计院创建于1954年，是一所典型的国有大型企业，技术力量雄厚，为国家建设部批准的冶金行业甲级单位，能揽到很多设计工程，在当时效益相当不错，即使像他这样一个刚刚毕业的大学生，上班之后每月的工资也超过了500元，在当时看来，是不折不扣的高薪。

对于这样一份工作，也许在一般人看来，应该牢牢地捧在手心才是，但是严涛却没有。

<<就这样赚钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>