

<<贸易英文书信>>

图书基本信息

书名：<<贸易英文书信>>

13位ISBN编号：9787208037465

10位ISBN编号：7208037469

出版时间：2001-9

出版时间：上海人民出版社

作者：闻顺发

页数：417

字数：498000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<贸易英文书信>>

内容概要

本书范例精选自欧美及台湾实务来往的贸易书信，绝不是一般的例句类书籍可并论。

Sales letter、Inquiry、Reply、Follow-up letter、Offer and Quotation、Shipping and Packing、Payment、Complain、Collection。

Contract and Agreement等共有范例约二百余，均经美国专家校正，每封示范信，除有本篇大意解说外，均有数条句型分析从互换，读者不但学会了在同样的语意中可有二种不同的用法，增加学习的乐趣，也在不自觉中提高了英文水准。

这本专为教授从事贸易中如何与国外通信所编的书籍，可作为办公室必备的参考书，也适合做为在校生模仿写作的对象。

闻顺发，1971年开始从事进出口贸易，迄今三十年。

1980年创办台湾第一家“高大国贸秘书培训中心”。

1981年任高大贸易有限公司总经理。

1983年开始领导研发Wen's进出口贸易软件。

1989年获台北市长吴伯雄颁发办学热心绩优奖。

1999年被台湾有线电视“非凡一台”及“华人商业台”被誉为台湾著名的贸易教育推动导师，贸易实务经营顾问。

<<贸易英文书信>>

书籍目录

自序第一章 贸易英文书信的结构 第一节 贸易英文书信的格式 第二节 贸易基文书信之组成 第三节 信封之写法 第四节 信封之选择与折叠 第五节 称谓 第六节 敬称 第七节 商用英文书信应具备之项要件 第八节 结辞 第九节 写作商业书信的技巧 作业第二章 写作前的热身运动 第一节 常用语 第二节 动名词 第三节 介词 第四节 连接词第三章 卖方推销信 第一节 促销的常见方法 第二节 推销信的基本架构 第三节 推销信常用之开头语 第四节 推销信23例 作业第四章 进口商询价函 第一节 进口商询价函 第二节 询价函经典例句 第三节 写询价函的方法 第四节 可供选择的33封询价函 作业第五章 卖方对买方询价的回复函 第一节 卖方对买方询价信的回复 第二节 回复函的经济典例句 第三节 可供选择的20封回复函 第四节 卖方回复询价函的四种方法 作业.....第六章 追踪信第七章 报价、报价单和还价第八章 装船及包装第九章 订单第十章 付款条件第十一章 合同第十二章 索赔与处理第十三章 代理权第十四章 催收信函第十五章 贸易函电缩写字参考书目

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>