

<<最成功的推销员小故事全集>>

图书基本信息

书名：<<最成功的推销员小故事全集>>

13位ISBN编号：9787200068559

10位ISBN编号：7200068551

出版时间：1970-1

出版时间：北京

作者：张广源 编

页数：287

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最成功的推销员小故事全集>>

内容概要

在这个世界，不是光靠个人努力就能得到你想要的金钱、地位、爱情、友谊等。你必须学会推销自己，让别人接受你，配合你。懂得推销自己、善于推销自己是一项必备的生存技能。有了它，你的生活便会发生天翻地覆的变化，人生也将由平庸走向辉煌。

<<最成功的推销员小故事全集>>

书籍目录

第1章 成功，从推销自己开始1 镜中的你，是否是最好的自己是什么导致合作失败大师之言改写人生的5个这印象价值11000美元对容貌负责心思写在脸上“名牌”西服柴田和子的圆扁帽练习笑容最有魅力的微笑最后一个骑士推销减肥药的胖女人强装没有好效果入乡随俗让衣服替你说话看起来更专业买件红衣服穿自信飞扬你要做国王每天充满干劲的人2 把自己推销出去第2章 智慧是一棵“摇钱树”第3章 读懂心语-把话说进心窝里第4章 适时来点“表演术”第5章 第101次敲门第6章 当个财富和友情的收获者

<<最成功的推销员小故事全集>>

编辑推荐

《02最成功的推销员小故事全集》中推销能力，决定你的品质。

<<最成功的推销员小故事全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>