

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787122064356

10位ISBN编号：7122064352

出版时间：2009-8

出版时间：化学工业出版社

作者：于岚，赵颀 主编

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务>>

内容概要

国际贸易实务是一门专业性和实用性都很强的应用型专业基础课，是国际经济与贸易专业的核心课程之一。

本书以国际货物买卖合同为中心，介绍了国际贸易实务具体做法，阐述了国际货物交易的条件和过程、进出口合同履行，介绍了国际贸易主要方式。

全书共分13章，第1~4章介绍国际贸易术语，第5~10章介绍国际货物买卖合同条款，第11~13章介绍国际货物买卖合同的订立、履行以及国际贸易方式。

本书适合作为普通高等院校国际经济与贸易专业相关课程的教材，也可供普通高等院校经管类学生选修课程和自学使用，对于广大的对外经济贸易从业人员和研究人员也具有参考价值。

<<国际贸易实务>>

书籍目录

- 1 贸易术语与国际贸易惯例 1.1 贸易术语的概念及其发展 1.2 有关贸易术语的国际贸易惯例及其性质和作用 核心概念 本章小结 复习思考题 2 《2000通则》中的E组、F组和C组贸易术语 2.1 E组贸易术语 2.2 F组贸易术语 2.3 C组贸易术语 核心概念 本章小结 复习思考题 3 《2000通则》中的D组贸易术语 3.1 在两国边境交货的贸易术语 3.2 在目的港交货的贸易术语 3.3 在目的地交货的贸易术语 核心概念 本章小结 复习思考题 4 贸易术语的选用 4.1 各组贸易术语的不同特点 4.2 与交货有关的其他问题 4.3 选用贸易术语应考虑的主要因素 核心概念 本章小结 复习思考题 5 合同的主体与客体 5.1 合同的当事人 5.2 标的物的品名 5.3 标的物的品质 5.4 标的物的数量 5.5 标的物的包装 核心概念 本章小结 复习思考题 6 价格条款 6.1 合同中的价格条款 6.2 正确使用合同中的价格条款 6.3 正确使用佣金和折扣 6.4 进出口商品成本核算 核心概念 本章小结 复习思考题 7 国际货物运输 7.1 运输方式 7.2 合同中的装运条款 7.3 运输单据 7.4 国际货物运输风险规避 核心概念 本章小结 复习思考题 8 国际货物运输保险 8.1 国际货物运输保险概述 8.2 保险的风险、损失和范围 8.3 CIC与ICC保险条款 8.4 保险在各种运输方式中的应用 8.5 合同中保险条款的正确使用 核心概念 本章小结 复习思考题 9 国际货款的支付 9.1 票据 9.2 汇付与托收 9.3 信用证付款 9.4 跟单信用证统一惯例 9.5 备用信用证与银行保函 核心概念 本章小结 复习思考题 10 商品检验、索赔、不可抗力和仲裁 10.1 商品检验 10.2 索赔 10.3 不可抗力 10.4 仲裁 核心概念 本章小结 复习思考题 11 合同的磋商与订立 11.1 交易磋商前的准备 11.2 交易磋商的环节 11.3 交易磋商中应注意的问题 11.4 合同的订立 核心概念 本章小结 复习思考题 12 进出口合同的履行 12.1 出口合同的履行 12.2 进口合同的履行 核心概念 本章小结 复习思考题 13 国际贸易方式 13.1 经销、包销、定销 13.2 代理、寄售、展卖 13.3 招标、投标、拍卖 13.4 商品期货交易、租赁贸易 13.5 对销贸易、补偿贸易、加工装配贸易 核心概念 本章小结 复习思考题 参考文献

章节摘录

1 贸易术语与国际贸易惯例 1.1 贸易术语的概念及其发展 1.1.1 贸易术语的性质和作用

贸易术语是国际贸易发展到一定历史阶段的产物。

它的产生同国际贸易的特点是密不可分的，在国际贸易中，将货物从一个国家运至另一个国家，具有线长、面广、环节多以及风险大的特点。

当买卖双方订立国际贸易合同时，必须要考虑运输、装卸货物、投保货运险、报关、纳税人等手续，并需支付运费、保险费、装卸费以及其他各项费用，同时货物在输、装卸过程中，还可能遭遇到自然灾害、意外事故和各种外来风险，有关这些事项由谁办理，费用由谁支付，风险由谁承担，买卖双方在磋商交易和订立合同时必须明确予以规定。

贸易术语(Trade Terms)是在国际贸易实践中产生的，用来说明商品的价格构成，买卖双方有关风险、责任和费用划分的专门用语。

如果货物灭失或损坏，或者由于其他原因未能交货，则当事人之间的信任感可能下降到引起诉讼的地步。

因此人们采用贸易术语，表明买卖双方各自承担不同的责任、费用和 risk，而责任、费用和 risk 的大小又影响成交商品的价格，所以，有些人便把它当作单纯表示价格的用语，而称其为“价格术语(Price Term)”。

贸易术语在国际贸易中的作用，可以归纳为以下几点。

一是，有利于买卖双方洽商交易和订立合同。

由于每种贸易术语都有特定的含义，而且一些国际组织对各种贸易术语也作了统一的解释与规定，这些解释与规定在国际上被广为接受，并成为惯常奉行的做法或行为模式。

因此贸易术语大大简化了买卖双方之间洽谈业务的内容，缩短了成交的过程，减少了误解和争议，节省了时间和费用，对国际经济贸易的发展起了促进作用。

二是，有利于买卖双方核算价格和成本。

由于贸易术语可以用来说明商品的价格构成，因此，买卖双方在确定商品成交价格时，需要同时考虑贸易术语中应该包括哪些如运费、保险费、装卸费、关税等相关从属费用，这就有利于交易双方比价和成本核算。

三是，有利于解决履行当中的争议。

买卖双方订立合同时，可能对某些当事人权利和义务的问题规定得不明确，致使履约中产生的争议不能依据合同的条款解决，在此情况下，可以援引有关贸易术语的一般解释来处理。

因为贸易术语的一般解释已成为国际惯例，并被国际贸易界从业人员和法律界人士所理解和接受，从而成为了国际贸易中公认的一种类似行为规范的准则。

因此熟练掌握国际贸易中的各种术语，有利于妥善解决贸易争端。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>