

<<开一家赚钱的淘宝店>>

图书基本信息

书名：<<开一家赚钱的淘宝店>>

13位ISBN编号：9787121138591

10位ISBN编号：712113859X

出版时间：2011-7

出版时间：电子工业出版社

作者：蔡文

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<开一家赚钱的淘宝店>>

### 内容概要

本书是一本以网店的开办、经营为题材，在轻松的故事中学习财务管理的书。本书分为三篇：第一篇为起步篇，分析读者目前的状况和优势，讨论各种赚钱模式和网店定位；第二篇为经营篇，教读者如何创建、经营和扩展店铺，并学习各种装修和设计店铺的技巧。第三篇为财务篇，教小创业老板如何学会成本控制、财务管控，通过各种方式了解自己的财务状况，并适时作出扩展或反思，让淘宝店盈利成为最终目的。

## <<开一家赚钱的淘宝店>>

### 书籍目录

#### 起步篇

#### 第1章 明确自己的优势和劣势

##### 1.1 清点家当

###### 1.1.1 清点现金资产

###### 1.1.2 计算其他积蓄

###### 1.1.3 分析可用于创业资金数额

##### 1.2 分析个人专长

###### 1.2.1 列明专长

###### 1.2.2 创业方向分析：IT相关行业

###### 1.2.3 创业方向分析：旅游相关行业

###### 1.2.4 创业方向分析：餐饮行业及英语相关行业

###### 1.2.5 创业方向分析：KTV、酒吧等夜店

###### 1.2.6 创业方向分析：批零销售的网店或实体店

###### 1.2.7 其他专长分析

##### 1.3 列明社会资源

###### 1.3.1 列明社会资源

###### 1.3.2 结合社会资源缩小创业项目范围

##### 1.4 综合分析，确定创业方向

###### 1.4.1 分析自身情况，评价个人能力

###### 1.4.2 初步确定创业方向

##### 1.5 要点概括

#### 第2章 在网店上卖什么

##### 2.1 网上开店的概述

###### 2.1.1 网上开店的定义

###### 2.1.2 网上开店的条件

###### 2.1.3 网上开店的优势

###### 2.1.4 网上开店的风险

###### 2.1.5 到哪里开网店最合适

###### 2.1.6 网上开店前的手续

##### 2.2 寻找商机，确立目标顾客

###### 2.2.1 瞄准女性顾客

###### 2.2.2 做小孩子的生意

###### 2.2.3 赚年轻白领的钱

##### 2.3 行业定位，锁定最终经营产品

###### 2.3.1 适合网上销售的商品

###### 2.3.2 看看别人卖什么

###### 2.3.3 特色是最好的卖点

###### 2.3.4 哪些商品不能卖

###### 2.3.5 理性选择

###### 2.3.6 锁定最终经营的产品

##### 2.4 要点概括

#### 第3章 淘宝的各种赚钱模式

##### 3.1 网络代理，低投入的创业模式

###### 3.1.1 什么是网络代理

###### 3.1.2 网络代理的优势

## <<开一家赚钱的淘宝店>>

### 3.1.3 网络代理的缺点

## 3.2 网店加盟，利用现有品牌的创业经营

### 3.2.1 什么是网店加盟

### 3.2.2 网店加盟的优势

### 3.2.3 网店加盟的缺点

## 3.3 进货渠道在哪里

### 3.3.1 批发取得商品

### 3.3.2 关注外贸产品

### 3.3.3 厂家直接拿货

### 3.3.4 进国外特色商品

### 3.3.5 买入库存积压或清仓处理产品

## 3.4 要点概括

## 第4章 学习他人赚钱模式

### 4.1 预算每日费用总额

#### 4.1.1 查看商品销售种类

#### 4.1.2 统计店铺月销售总量

#### 4.1.3 搜寻商品进价成本

#### 4.1.4 预算每月支出总额

### 4.2 经营开店，卖多少才能赚钱

#### 4.2.1 固定成本和变动成本

#### 4.2.2 边际贡献

#### 4.2.3 每月营业额多少才能赚钱

### 4.3 资本投入，多少钱可以起步

#### 4.3.1 网店开张的前期投入

#### 4.3.2 进货资金的估算

#### 4.3.3 网店投入资金总额预算

## 4.4 要点概括

## 经营篇

## 第5章 如何创建店铺

### 5.1 开通网上银行

#### 5.1.1 前往银行开通网银

#### 5.1.2 激活网上银行

### 5.2 注册淘宝用户

#### 5.2.1 注册电子邮箱

#### 5.2.2 申请淘宝会员

### 5.3 下载并安装淘宝工具

#### 5.3.1 安装阿里旺旺

#### 5.3.2 淘宝助理安装

### 5.4 开通支付宝

#### 5.4.1 支付宝的激活

#### 5.4.2 支付宝的认证

#### 5.4.3 支付宝卡通

### 5.5 申请并开通店铺

#### 5.5.1 准备商品图片

#### 5.5.2 如何发布商品

#### 5.5.3 开通店铺

## 5.6 要点概括

## <<开一家赚钱的淘宝店>>

### 第6章 开店之初的经营技巧

#### 6.1 树立形象——网店起名技巧

##### 6.1.1 如何用店名吸引顾客

##### 6.1.2 设计网店LOGO

#### 6.2 装修设计——网店装修技巧

##### 6.2.1 善用网店模板

##### 6.2.2 设计店铺公告栏

##### 6.2.3 其他公告栏项目设置

##### 6.2.4 装修常见错误

#### 6.3 吸引顾客——宝贝图片拍摄处理技巧

##### 6.3.1 怎么选择合适的拍摄器材

##### 6.3.2 照片拍摄

##### 6.3.3 拍摄常见问题及补救

##### 6.3.4 图片后期处理

#### 6.4 广告技巧——让大家知道你的店

##### 6.4.1 橱窗推荐

##### 6.4.2 巧用店铺友情链接

##### 6.4.3 合理使用旺旺

##### 6.4.4 利用论坛签名档

##### 6.4.5 其他店铺推广技巧

#### 6.5 要点概括

### 第7章 网店盈利法则

#### 7.1 第一桶金

##### 7.1.1 与买家交流

##### 7.1.2 商品价格的修改

##### 7.1.3 为买家发货

##### 7.1.4 给买家评价

##### 7.1.5 从支付宝提取现金

#### 7.2 关注买家才能赚钱

##### 7.2.1 买家是如何查找商品的

##### 7.2.2 买家的购物流程

##### 7.2.3 哪类店铺最受买家青睐

#### 7.3 如何吸引更多的买家

##### 7.3.1 使用求购信息寻找买家

##### 7.3.2 关注店铺留言, 及时回复买家

##### 7.3.3 利用淘宝促销吸引顾客

#### 7.4 抓住顾客才是王道

##### 7.4.1 让服务质量看得见

##### 7.4.2 网店消费者保障服务

##### 7.4.3 如何应对客户投诉及差评

#### 7.5 要点概括

### 第8章 宝贝的发送与包装

#### 8.1 如何选择物流

##### 8.1.1 各大物流全景概括

##### 8.1.2 主要物流快递公司简介

##### 8.1.3 快递公司大比拼

##### 8.1.4 选择合理的物流

## <<开一家赚钱的淘宝店>>

### 8.2 省钱巧包装

#### 8.2.1 包装的原则

#### 8.2.2 包装小知识

#### 8.2.3 包装的方法

### 8.3 要点概括

## 第9章 关注管理，提升竞争力

### 9.1 市场管理

#### 9.1.1 商机预测

#### 9.1.2 时事追踪

#### 9.1.3 快速反应

### 9.2 价格管理

#### 9.2.1 折扣定价

#### 9.2.2 区别定价

#### 9.2.3 低价促销

#### 9.2.4 高价促销

#### 9.2.5 定价的方法

### 9.3 销售管理

#### 9.3.1 聊天记录管理

#### 9.3.2 电话和短信留言记录管理

#### 9.3.3 邮件和文字记录

#### 9.3.4 单据管理

### 9.4 竞争管理

#### 9.4.1 别把同行当冤家

#### 9.4.2 怎样与同行竞争

#### 9.4.3 竞争有道可循

### 9.5 客户信息管理

#### 9.5.1 客户信息搜集

#### 9.5.2 信息搜集方法及管理

### 9.6 淘宝员工管理

#### 9.6.1 招工要注意

#### 9.6.2 如何进行设备和人员的配备

#### 9.6.3 人员培训，客服的沟通技巧

#### 9.6.4 防止员工辞职，变成竞争对手

### 9.7 要点概括

## 第10章 交易安全防范

### 10.1 硬件安全

#### 10.1.1 电脑中毒各大症状

#### 10.1.2 利用杀毒软件提高安全度

#### 10.1.3 系统漏洞修复

#### 10.1.4 提升电脑安全等级

### 10.2 交易账户安全

#### 10.2.1 淘宝用户密码安全设置

#### 10.2.2 支付宝安全设置

#### 10.2.3 安全使用网上银行

### 10.3 淘宝交易常见骗术

### 10.4 要点概括

## 财务篇

## <<开一家赚钱的淘宝店>>

### 第11章 开店，财务必不可少

#### 11.1 好生意却没利润

##### 11.1.1 利润如何计算

##### 11.1.2 利润的形成

##### 11.1.3 自己消费怎么算

##### 11.1.4 利润少跟开业费用有关

#### 11.2 支出就形成了费用和成本吗

##### 11.2.1 实际支出 实际费用

##### 11.2.2 没卖出的商品要算成本吗

##### 11.2.3 店家自己要不要发工资

##### 11.2.4 店家的个人开销应不应入账

#### 11.3 认清收益性支出和资本性支出

##### 11.3.1 分清支出的性质

##### 11.3.2 折旧的计算

##### 11.3.3 当期的费用是否已经全部计入

#### 11.4 要点概括

### 第12章 财务管控的有效工具

#### 12.1 开店记账会用到哪些财务工具

##### 12.1.1 会计科目和会计分录

##### 12.1.2 借贷就是收支

##### 12.1.3 发票和收据有何不同

#### 12.2 不是会计也能轻松记账

##### 12.2.1 开店要用到哪些账本

##### 12.2.2 店铺记账的常用表格

##### 12.2.3 不是会计也能轻松记账

#### 12.3 要点概括

### 第13章 清楚自己的财务状况

#### 13.1 钱要用到实处

##### 13.1.1 赚钱不等于有钱

##### 13.1.2 清楚资金的来龙去脉

##### 13.1.3 现金盈亏怎么处理

##### 13.1.4 加强现金的管理

#### 13.2 摸清家底，编制资产负债表

##### 13.2.1 资产负债表基础知识

##### 13.2.2 到底有多少资产属于老板

#### 13.3 要点概括

### 第14章 库存与资金周转

#### 14.1 做好存货管理

##### 14.1.1 不要把库存变亏损

##### 14.1.2 为什么库存销售一空反而不好

##### 14.1.3 如何确定最佳库存量

##### 14.1.3 商品采购的原则

#### 14.2 商品存储管理

##### 14.2.1 如何盘点店铺物资

##### 14.2.2 毁损丢失的存货如何处理

#### 14.3 要点概括

### 第15章 经营的反思

## <<开一家赚钱的淘宝店>>

15.1 分析什么产品带来了最大利润

15.1.1 二八原则

15.1.2 找出最大利润的商品

15.1.3 利用低利商品带来高利润的方法

15.2 如何增加利润

15.2.1 增加营业额

15.2.2 减少固定费用

15.2.3 提高毛利率

15.3 要点概括



## <<开一家赚钱的淘宝店>>

### 章节摘录

版权页：插图：买家在旺旺上留言谎称已付款，有些粗心的卖家不看交易状态就轻易相信，造成损失。

因此，卖家切记在发货前要查看交易状态，核实买家是否付款。

有买家把银行的汇款单传真过来，说款已付并催促卖家发货，这时卖家一定要在查清汇款是否到账后再发货，因为有些传真来的汇款单是假的。

有的买家与卖家同城交易后，却申请支付宝退款，理由是“没有收到货”，卖家自然是无法提交买家要求退货，一定要在收到货后再退款或换货。

如先退款，你可能再也见不到你的货了。

在收货时也一定要当着快递的面拆开，再签字，防止货物有出入。

如果有买家向你发来一个陌生网址问“你有这个商品吗”，或者要求团购在其网站上进行注册等。

千万不要打开这些陌生网址，否则，很可能你就把木马带回了家。

如果你在一个假冒的网上银行页面上输入账号和密码，你就危险了。

你可以利用杀毒软件、防火墙、数字证书来预防此类骗术。

对方拍下您的商品，马上发来一个“买家已付款等待卖家发货”的Photoshop付款截图，然后不断催促你发货。

如果卖家看到这个截图后没有去管理中心查看或者查看邮件通知，就发货给买家，那么很有可能就上当了。

所以无论对方如何催促，一定要在“我的淘宝”上看到“买家已付款等待卖家发货”的信息才能发货。

交易谈好以后，买家说自己没有支付宝，要求用银行直接汇款给你，只要卖家将自己的银行账号告诉他，他马上就会用该账号登录网银，然后乱输密码，直到当天错误密码达到最高次时告诉你，他的款已经汇过去了，让你查一下。

因为多数卖家都是直接用网银查账的，这时卖家再登录时发现密码错误无法查账，而骗子买家在一旁不停催你发货，说已经汇了款了。

## <<开一家赚钱的淘宝店>>

### 编辑推荐

《开一家赚钱的淘宝店》趁年轻，我们创业吧！

可是，创业方向怎么定？

渠道怎么找？

物流怎么选？

卖多少才能赚钱？

赚钱就等于有钱吗？

……《开一家赚钱的淘宝店》讲述的80后小夫妻的创业故事告诉你一切答案！

很多事情并不是因为难我们才不敢做，而是因为我们不敢做，事情才显得难。

自身情况的盘点，利益、风险的认知，倾听他人的意见，保持乐观的心态，正是《开一家赚钱的淘宝店》主人公创业成功的不二法宝。

<<开一家赚钱的淘宝店>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>