

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

图书基本信息

书名：<<亿万富翁口袋里的经济学>>

13位ISBN编号：9787121118272

10位ISBN编号：7121118270

出版时间：2010-10

出版时间：电子工业出版社

作者：金圣荣

页数：222

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

内容概要

本书从经济学的角度介绍了巴菲特、洛克菲勒、比尔·盖茨、索罗斯、沃尔特·迪斯尼等十位亿万富翁的财富秘笈，而且以理性的分析和详细的案例，把枯燥的经济学的概念变得通俗易懂，以让读者更好地理解这些大师的经济学手段。

本书凝结了十位亿万富翁一生的智慧，既是一部通俗的经济学著作，又是一部经济学普通读物。

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

作者简介

金圣荣，原名王彦，中国商报新闻出版总社资深编辑，财经图书作家，先后出版过《华尔街金融危机》、《转危为机:当金融危机影响中国，我们怎么办》、《巴菲特的财富传奇》、《美国金融危机的幕后元凶》、《世界上最伟大的投资智慧》、《亿万富翁口袋里的经济学》、《趣味红楼管理学》、《终极幕后帝国》等30余部畅销书，累计发行近80万册。

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

书籍目录

第一章 巴菲特的口袋：价值投资决定经济命脉 1.格雷厄姆是世界上最有价值的散户 2.费雪怎样不用投资而用理论抓住的成长股 3.复利是最快速增值财富的工具 4.套利是巴菲特成为亿万富翁最擅长的手段 5.估值原则：为自己的投资寻找一分赢利的理由 6.安全边际是投资过程中的隐形法宝 7.巴菲特的长期投资是价值投资的取胜之剑 8.在别人贪婪时恐惧，在别人恐惧时贪婪 9.集中投资就是把所有的鸡蛋大胆地放在一个篮子里 10.股票的价格是由内在价值决定的第二章：洛克菲勒的口袋：石油经济是社会发展的先驱 1.石油如果像可乐一样卖就不可能左右经济发展的步伐 2.选择财富机会比拥有财富更重要 3.就要做第一，第二名与最后一名没什么两样 4.最有效的资本是我们的信心，它24小时不停地为我们工作 5.主宰金钱，让每一分钱都能增加决定未来的砝码 6.精神破产是最可怕的，失败只属于放弃的人第三章：比尔·盖茨的口袋：高科技引发革命浪潮 1.机遇比学历更能创造市场价值 2.做全球垄断的开拓者而不是守护者 3.占有市场比抢占市场更重要 4.情人节的玫瑰就是要比平时贵十倍 5.学会成本优先，只有高成本才有高效益 6.请你记住：微软离倒闭只有三天的时间第四章 索罗斯的口袋：风险投资引发金融风暴 1.风险投资靠的不是勇气，而是冒险 2.做森林法则里速度最快的狮子而不是羚羊 3.对冲基金是手段而不是武器 4.反射理论是个什么样的赚钱理论 5.盛衰理论才是引发金融风暴的惟一凶手 6.不相信普通的升跌模式 7.索罗斯的制胜习惯：即刻行动 8.灵活运用对冲基金的杠杆原理第五章：罗斯柴尔德的口袋：创建家族体系掌控世界金融业 1.全世界的银行都是罗斯柴尔德设计的 2.喜怒不形于色的内森·罗斯柴尔德 3.信息的速度决定致富的速度 4.口袋里的秘密：国家的命运掌握在银行家手中 5.规避风险就是避免撞到冰山 6.银行家是政治家背后的财务总监 7.每一个阴谋就是一个金矿 8.金融战争的战利品是大量的财富第六章：罗杰斯的口袋：热门商品永远值得热捧 1.机会主义者等待机会出现 2.环球投资只是一种爱好，而不是一种方式 3.在固定周期中股票和商品各领风骚 4.每个人都嘲笑你的投资，就是最可能成功的指标 5.在一支股票将要流行之前发现它并购买 6.竞争对手和公司内部管理人员最了解一个公司的实情 7.公司的资产总额减去负债总额不等于内在价值 8.把市场调研作为成功投资的基础 9.公司的股利政策说明了什么第七章：彼得·林奇的口袋：你自己就是一座投资金矿 1.账面价值和隐蔽资产是上市公司的烟雾弹 2.投资市场里永远没有“天才”和“专家” 3.喝鸡尾酒不重要，用鸡尾酒更重要 4.分散投资就是把不同企业的红利装进一个口袋 5.选择适合自己的投资类型第八章：麦克·戴尔的口袋：直销模式带来的新契机 1.一生只做一件事：推销自己 2.戴尔的零库存化就是让企业甩掉沉重的包袱 3.“客户就是上帝”不是口号 4.直销不是直接面对客户，而是直接面对市场第九章 山姆·沃尔顿的口袋：高品质改变现代生活方式 1.十英尺态度就是对顾客露出你的八颗牙 2.女裤理论不只是卖给女人裤子 3.天天有特价：销售巨头口袋的计算器 4.羊群效应——商品越贵就越好卖 5.看上去很美：工薪阶层最喜欢的打折商品 6.“太阳下山”的原则：用超值服务吸引蜂拥而至的顾客 7.“吹口哨工作”的原则：疯癫的企业文化可以消除工作倦怠第十章：沃尔特·迪斯尼的口袋：迪斯尼赚的都是孩子的钱 1.为什么舞厅里只向男士收费 2.即使摸到一副坏牌也要学会把它打好 3.塑造世界上独一无二的品牌个性 4.米老鼠与唐老鸭只谈恋爱不结婚的秘密 5.把顾客从电视机前吸引到儿童乐园的惟一办法 6.多元化经营使迪斯尼家喻户晓 7.成功来自于情感经营

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

章节摘录

第一章 巴菲特的口袋： 价值投资决定经济命脉 沃伦·巴菲特多年来一直位列全球富豪榜的前三名，他的成功向人们彰显了长期投资的价值。

他的名言是：“如果你不想持有一支股票10年，那么你就不要持有它10分钟。”

巴菲特曾说过，他的投资理念15%来自费雪，85%来自格雷厄姆。

巴菲特从他的老师格雷厄姆那里学到了价值分析的艺术。

格雷厄姆严格聚焦于从一个公司的财政状况分析和揭示它的隐藏价值，而巴菲特将这一原则发扬光大，进一步从一个公司的管理团队及市场竞争优势来判断

1. 格雷厄姆是世界上最有价值的散户
如果说巴菲特的成功是其老师格雷厄姆投资智慧的延续，那么毫无疑问，被誉为“证券分析之父”的格雷厄姆所提倡的价值投资，就是当代最有市场价值的投资理念。

格雷厄姆所提倡的价值投资理念就是，投资者在投资市场上一定要选取内在价值最有升值潜力的投资产品去投资，而不被其表面交易价格所迷惑。

换句话说，即格雷厄姆的价值投资理念要求投资者不要被市场思维所支配而错将投机当做投资。

一直以来，提倡遵守投资产品内在价值波动规律的格雷厄姆最痛恨的就是投资市场上的投机行为，因为在他看来，投资市场应该是一个让投资者的资金随着投资产品内在价值的增长而增长的平台，而不应该因为人为的操纵让投资者的资金随着投资产品的“人为价格”而上下波动。

对于格雷厄姆来说，最稳妥、最有效的投资方法就是持有一个具有不错升值潜力的投资产品，进而在其内在价值实现最大利润的时候获利。

格雷厄姆对于证券本质的理解就是，投资者所持有的各种类型的证券都是构成企业或投资市场价值的一部分，因而证券的价值自始至终都应该与企业的赢利能力或投资市场利润的增长相对应。

如果说某个投资者手中的证券与该证券发行企业的赢利能力严重脱离，或者说该证券的交易价格已经超出了投资市场的合理利润率，那么就说明该证券的内在价值已经被严重扭曲，该证券也就失去了投资价值。

格雷厄姆曾形象地将这种交易价格脱离内在价值且已经不具有投资价值的证券称为“炸弹证券”。

意思就是说，这种证券的投资风险极高，很容易让投资者遭受损失。

在现代投资市场上，很多投资者由于自身的认识不足，往往将投资当做投机，最典型的表现就是市场上“追涨杀跌”的现象愈演愈烈。

而在这种“追涨杀跌”投机现象的背后，所表现出的就是没有遵守投资产品的内在价值及投资规律，从而导致投资市场经常出现暴涨暴跌的不规律波动现象，致使很多投资者在投资市场上一败再败。

因此格雷厄姆提出，投资者要在考虑投资产品内在价值的时候，着重考虑市场的“安全空间”，只有投资产品的内在价值在“安全空间”内，投资产品才能拥有投资价值。

被誉为华尔街“证券分析之父”的格雷厄姆，一生在投资界最伟大的成就除了价值投资理念之外，就是使价值投资理念通过他自己的实践变成了当代最赚钱的投资方法。

因而，那些希望在投资市场上大有作为的投资者只要能够掌握价值投资的核心理念与投资方法，就一定能够像格雷厄姆的学生巴菲特一样成为世界顶级的投资家。

如果说人类近代历史上最聪明的民族是犹太民族的话，相信提反对意见的人不会太多。

毕竟对人类历史具有重大影响的人物中犹太人所占的比重是最多的，比如说马克思、爱因斯坦……其实犹太人对世界的伟大贡献不只定格在科学思想界，华尔街的顶级投资家里也有好几位是犹太人。

比如“华尔街的拿破仑”乔治·索罗斯、“世界股神”巴菲特……当思维延伸到这里的时候，相信谁都会猜到格雷厄姆也是犹太人中的一个精英。

1894年5月8日，格雷厄姆出生在有“雾都”之称的伦敦，由于家庭原因，在他还不满一周岁的时候，全家就由英国迁到了美国。

举家迁到美国后，一开始格雷厄姆一家的生活非常拮据。

据格雷厄姆本人回忆，在他五岁的时候，一家人每天晚上睡觉都挤在一个不足30平方米的小房子内。

然而，格雷厄姆的父亲有着犹太人那种对于金钱的超强攫取能力，他尝试着做生意，慢慢地生意越做越大，在格雷厄姆八岁的时候，他们一家人的生活已经发生了翻天覆地的变化——原来不足30平方米

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

的小房子换成了一栋超过500平方米的大房子。

格雷厄姆天生就继承了犹太人对金钱的敏感性，在房子转换的过程中，对格雷厄姆触动最大的不仅是物质生活水平的提高，拥有足够多金钱的欲望也逐渐变得强烈起来。

当还不到九岁的格雷厄姆感觉自己对于财富的欲望越来越强烈的时候，便在每天放学后或节假日要求父亲带着他一起做生意。

此时，小小年纪的他已经对如何赚钱非常感兴趣了。

对于小格雷厄姆的这一要求，父亲自然是愉快地答应了。

于是，格雷厄姆从九岁起就开始跟着父亲学习赚钱之道。

然而，天有不测风云，就在小格雷厄姆学得不亦乐乎之时，他的父亲却突然暴病而亡……父亲的不幸辞世令幼小的格雷厄姆悲痛万分，而刚刚过上好日子的格雷厄姆一家因为家里顶梁柱的倒下，生活再次陷入拮据之中。

格雷厄姆的母亲无奈之下只能将刚买不到两年的新房子卖掉，转而租了一间小房子与格雷厄姆相依为命。

失去父亲之后生活条件的急转直下，让格雷厄姆在悲伤之余有了这样的想法：我要像我的父亲一样去赚钱，要让我的母亲过上好日子。

而正是因为这一想法，格雷厄姆本就非常强烈的金钱欲望变得更加炽热——还不到十岁的他已经开始在市场上卖一些小商品养家糊口了。

1907年，年仅十四岁的格雷厄姆在经过几年的市场磨砺之后，认定最能赚钱的市场就是证券市场。

于是，格雷厄姆开始劝说母亲将当年卖房子的钱投进股市去赚钱。

起初，格雷厄姆的母亲死活都不答应儿子的请求，因为在她看来，才十四岁的儿子哪里懂得什么股票，听他的建议去投资很明显就是将全部积蓄往水坑里扔。

然而，母亲对儿子的心永远都是最软的，在格雷厄姆坚持不懈的建议下，母亲最终决定先给儿子一点点钱试试看。

出乎格雷厄姆母亲意料的是，儿子用这笔钱投资股票竟然赚了近一倍的钱。

被儿子的出色投资业绩震撼之后，格雷厄姆的母亲就拿出家里大部分积蓄交给儿子去投资，而格雷厄姆的这一次投资却损失了一大半的本金——1907年年初美国股市开始被投机者的“追涨风”所笼罩，各个板块的股票价格都快速上涨，而在1907年年末的时候，由于投机者获利出局时的抛售，导致股票指数下跌了49%。

格雷厄姆的第一次大手笔投资所带来的损失毫无疑问是巨大的，但是出乎所有人意料，格雷厄姆的母亲非但没有指责儿子，反而对儿子进行了表扬：在这次下跌中，很多的投资者都赔得血本无归，你竟然还为咱们家留下了一大笔生活费，你真是太棒了！

母亲的表扬多少是出于一颗爱子之心，而比同龄人更懂事的格雷厄姆却开始思考：什么样的投资者可以在股票市场上不受风险的损害。

谁也不会想到，格雷厄姆这次思考的时间长达30多年。

1910年，格雷厄姆考上了美国著名的哥伦比亚大学。

他选择哥伦比亚大学的目的只有一个，就是为了解答那个困扰他好多年的问题。

然而，直到1914年他以荣誉毕业生的身份从哥伦比亚大学毕业也没有思考出这个问题的答案。

为了解答什么样的投资者可以在股票市场上不受风险的损害这一问题，格雷厄姆放弃了在哥伦比亚大学留校任教的机会，走进华尔街这个投资圣地并期望从中找到这个问题的答案。

格雷厄姆从华尔街最底层的股票统计员做起，直到1929年成立了自己的投资公司，他也没有找到这一问题的答案。

然而，这一年的经济大萧条令美国股市又一次崩盘，股票价格疯狂下跌。

在1930年中旬，格雷厄姆感觉大萧条下的美国股市会逐渐回暖，于是他开始进场“抄底”，但是这一次投资因为“抄底”时机过早，使他又损失了20%的资金。

这次投资失败令格雷厄姆非常失望，并且在失望的同时他决定不再管手中的股票，任由它们去跌，结果到1932年的时候格雷厄姆的投资总共损失了70%。

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

在这个时候很多朋友都奉劝格雷厄姆抛售手中的股票挽回一点损失，可格雷厄姆拒绝了——他已经不再关心股票市场。

然而，谁也不会想到，接下来的几年美国股市开始大幅回暖，股票价格开始成倍地上涨，到1935年的时候，格雷厄姆的投资收益竟然增长了近7倍。

格雷厄姆在对股票市场重燃信心的时候发现，在自己投资的股票中有一支跌得最厉害同时也涨得最厉害。

通过对这支股票的研究，格雷厄姆发现，任何一支股票都有自己的内在价值，只要股票价格在其内在价值的合理增长范围内，增长就不会引来太多的风险。

可以说，这一发现让格雷厄姆找到了自己已寻找了30多年的答案——只有坚持价值投资的投资者才能在股票市场上不受风险的损害。

他所写的《[有价值证券分析](#)》就是对价值投资理念的详细阐述，而这部书更是成为华尔街金融精英们手中的投资圣经。

.....

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

编辑推荐

《亿万富翁口袋里的经济学》讲述：目前，大众经济学读物成为市场追逐的一个热点，而本书从亿万富翁的角度，分析和探讨了经济学的另一面——经济学与财富的关系，同时，以10位亿万富的经济学智慧为核心，分析了他们怎样用成功的经济学头脑成就亿万富翁的！

《亿万富翁口袋里的经济学》不以纯粹的经济概念为中心，而是以经济学大师的成功法宝为论点，展开普通大众最关心的经济学里的财富智慧，更具可读性和实用性。

《亿万富翁口袋里的经济学》以亿万富翁一生总结出的经济学智慧为蓝图，以他们的成功案例为线索，进行深度的分析，给读者呈现出经济学背后的财富真相。

<<亿万富翁口袋里的经济学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>