

<<国际商贸英文信函>>

图书基本信息

书名：<<国际商贸英文信函>>

13位ISBN编号：9787118061611

10位ISBN编号：7118061611

出版时间：2009-2

出版时间：国防工业出版社

作者：梁寒 编

页数：235

字数：198000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际商贸英文信函>>

前言

目前高校学生虽经多年的英语学习和训练,已经具备了在本专业进行学术研究基本的英语能力,但在参与国际竞争及融入飞速发展的社会经济生活方面,实际运用英语的能力还有欠缺,尤其对与经济发展直接相关的国际商贸知识及与之相关的各种英文信函的知识了解较少。

编者编写此书旨在帮助读者了解国际商贸实际交易整个过程所需的各种英文信函规范,同时对交易过程所涉及的主要业务知识做大致的了解。

本书对国际商贸实际交易整个过程所需的各种英文信函,如询盘、发盘及还盘等,都编选了不同的样函,并对其中的专业术语进行了较为详实的解释和说明。

同时本书还对国际商贸实际交易过程所涉及的主要业务知识,如信用证的支付方式等,做了相应的介绍和说明。

除此之外,为使读者在学习中对国际商贸的各个主要环节有更为直观的了解和体会,编者还在本书中适当选编了商贸实际业务中使用的各种范例文本。

<<国际商贸英文信函>>

内容概要

本书对国际商贸实际交易整个过程所需的各种英文信函，如询盘、发盘及还盘等，都编选了不同的样函，并对其中的专业术语进行了较为详实的解释和说明。

书中所收录的商贸实际业务中使用的各种范例文本均来自一线贸易公司的日常业务文本，实践性强，指导性强。

本书适合商务英语方向的学生学习使用，也可供从事商贸实际业务的人员阅读和参考。

<<国际商贸英文信函>>

书籍目录

第一部分 商贸信函及相关贸易知识 商业信函的布局 信誉咨询 建立业务关系 询价及答复 报盘及还盘 订单及合同 支付条款及支付方式 发货 保险 申述及理赔 代理 招标 租赁
第二部分 商贸业务相关文本 1. 中英文对照合同文本 2. 英文合同文本 3. 采购合同(协议)评审文本 4. 开并信用证申请书 5. 供方(外商)资格审查文本 6. 委托供理进口协议书 7. 厂家授权书(英文) 8. 厂家授权书(中文) 9. 品质证明书 10. 原产地证明书 11. 制造商资格声明(英文) 12. 制造商资格声明(中文) 13. 销售代理授权书(英文) 14. 销售代理授权书(中文) 15. 中方独家代理商出具的售后服务和保修承诺书

章节摘录

第1章 小型飞艇的空气动力性能、稳定性及其操纵性 1.1 飞艇艇身形状的选择 最初对各种外形飞艇的参数进行评估研究的时间是在20世纪初，即第一批空气动力实验室开始建造并投入使用的时期。

在为风洞试验选择模型时，试验工作者们之前对运动速度相对较快的海鱼和鲸的轮廓进行了研究。在此基础上，决定采用“雪茄”的形状：像两个共轭的半椭圆的子午线轮廓，横向截面为圆形。早期建造的所有飞艇甚至现在的空气静力飞行器的设计绝大多数都采用这种形状。

飞艇的单独艇身模型的大量风洞试验很容易确定空气静力飞行器的艇身实体的大部分空气动力性能（除迎面阻力以外）。

原因在于：对于经典外形的飞艇来说，摩擦阻力是主要阻力，而对其数值影响最大的则是决定边界层状态的一些条件——雷诺数、气流紊流度和表面粗糙度等。

基于这一原因，当雷诺过渡常数为 $10^6 \sim 10^7$ 情况下（与真实情况差2个数量级），在风洞中进行的飞艇模型风洞试验就无法如实地确定实体飞艇的迎面阻力。

如果采用分析算法或有限元分析法，得到的结果则会更为精确。

尤其是各阻力源的部件算法得到了成功应用，这一方法广泛采用平板的摩擦阻力研究数据和飞艇的各旋转体以及单独部分（尾翼、吊舱、索具等）的阻力试验研究结果。

该方法估算出飞艇的迎面阻力的误差不超过5%，但使用该方法不仅对飞行器的大型部件（艇身、尾翼、吊舱），就连小型的结构元件（艇身设备、动力装置、尾翼上的各类设备等）的几何外形信息都囊括到总阻力中，这些阻力占总阻力的比例达17%~28%。

在设计初期采用空气静力飞行器迎面阻力的设计算法比较适宜，该方法借助在计算图中引用平均统计系数的方法可以考虑到结构上各个小元件的阻力情况。

<<国际商贸英文信函>>

编辑推荐

《国际商贸英文信函》选编一线贸易公司，商贸实际业务中，使用的15种范例文本，实践性强，指导性强。

<<国际商贸英文信函>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>