

<<淘宝网新手开店日记>>

图书基本信息

书名：<<淘宝网新手开店日记>>

13位ISBN编号：9787115210081

10位ISBN编号：711521008X

出版时间：2009-7

出版单位：人民邮电出版社

作者：小铁柱哥

页数：206

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<淘宝网新手开店日记>>

前言

我是带着创业和改变命运的梦想，踏上淘宝之路的。

一路上虽然遇到各种各样的坎坷，但终于凭借着电子商务的迅猛发展势头，在不久后取得了小小的成功。

在淘宝的开店期间，我除了自己摸索前进之外，也经常和同行互相交流、探讨，在这个过程中总结出很多经验与技巧。

我曾将这些开店的知识与技巧和朋友分享，并指导他们先后在淘宝成功经营了属于自己的一家店铺，帮助他们开创了属于自己的新事业。

为什么写本书 随着上网人群的不断增多，网上开店在满足人们网上购物需求的同时，也提供了大量就业的机会，成为创业致富的新兴行业。

在诸多的网络交易平台中，淘宝网无疑是人气最旺的平台之一。

淘宝网，买家众多，成交频繁，而且支持免费开店，成为诸多卖家网上开店的首选平台。

但电子商务在中国刚刚起步，整个体系都还不成熟，因此，总结一些经验就显得尤为重要。

把这些网上开店经验汇集起来，供大家学习和借鉴，希望后来者少走弯路，我想，这应该是我写本书的最终目的。

本书主要内容 本书以在淘宝网开店为线索，通过日记的形式，轻松、诙谐地讲述了主人公“小铁柱哥”从开店前的准备，到完成第一笔交易，再到游刃有余地经营淘宝小店的全过程，其中穿插了大量我精心整理的技巧和经验，期待与广大读者朋友共同分享。

<<淘宝网新手开店日记>>

内容概要

《淘宝网新手开店日记(第2版)》以在淘宝网开店为线索,通过日记的形式,轻松、诙谐地讲述了主人公“小铁柱哥”从开店前的准备,到完成第一笔交易,再到游刃有余地经营淘宝小店的全过程,其中穿插了大量作者精心整理的技巧和经验。

《淘宝网新手开店日记(第2版)》共分为11个部分,以轻松做好开店准备 网上安家先注册 发布产品很简单 店铺终于开张了 淘宝旺旺,让生意滚滚来 网上安全防护 在交易中赚到最多的钱 发货,天南地北任我邮 宣传店铺,带来更多成交 淘宝的信用评价 新手易犯的错误等开店的实际操作展开讲解。

《淘宝网新手开店日记(第2版)》特别适合网上开店的新手卖家阅读和使用。

<<淘宝网新手开店日记>>

书籍目录

第一周 轻松做好开店准备第一天 1分钟认识网上开店第二天 专职兼职任你选1.是否有从商经验2.是否有货源3.是否有足够的资金支持4.如果做兼职,工作时间是否与网店的工作时间相匹配第三天 选择经营产品1.选择适合网上交易的产品2.选择具有地区优势的产品3.选择热销的产品4.寻找潜在的市场需求5.寻找新奇特的产品6.选择自己熟悉的产品

第二周 网上安家先注册第一天 注册电子邮箱第二天 注册淘宝会员第三天 注册支付宝第四天 注册方便、快捷的网上银行第五天 通过认证

第三周 发布产品很简单第一天 拍出好图片就这几招1.如何选择相机2.图片背景的学问3.巧妙运用光线第二天 学会压缩图片1.使用Photoshop压缩图片2.给图片加上水印第三天 发布宝贝的详细流程第四天 掌握编辑器的强大功能第五天 发布宝贝的技巧

第四周 店铺终于开张了第一天 学会管理宝贝第二天 店铺的基本设置第三天 站内信与留言功能1.可以随时发送的站内信2.活用店铺交流区3.回复宝贝留言第四天 学会宝贝分类第五天 分清橱窗推荐与店铺推荐1.橱窗推荐2.店铺推荐第六天 设置独特的店铺风格与店铺介绍

第五周 淘宝旺旺,让生意滚滚来第一天 旺旺的下载和安装第二天 旺旺的基本功能1.旺旺的分组功能2.旺旺的添加联系人功能3.旺旺的聊天功能第三天 熟练使用旺旺表情第四天 旺旺状态设置和自动回复1.旺旺状态设置2.旺旺的个性签名3.自动回复让客户一个都跑不掉第五天 快速查找聊天记录第六天 24小时把旺旺带在身边第七天 淘宝人的聚集地——旺旺群1.加入别人建立的旺旺群2.建立自己的旺旺群3.管理好旺旺群

第六周 网上安全防护第一天 简单、实用的电脑安全防护1.安装杀毒软件2.用开机密码为电脑上锁3.上这样的网站永远不中毒4.清除垃圾文件第二天 拒网上骗子于千里之外1.远离中奖信息2.识别相似用户名3.网银行骗就这两招4.洞察费尽心机的视觉错误行骗5.一眼看穿假冒网站行骗

第七周 在交易中赚到最多的钱第一天 交易的基本流程第二天 把赚来的钱转到银行第三天 与买家沟通的技巧第四天 遇到侃价的买家这样办第五天 用心留住老客户第六天 用网店版轻松计算收入

第八周 发货,天南地北任我邮第一天 认识物流第二天 发货的基本知识1.选择适合的发货方式2.绝不多花一分运费3.一键解决快件的跟踪查询4.全国服务网点查询办法第三天 快递公司比较第四天 与快递员愉快相处很重要第五天 快递公司的禁忌第六天 不会被损坏的包装方法第七天 永远不发错货的秘密

第九周 宣传店铺,带来更多成交第一天 宣传方法分类及效果评估1.取得店铺地址2.所有推广方式尽在掌握3.社区宣传是重点4.没有找不到的社区5.社区宣传帖分类第二天 解析淘宝社区的宣传效果1.认识淘宝社区2.发表主题帖3.发表回复帖4.查找发表过的帖子第三天 发帖与回帖的技巧1.回帖要找到好位置2.要坚持三不原则3.让自己的回帖引起重视第四天 在淘宝社区赚银币1.银币的获得方法2.用银币买广告位,店铺流量剧增第五天 在个人空间直接做广告

第十周 淘宝的信用评价第一天 认识信用评价体系第二天 切忌炒作信用第三天 信用评价与销售的关系第四天 好评也分等级第五天 高等级好评,让销售更上一层楼第六天 产生中差评的六大因素第七天 收到中差评的解决方法

第十一周 新手易犯的错误第一天 一元拍为什么赔了1.一元拍与荷兰拍的区别2.拍卖的注意事项第二天 重复开店的危害第三天 切勿互相收藏第四天 交易记录找不到不用愁第五天 淘宝客服的几种联系方式第六天 搜索帖子,快速解决疑难问题第七天 网下生活——走进网商大会

<<淘宝网新手开店日记>>

章节摘录

第一周 轻松做好开店准备 一日三餐柴米油 多少金钱付水流 工资发了不敢瞅 月月
光来月月愁 吃晚饭的时候，我一边啃着鸡爪子，一边嘴里含糊地吟着这首诗。

老婆斜着眼睛看我：“你愁啥呀，挣得少就得过这日子。”

”我叹了口气，说道：“唉，要是能干点挣钱的买卖就好了。”

”老婆瞪了我一眼：“就你，能干啥挣钱的买卖呀？”

”我反问道：“李想你认识不？”

”老婆说道：“就是和你一班，后来当兵的那个？”

”我说道：“是啊，人家呀，现在都发了，干那买卖老挣钱了。”

”老婆一愣，问道：“啥好买卖呀，卖人哪？”

”我把鸡爪子放下，一本正经地说道：“李想是在淘宝做买卖。”

淘宝是一个网站，人人都可以在上面开店卖东西，这叫网上开店，学名叫电子商务。

咱们要是也能干一个那就好了，坐家里挣钱就行，哪也不用去。

”老婆感到很惊奇，认真地说道：“你给我讲讲吧。”

”我一边答应，一边心里想道：嘿嘿，其实这事我都蓄谋很久了。

淘宝网是亚洲规模最大的购物网站，创办于2003年。

目前，淘宝网已经成为越来越多网民网上创业和以商会友的最先选择。

淘宝网的模式为C2C（Custom to Custom），意思是消费者与消费者之间的网上交易，即每个人都可以是卖家，每个人也都可以是买家。

网上开店有很多好处，具体有以下几点。

- 节省空间。

在淘宝网开店不需要实体店铺，在家里用一台电脑就能实现营业，而且一个人想卖上千万种商品都是可以的。

- 没有地域限制，全国各地乃至全世界的人，都可以光顾网上店铺；没有时间限制，网上店铺24小时营业，大门永远敞开。

<<淘宝网新手开店日记>>

媒体关注与评论

这是一本在淘宝网上开店赚钱的必备之书，写得非常棒！
如果你不看的话，请给我一个理由先！

——小宝 一直以来，觉得教学这码子事，是很难用文字表达清楚的，又不是写小说，怎么写得让人看明白又不会太无聊呢？让人欣喜的是，这本居然做到了。

有案例，有图示，有成功经验的分享，有失败经历的体验教训……要从菜鸟晋升网商，马上就看吧！

——仪琳 发现小铁柱哥，缘于他的一篇“淘宝史上最穷卖家”的博客文章，诙谐的语言，深厚的功底，乐观自强的精神打动了我。

一个乐观的人，一个幽默的人，他的开店日记妙趣横生！

——风铃 赢是个结果，如何通过好的过程来实现。

相信此书能给我们一些启发。

网上创业，赢在淘宝！

——展飞 如果你是新手，阅读此书会有以下后果：其一，轻松学到真实、详细、实用的淘宝开店必备知识；其二，省钱、省时、省代价地获得卖家入门级经验技巧；其三，站在作者的肩膀上，可以时刻准备超越，快到淘宝开你自己的店吧！

恭喜发财哦！

——EONOE（“淘宝超级买家秀”掌门） “小铁柱哥”轻松、诙谐的日记形式，幽默的语言将扫清新手可能遇到的种种障碍和困难，跟着“小铁柱哥”学开网店，一定能走上成功之路！

——千里千寻信誉店（“淘宝经验畅谈居”掌门） 简单易懂，新手必备。

——哈哈兔（“淘友互助吧”掌门） 他的散文细腻温婉，他的幽默令人捧腹，他的诗词功底深厚，他的经验独辟蹊径，他的为人豁达大度。

他，就是红透淘宝论坛的小铁柱哥，拥有“铁丝”无数。

初识柱哥，即有三惊：文采令我惊叹，创意令我惊艳，幽默令我惊喜。

柱哥的迅速走红应了一句老话：是金子总会发光！

——纤紫陌若（淘宝社区“经验学院”博士）

<<淘宝网新手开店日记>>

编辑推荐

轻松开店，快乐赚钱；1分钟掌握开店操作要点；店铺管理、物流、成本全攻略；账户注册、支付宝认证、网上银行开通很简单；中小卖家冲钻技巧大揭秘；新手易犯错误快速解决。

<<淘宝网新手开店日记>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>