

<<淘宝开店秘笈>>

图书基本信息

书名：<<淘宝开店秘笈>>

13位ISBN编号：9787115195012

10位ISBN编号：7115195013

出版时间：2009-1

出版时间：人民邮电

作者：岚姐姐

页数：166

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<淘宝开店秘笈>>

前言

如何在淘宝上开店、如何在淘宝上买东西，这些看起来微不足道的事情，但却是会影响整个中国经济的大事情。

尤其是在这样一个金融危机的冬天里，解决就业是国家面临的头等大事，增加就业数才能刺激更多的消费，才会产生出更多的就业岗位，形成良性循环，帮助我们度过金融危机。

但是，我们现在经常听到的消息是，又有公司在裁员，又有公司倒闭了，到底哪里能迅速为社会创造大量的就业岗位呢？

电子商务可以做到。

淘宝上有数百万卖家，在他们之中有40多万人单纯依靠淘宝收入，就已经解决就业了。

严格的说法就是：淘宝网已经为这个社会提供了40万个直接且充分的就业岗位。

而这40多万人为社会创造出的就业岗位超过了100万，这其中包括在路上奔波的物流快递员、司机，包括写字楼里西装革履的金融业人士，还包括整天坐在电脑前的IT人士和网友等。

我相信，2009年淘宝为社会创造的就业岗位数量还会快速增长，我们的目标是实现100万个直接且充分的就业机会，也就是说有100万人通过在淘宝开店，辛勤劳动、诚信经营，实现他们的幸福生活。

这是一个伟大的目标，也是一个前无古人的目标，特别是在这样一个冬天里。

我们淘宝人责任重大，我们近1亿的淘友也任重道远。

而要实现这个目标，我们需要加速提升网络购物的交易额，这是创造就业岗位的基础。

2008年淘宝全年交易额超过了1000亿，在外人看来是一个庞大的数字，但我们知道这还只占社会零售总额的1%，可以提升的空间还很大，2009年我们会获得更快的发展。

这既是淘宝的业务发展，也是我们作为一家企业的社会责任。

提振内需是中国应对出口下滑、优化经济结构、实现“保增长”目标的重要措施。

我最近看到的各种信息显示，国家正在为刺激内需市场布局谋篇，搞活流通是促进消费、扩大内需的重要切入点。

<<淘宝开店秘笈>>

内容概要

《淘宝开店秘笈》分为5章。

第1章准备篇，主要介绍网上开店的准备工作，还特别讲述了4个真实的网商成功案例。

第2章基础篇，介绍如何定位网店的经营方向，以及创办特色网店的技巧。

第3章技能篇，从商品销售、店铺装修、售前/售后管理和物流4个方面细致讲解了网店经营和管理的独特技巧。

第4章提高篇，以诙谐的语言和生动的讲述方式，介绍了网上防骗的技巧、网络推广的妙招等内容。

第5章帮助篇，详尽地介绍了在淘宝上获取帮助的途径，以及网店经营必知的显规则等。

如果你刚刚“触”网，对网上开店充满好奇，《淘宝开店秘笈》将带你揭开网店的神秘面纱；如果你想在网上出售自己的闲置物品，同时结交天南海北的朋友，《淘宝开店秘笈》能帮你快速掌握开店的方法，与客户沟通的技巧；如果你已经是位开店的行家里手，或许看过《淘宝开店秘笈》后，能激发你更多的灵感！

真诚地希望《淘宝开店秘笈》让你：爱上淘宝，善用淘宝！

<<淘宝开店秘笈>>

书籍目录

第1章 玩赚淘宝·准备篇1.1 电子商务新纪元——网上开店入商海，琳琅满目任你买1.2 珠玉在前话成功——网商皆是平凡人，各有千秋事竞成1.3 开店缘由随你选——做事开店理当先，师出有名敢向前1.4 删上开店门槛低——条件大家都具备，操作简便易学会第2章 玩赚淘宝·基础篇2.1 开店就像玩游戏——殊途同归话说穿，按图索骥很简单2.2 网店经营巧定位——九阳真经泄天机，茅塞顿开解难题2.3 人人有棵摇钱树——细数网店众货源，千变万化随机缘2.4 条件不够点子凑——谁说好马配好鞍，因陋就简干得欢第3章 玩赚淘宝·技能篇3.1 销售就像嫁闺女——好模好样加好名，踏雪寻梅找商品3.2 网店装修学六招——筑巢引凤门大开，画龙点睛迎客来3.3 交易管理一点通——售前售中与售后，步步为营环环扣3.4 物流发货初体验——发货原是基本功，熟能生巧路路通第4章 玩赚淘宝·提高篇4.1 网络安全——网上行骗七伤拳，明辨路数睁慧眼4.2 推广制胜——教你推广五行阵，且信功到自然成4.3 从商心经——九阴真经意无穷，心有灵犀一点通4.4 开店秘笈——人怕除名猪怕撞，一石激起千层浪第5章 玩赚淘宝·帮助篇5.1 淘宝魔鬼词典——魔鬼语言讲真话，妙趣横生笑哈哈5.2 网商魔鬼定律——山雨欲来风满楼，轻描淡写解千愁5.3 淘宝的显规则——假作真时真亦假，明察秋毫眼不花5.4 玩家经验交流——长江后浪推前浪，一代更比一代强

<<淘宝开店秘笈>>

章节摘录

插图：

<<淘宝开店秘笈>>

媒体关注与评论

电子商务极大地推动了零售行业的发展，而网络零售的乐趣和秘笈将在本书中全面展现。

——淘宝网副总裁 语嫣本书给所有已经在淘宝上创业或准备创业的人以新的创业思路、途径及解决方案。

——淘宝网副总裁 无崖要在淘宝赚钱，除了自己下一番功夫之外，更需要借鉴别人的网店经营经验，当你了解到别人是怎么做的时候，你离成功就不远了。

——淘宝网总裁助理 乔峰

<<淘宝开店秘笈>>

编辑推荐

《淘宝开店秘笈》由人民邮电出版社出版。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>