

<<金牌销售八步法则>>

图书基本信息

书名：<<金牌销售八步法则>>

13位ISBN编号：9787115133939

10位ISBN编号：711513393X

出版时间：2005-5

出版时间：人民邮电出版社

作者：肖建中

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金牌销售八步法则>>

内容概要

销售就是"将商品卖给顾客"吗？

什么是金牌销售？

如何才能做到知己知彼，百战百胜呢？

如何通过"望闻问切"来发掘顾客的需求.....销售培训领域实践专家向你介绍金牌销售的八步法则，揭示成交秘密！

<<金牌销售八步法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>