

<<国际商法>>

图书基本信息

书名：<<国际商法>>

13位ISBN编号：9787115109668

10位ISBN编号：7115109664

出版时间：2003-1

出版时间：人民邮电

作者：理查德·谢弗

页数：688

字数：1102000

译者：邹建华

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际商法>>

内容概要

本书是一部优秀的国际商法教材，被哈佛大学、麻省理工学院等世界名牌高校所采用。其出版者West教育出版公司是Thomson Learning(全球最大的终身学习和教育出版集团之一)旗下的一个子公司，在法律教育出版领域有着卓越的品牌。

随着我国加入WTO，经济的全球化改变着并必将彻底改变人们对资源、市场、竞争的传统看法，努力发挥比较优势，积极培育动态比较优势，越来越成为许多国家和地区及其企业的自觉行为。学习WTO的有关文件和规则是重要的，但要系统、全面地了解国际商务的知识及运作技巧，“国际商法”课程可能是一个必要的基础。作为第一本国际商法翻译教材，本书在许多方面填补了空白。

全书以国际贸易、知识产权许可和对外直接投资这三大国际商务形式展开论述，内容既涵盖了传统商法的主题(比如产品销售、商业文书、公司法、代理法等)，又重点阐释了国际贸易法、国际公约和协定，以及贸易管制等国际商务的方方面面。强调私法以促进做出更有效的管理决策。

“比较的方法”是本书的突出特色，贯穿全书的比较有：

法系之间(英美普通法和欧洲大陆法)

国际法与国内法

发达国家与发展中国家

文化之间(比如西方与东方)

市场经济体制与非市场经济体制

案例教学和说明是本书的一大特色。

全书精选了发生在国际商务中的266个真实案例，其中有133个经典案例以专栏的形式作了详细的讲解。这些案例不仅是教学与学习的宝贵资料，也是商务人士实践中的重要参考。

本书还向您提供了大量相关网站名，以便于读者查找更丰富、原始的资料，作更深入的研究。因此，您购买本书获得的可远不仅是这100余万字的大部头教科书了。

<<国际商法>>

作者简介

理查德·谢弗是阿巴拉契亚州立大学沃克商学院金融系的商法教授。一直以来他主要负责商法、国际商业交易以及国际贸易和投资法等的教学。谢弗在密西西比大学获得法学博士学位，在纽约大学获得了法学硕士学位。作为一个专业执业律师，他曾被邀请作为顾问为美国的国际经济和

<<国际商法>>

书籍目录

第一编 国际商务的法律环境 第1章 国际商务简介 第2章 国际法和国际组织 第3章 欧盟与贸易区的发展 第4章 国际争端的解决 第二编 国际销售, 信用证和商业交易 第5章 买卖合同与不履行的理由 第6章 跟单销售和贸易术语 第7章 货物运输与航空及海运承运人的责任 第8章 银行托收、贸易融资及信用证 第三编 国际贸易法与美国贸易法 第9章 国家的立法权与美国的贸易规范 第10章 关贸总协定法律与世界贸易组织: 基本原则 第11章 规范进口竞争和不公平贸易 第12章 法治下的外国市场准入 第13章 进口、海关及关税法 第14章 北美自由贸易法案 第15章 出口法规 第四编 国际市场规则 第16章 国际市场法规: 销售代理、广告和道德争议 第17章 许可证协议和知识产权的保护 第18章 东道国法规: 公司法、税收和货币风险 第19章 政治风险: 国有化、征用和其他对投资的没收 第20章 私有化: 国际市场的规则 第21章 劳工和雇佣歧视法 第22章 环境法 第23章 对竞争环境的规范 附录A 《联合国国际货物销售合同公约》 附录B 1990年国际贸易术语解释通则 附录C 关税与贸易总协定(条款节选) 附录D 货物贸易多边协议(条款节选) 附录E 服务贸易总协议(条款节选) 附录F 与贸易有关的知识产权协议

<<国际商法>>

编辑推荐

全书以国际贸易、知识产权许可和对外直接投资这三大国际商务形式展开论述，内容既涵盖了传统商法的主题（比如产品销售、商业文书、公司法、代理法等），又重点阐释了国际贸易法、国际公约和协定，以及贸易管制等国际商务的方方面面。强调私法以促进做出更有效的管理决策。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>