

<<房地产经纪>>

图书基本信息

书名：<<房地产经纪>>

13位ISBN编号：9787114069741

10位ISBN编号：711406974X

出版时间：2008-2

出版时间：人民交通

作者：周云

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<房地产经纪>>

内容概要

《房地产经纪》为高等学校工程管理专业应用型本科规划教材。

《房地产经纪》主要内容包括房地产经纪与经纪人，房地产经纪机构，房地产经纪行业管理，房地产经纪合同及相关费用，房地产经纪业务，房地产经纪信息管理，房地产经纪业务的促成，房地产经纪业务的风险管理等。

《房地产经纪》每章后有适量的思考与练习题，重点章节附有案例，书后有附件，便于学习参考和提高应用能力。

《房地产经纪》体现实用性、系统性、创新性的特点，反映学科的新进展，注重理论和实践相结合，既适合高校教学的要求，又能满足实际工作的需要。

《房地产经纪》可以作为高等学校工程管理、房地产经营与管理、物业管理、工程造价管理、工商管理及相关专业的教材和教学参考用书，可以作为房地产经纪人执业资格考试参考资料，也可以作为高职、高专、成人继续教育的相关专业教材及房地产经纪机构、房地产管理局等相关部门进行员工培训的教材。

<<房地产经纪>>

书籍目录

第1章 房地产经纪与经纪人 1.1 经纪与经纪人 1.2 房地产经纪与房地产经纪人 1.3 房地产经纪行业的发展及其意义 1.4 房地产经纪人员的职业资格 1.5 房地产经纪人员的职业道德、修养与技能 本章小结 练习题第2章 房地产经纪机构 2.1 房地产经纪机构的设立 2.2 房地产经纪机构的经营模式 2.3 房地产经纪机构的组织形式 2.4 房地产经纪机构的人员管理 本章小结 练习题第3章 房地产经纪行业管理 3.1 房地产经纪行业管理概述 3.2 房地产经纪行业管理的内容 3.3 房地产经纪职业规范 本章小结 练习题第4章 房地产经纪业务与基本流程 4.1 房地产经纪业务的类型 4.2 房地产经纪业务的基本流程 4.3 房地产居间业务及其流程 4.4 房地产代理业务 4.5 房地产经纪的相关业务 本章小结 练习题第5章 房地产经纪服务合同及相关费用 5.1 房地产经纪服务合同概述 5.2 房地产居间合同 5.3 房地产代理合同 5.4 房地产经纪服务的相关费用 本章小结 练习题第6章 房地产经纪信息管理 6.1 房地产经纪信息的含义和作用 6.2 房地产经纪信息管理 6.3 房地产经纪信息计算机管理系统 本章小结 练习题第7章 房地产经纪业务的促成 7.1 影响房地产经纪业务成交的因素 7.2 处理房地产经纪业务的技巧 7.3 房地产居间业务的房源管理 7.4 房地产居间业务的客源管理 本章小结 练习题第8章 房地产经纪业务的风险管理 8.1 风险管理概述 8.2 房地产经纪业务的主要风险 8.3 房地产经纪业务的风险防范 本章小结 练习题附件参考文献

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>