

<<新手学网上开店>>

图书基本信息

书名：<<新手学网上开店>>

13位ISBN编号：9787113117658

10位ISBN编号：7113117651

出版时间：2010-11

出版时间：中国铁道出版社

作者：文杰书院

页数：188

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新手学网上开店>>

前言

您想开店做老板吗？

那就赶快行动吧！

网上开店，轻松实现当老板的梦想。

本套丛书全面讲解在网上开办网店的必备知识，从开店准备到完成第一笔交易，从提高网店浏览量到针对各个交易环节的精心筹划，我们旨在为读者提供网上开店与经营的全方位指导。

让我们一起怀揣梦想、脚踏实地、坚持不懈，最终淘到网络第一桶金，共同演绎超级大卖家的成功传奇。

为满足网友和准备创业的读者的需求，我们组织编写了这套系列丛书，以帮助广大电脑初学者快速学习网上开店技巧，实现使用网络营销做老板的梦想。

本套丛书采用深入浅出、循序渐进的写作方式，以图解的形式全面介绍了电脑的应用方法与技巧。

希望我们的图书能给您带来学习的乐趣和成功的喜悦。

<<新手学网上开店>>

内容概要

本书是“网店宝典”系列丛书的一个分册，以通俗易懂的语言、精挑细选的实用技巧、翔实生动的操作案例，全面系统地对注册成为会员、了解购物流程、确定经营方向、拍摄商品图片、处理商品图片、网上开店、装修店铺、宣传店铺、出售商品和售后服务等各个环节进行了手把手式的指导，操作性强，易于实践，大大降低了初涉网店者操作电脑的难度。

本书面向电脑初级和中级用户，不但适合想在网上购物与开店创业的初学者，同时也适合已经开办了网店，还想进一步掌握网店经营技巧的读者。

<<新手学网上开店>>

书籍目录

Chapter 01 网上开店之前景分析Chapter 02 梦想开始的地方Chapter 03 卖什么商品最赚钱Chapter 04 我要开店啦Chapter 05 装修进行中Chapter 06 靓丽的图片拍出来Chapter 07 妙用Photoshop美化照片Chapter 08 店铺宣传好处多Chapter 09 赚取第一桶金Chapter 10 挽留顾客好赚钱Chapter 11 良好的售后服务

<<新手学网上开店>>

章节摘录

插图：2.好的进货渠道进货渠道决定了商品的价格和质量。

商品的进货价格便宜，才能保证在竞争中占有一定的优势，才能吸引更多浏览者的目光。

并且商品的质量要有保证，才能使网店有回头客，并获得良好的信誉。

因此好的进货渠道是店铺信誉度的保证，是网上开店赚钱与否的决定因素。

3.好的发货渠道好的发货渠道可以保证发货时间和发货质量。

每个在互联网中购买商品的顾客，在下达订单后最盼望的就是早一点看到自己精心挑选的商品，因此选择一家好的快递公司，以最快的速度将商品交付到买家手中，是提升店铺信誉的保证，也可以带来许多回头客。

而且好的快递公司可以避免商品的丢失和受损，从而减少网店销售的工作量。

4.网店的营销策略网店的营销策略也是决定网店赢利与否的一项重要因素。

一个普通的网店，如果有好的经营推广策略和推广手段（如竞拍、秒杀、包邮和赠送礼物等），则可快速提升网店的知名度，从而提高自己网店的访问量。

拥有足够的顾客访问量才能保证订单的数量，从而保证网店处于赢利状态。

<<新手学网上开店>>

媒体关注与评论

我星网店新手，希望寻找相关图书来指导自己，网上的相关帮助不易懂。

《新手学网上开店》和《淘宝开店做赢家》这两本书浅显易懂，使我收获颇多。

为成为皇冠级卖家努力! ——淘宝刚网开店的小菲 看到别人都是皇冠级卖家，我既羡慕又嫉妒...
...小卖家怎么做大生意？

虽然我已在网上开店3年，但由于不懂得网店装修，走了不少弯路。

看过《同店装修一点通》后，使我对网店经营重新找到了自信。

如果能早点看到这本书，或许我会走得更快! ——刚刚3钻的阿龙 淘宝开店6年，拍拍开店近2年。

朋友让我对《淘宝·易趣·拍拍·有啊开店指南》提意见，我仔细看过后感觉内容丰富翔实。

如果当初开店时能读到这本书，我的奋斗之路会少走两年。

——为成为皇冠努力的小强 开店以来，我最大的感受是苦、累，但每天看到打印的厚厚订单心里非常踏实。

从毕业找不到工作到现在网上开店给别人提供工作岗位，我感到很欣慰。

《网上开店实用技巧108招》虽然不一定招招“见血”，但实用性极强，相信你也可以做得更好。

——曾经失业，现在创业的小辉

<<新手学网上开店>>

编辑推荐

《新手学网上开店》：浅显移动的语言+生动翔实的案例=皇冠成长之路最值得期待的精品畅销书详解网络开店整体流程助你快速成为网络行销达人揭秘皇冠卖家揽客技巧和心得

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>