

<<国际工程谈判>>

图书基本信息

书名：<<国际工程谈判>>

13位ISBN编号：9787112039104

10位ISBN编号：711203910X

出版时间：1999-1

出版时间：中国建工

作者：潘文 编

页数：218

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际工程谈判>>

内容概要

《国际工程谈判》全面论述了有关谈判时如何运用心理学、创造学和创造技法的成果及其基本训练，详述了国际工程项目各个阶段的谈判具体内容、注意事项以及策略和技巧，并介绍了联营体和BOT项目的谈判和特殊情况下的谈判方式，谈判人员的选择、组织和培训，不同国家的文化习俗。

《国际工程谈判》适用于高等院校国际工程管理专业学生，从事国际工程承包业务和国际工程谈判活动的广大技术、管理人员。

<<国际工程谈判>>

书籍目录

第1章 概论第2章 谈判的准备、谈判进程的把握和谈判思维的基本训练第3章 项目合同签订前各个阶段的谈判任务第4章 项目合同实施过程中的谈判任务第5章 项目竣工后的谈判任务第6章 联营体谈判第7章 BOT项目的谈判第8章 场外谈判的内部协议第9章 谈判僵局的突破第10章 谈判人员的选择、组织和培训第11章 国际工程谈判的战略、策略和技巧第12章 不同国家的文化和习俗第13章 谈判心理第14章 创造性谈判思维参考文献跋

<<国际工程谈判>>

编辑推荐

《国际工程谈判》为中国建筑工业出版社出版发行。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>