

<<畅销采购一本通>>

图书基本信息

书名：<<畅销采购一本通>>

13位ISBN编号：9787111369691

10位ISBN编号：7111369696

出版时间：2012-3

出版时间：机械工业出版社

作者：逸马连锁标准化执行辅导中心 主编，逸马顾问组 编

页数：188

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<畅销采购一本通>>

内容概要

本书以连锁企业采购实战案例为背景，深入浅出地介绍了连锁采购的专业知识、采购谈判技巧、供应商管理及未来的采购趋势等内容。

针对采购人员在采购过程中已经遇到的和将要遇到的问题，由逸马资深实战专家提供了专业的分析与解决方案。

本书内容几乎囊括了作为一名合格的采购人员应具备的所有知识与技能，若想当个称职的、会省钱的采购，那就让本书成为您的秘密武器吧！

<<畅销采购一本通>>

书籍目录

总序

前言

第1部分 连锁畅销采购学

不选贵的只选对的-采购价格如何定？

连锁企业商品结构配置策略

商品优选法让顾客大满足

主力商品的力量

商品适销才能对路

"五适"采购法，用实际行动做到

采购也有风险

联合采购打好价格战

采购也赚钱-成本效益原则

降低企业成本，创造第四利润源

如何用一万元买到五万元的商品？

科学补货提升业绩

采购验收，综合把关

退货有学问

商品也需"优胜劣汰"

不当冤大头-付款业务流程控制

念好"紧箍咒"-采购绩效考核

在变化中成长-采购绩效改进方法

高效采购作业流程设计

第2部分 供应商管理

大浪淘金-选合适的供应商

采购供应非信息对称博弈

供应商交货不准怎么办？

供应商开发有步骤

招标采购有绝招

供应商分类管理法

审核-掂掂供应商的分量

激励-给供应商打打鸡血

第3部分 连锁采购谈判

谈判前先准备

选择适合的谈判方式

当谈判陷入僵局时怎么办？

采购谈判规划技巧

采购谈判超强兵法

采购杀价有妙招

第4部分 未来趋势

零库存的神话-准时化采购

协作生产（OEM）采购战略

<<畅销采购一本通>>

寻找适合的OEM供应商
OEM和ODM采购是一种趋势
自有品牌是企业发展法宝
打造协同共赢的供应商关系
买手大时代来临
附录 逸马顾问与双轨服务

<<畅销采购一本通>>

章节摘录

2.合适的时间 对于时间要求方面，可分为内部使用单位的需求时间与要求供应商交货的时间两部分，当然随时订货随时供货最好，或供应商交货期越短越好。但这不是单方面的，供应商也会考虑自己的利益，如果他要配合需求方短期交货，采购的价格也会有所调整。

采购人员的工作就是要缩短供应商前置期及周期时间，以配合企业达到及时供货的目的，保证持续供货。

特别是像华丰公司这种果蔬专营连锁超市，商品流转是非常快的，不及时供货将出现断货的情况。而不使商品出现断货是采购人员的天职，就如同军人的天职是保卫国家一样，如果不能维持销售的正常运转，采购人员再怎样努力也是白费。

3.合适的数量 采购的数量要满足正常使用的需求用度。

公司通过提前申报需求计划，严格审核采购计划，准确地把握商品采购的数量，科学调度，保持合理库存，预防商品积压，避免资金沉淀，提高资金使用率。

华丰公司的核心竞争力是向高档社区提供优质、新鲜、时令的水果和蔬菜，采购数量过多、库存堆积，导致水果和蔬菜因滞销而烂掉，会严重增加公司的采购成本。

.....

<<畅销采购一本通>>

编辑推荐

连锁采购，成本为王、金牌采购，畅销无敌、一本你一看就会用的书！
一本为你解决采购困惑的书！
开卷这一秒，工作从此变简单！

《畅销采购一本通》为连锁企业采购书史上最强大的实操类图书，全书每篇都采用“场景再现”+“场景解读”+“专家建议”这种独特的表现形式，全方位解析了采购会遇到的热点难点问题，并提供了较为详实的解决方案与思路，实用性强，易学易用。

漫画+分析+方案、高效采购40招、用1万元买5万元的商品、互赢共生供应商管理、畅销从采购开始。

<<畅销采购一本通>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>