

<<魔鬼成功学>>

图书基本信息

书名：<<魔鬼成功学>>

13位ISBN编号：9787111274957

10位ISBN编号：7111274954

出版时间：2009-7

出版时间：机械工业

作者：李胜杰

页数：206

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<魔鬼成功学>>

前言

12岁那年我随亲戚到美国，一边工作一边读书，一共做过18份工作，但我的存款一直为零。直到21岁，我遇到了我的恩师——世界潜能激励大师安东尼·罗宾，恩师的一句话彻底改变了我的命运：“这个世界上赚钱的行业很多，但是没有哪一个行业可以比得上帮助别人成功和改变命运更加有价值、有意义。

”从没有任何人认识我，到我的著作在亚洲畅销数百万本以上，在短短十年之内，我的人生有了极大的改变，一个主要原因是我深信我想要成功。

我对成功的渴望是如此的强烈，这使我不断寻找成功的方法，阅读了各式各样可以帮助自己和别人成功的书籍，上过许多帮助成功的课程。

最终我发现，就像我自己执著于成功一样，对于成功，其中很重要一点就是要保持你對自己追求方向的坚持，也就是成功信念一定要坚定不移。

从小我就下定决心要成为一个不平凡的人，要成就一番伟大的事业，并且我要帮助许许多多的人。

而在这过程中，我也曾遭遇过许多的挫折及失败。

记得有一次，所有的朋友都离开了我，我穷困潦倒地坐在车上思考：我能做什么？

我将做什么？

<<魔鬼成功学>>

内容概要

《魔鬼成功学：左右你成功的吸引力法则》重点讲述了对于实现成功至关重要但又容易被忽视的“吸引力法则”。在同样的外界环境下，有着坚定信念的人士，会无形中吸引成功所需的条件以及他人的支持，这是一种来自心灵的巨大力量。如何利用吸引力以及其反力，如何开拓自己的心灵，令成功更容易到来，书中通过大量的案例和分析，勾勒出一幅完整清晰的成功心理路线图。

<<魔鬼成功学>>

作者简介

- 李胜杰，1.心灵财富国际第一训练导师。
2.香港国际心灵财富学院院长。
3.亚洲国际催眠师培训学院院长。
4.美国NGH / AAH催眠协会顶尖催眠师。
5.具有华文讲师中公认的第一魔力声音的称号。
6.国内第一位被邀请到人民大会堂作演讲嘉宾的华人教练。
7.李阳疯狂英语集团董事。

国内最早期在国外接受世界最先进的体验式情景式教学方式的专家，所研究领域包括大脑科学、认知心理学、神经语言学、情景心理学、教育心理学、音乐、哲学等，著有十余本专著，并发行多套音像制品。

曾辅导教练的企业有：中国电信、中国移动、德国ABB、联想、中兴通讯、摩托罗拉、TCL、香港瑞安、中国建设银行、中国农业银行、东盛制药集团、中国人寿、中国人民保险公司、友邦保险、华润集团、中航集团等500余家国内外著名企业。

<<魔鬼成功学>>

书籍目录

序一 成功的秘密就在心中 序二 心想就能事成 前言 有一个秘密你不知道 第一章 奇怪，心想居然事成——吸引力法则惊天秘密——吸引力法则个人磁场原理你想什么就会吸引什么潜意识也能发挥吸引力作用唤醒心中巨人，发挥心灵感召力 第二章 想减肥为什么反会肥胖——吸引力反力吸引力法则只接受正面描述的命令越是抵抗越是存在被忽略的才会自觉消失不去想那些你不愿意发生的事让潜意识为成功服务 第三章 我思故我在——志向对成功的影响 伟人成功先立志现象有成功意识才会产生成功磁场一切皆有可能成功之路规划在先成功者应该执著于自己的梦想 第四章 鲨鱼为什么不再尝试——不要让你的想象力受限胆怯是魔鬼的毒药删除脑中杂念破除束缚心灵的枷锁坚定愚公移山的勇气和决心立即行动不犹豫 第五章 欲望促进成功?欲望阻碍成功?——主宰自己的意识而不是让欲望控制你。成功的感觉来自心灵金钱只是外在工具声色犬马并非意味着成功冲动是魔鬼，纵欲是魔鬼的邪术别让欲望支配你的想法 第六章 为什么总感到被利用——小心被别人吸引为什么总活在别人的阴影里自我意识对成功的重要性别人也会吸引你和别人达成双赢让别人追随你 第七章 安慰剂居然能治病——相信就能让吸引力发挥作用安慰剂的真相夫妻相及榜样现象树立自己的成功模型你会成为想象中的自己自我暗示，坚定成功信心 第八章 爱因斯坦为何能发现相对论——成功需要利器，方法要不断修正主动积极地面对问题分清主次，要务优先谋定而后动不成熟的尝试胜于胎死腹中的策略不断修正你的方法 第九章 一年三口并和三年一口并——专注和坚持是制胜法宝不要动摇自己的理想专注于你的目标不要转移规划好你的时间一勤天下无难事成功者往往属于坚持到最后的人

<<魔鬼成功学>>

章节摘录

第一章 奇怪，心想居然事成——吸引力法则有时候我们不得不承认，当我们在思考某件事情的时候，往往会不经意间发现这件事情居然发生了。

比如，我们每天七点按时醒来，可是如果第二天有事，我们想五点醒来，于是，第二天即使没有闹钟我们也会在五点起床。

这是为什么呢？

这就是神奇的吸引力法则，本章将围绕这个法则来告诉你，其实在你的身体当中，蕴涵着一股神奇的力量，足可以让你吸引你成功需要的一切。

惊天秘密——吸引力法则在人们祝福别人的时候，总是会说“愿你万事如意，心想事成”。

我们都把这些当作愿望和吉祥语，认为不必信以为真，于是，我们就放弃了对美好愿望的关注。

最终导致了万事如意和心想事成就真的变成仅是一句祝福话语。

我们对自己希望发生的事情并不是时时放在心上。

然而在西方，人们发现了一个惊天秘密，即通过人的意识坚持不懈地关注心中的某个想法，行动就会不知不觉地向所想的方向去发展。

比如：你想要获取成功，你的这个想法就会吸引你成功所需要的条件，甚至吸引成功的到来。

也就是说，心想事成是有根据的，只要不停地将你想要得到的成功默念在心，然后拿出行动，成功就会到来。

这个规律就是吸引力法则。

有一种说法是世界上大约96%的财富掌握在1%的人手中。

如果真的如此，那么究竟是什么因素导致1%的人能够拥有96%的人的财富呢？

你认为那只是意外吗？

这是因为这1%的人知道某些事情，他们明白某个秘密。

这个秘密就是——如何运用吸引力法则来为自己吸引财富。

吸引力法则的发现2006年，美国Prime Time公司推出一部名为《秘密》的纪录片，该片堪称成功学、财富学的经典之作。

四个月中该纪录片的DVD销量就达到了200万张。

《秘密》中所揭示的秘密就是吸引力法则。

这部纪录片帮助不少读者寻找到属于自己的财富，达到自己梦寐以求的成功。

那么，吸引力法则究竟是什么东西呢？

吸引力法则早在万古之初就开始存在并运行了。

公元前三千年，它就被记载在了翡翠石板上。

随后，这个法则通过各种形式被记录下来并流传了好几个时代。

历史上一直有许多人觊觎这个法则，也有许多人试图让世人知晓这个秘密，但是当知道这个秘密的人在取得自己成功以后，就立刻将秘密隐藏起来。

然而，不管他们如何隐藏，这个秘密都一直存在并且被继承了下来。

吸引力法则早就存在，只是有的人意识到它的存在，而有的人意识不到而已。

一直以来，它就在影响着我们每个人的命运。

意识到的人能够根据吸引力法则行事并取得了成功，但有些人把吸引力法则用在了反面，从而导致了失败。

早在20世纪初期，美国一些心理学家证实了吸引力法则的存在，在这一领域，很多研究者都是当时声名显赫的成功学家、心理学家、思想家等。

在这些人物中，最神奇和出色的莫过于查尔斯·哈尼尔了。

查尔斯·哈尼尔在《硅谷禁书》等系列著作中最核心的一个思想也是吸引力法则。

那么怎么理解这个法则呢？

吸引力法则可以简单定义为——“关注什么，就吸引什么”。

这个意思就是说，你所关注的事情往往最有可能出现在你的生活当中，也就是你的意识和想法会吸引

<<魔鬼成功学>>

那些你所关注的事物。

比如，我们每天七点按时醒来，可是如果第二天有事，我们想五点起床，于是第二天即使没有闹钟我们也会在五点起床。

不知道你有没有听说过日本首富孙正义的故事，他的成长经历说明：如果我们带着信念和梦想上路，吸引力就会发生作用，成功就可能更容易到来。

孙正义两三岁的时候，他的父亲一再告诉孙正义：“你是天才，你长大以后会成为日本首屈一指的企业家。

”在孙正义六岁的时候，他就这样跟别人做自我介绍：“你好，我是孙正义，我长大以后会成为日本排名第一的企业家。

”孙正义每一次自我介绍都加上这一句话，直到他后来成为日本首富。

孙正义给自己制定的个人蓝图：19岁规划人生50年蓝图。

30岁以前，要成就自己的事业，光宗耀祖！

40岁以前，要拥有至少1000亿日元的资产！

50岁之前，要作出一番惊天动地的伟业！

60岁之前，事业成功！

70岁之前，把事业交给下一任接班人！

他是这么规划的，也是这样实施的，并且最终这位后来的日本首富成功做到了。

吸引力法则并不是“魔法”，你肯定不能仅仅通过幻想就得到物质财富、实现个人理想，你还需要实际的行动。

但在付出同亲努力的情况下，如果你善于运用吸引力法则，那么实现你理想的未来的可能性就会增大。

在生活当中，人人都希望自己健康、快乐、富有，可是有时候虽然我们的愿望很虔诚，吸引力也没有办法让你把所有的愿望都实现。

但这并不意味着吸引力法则失效了。

吸引力法则的作用在于它会增加让愿望变成现实的概率，如果不懂得方法，概率就会下降。

我们很多人有很好的愿望和梦想，但是为什么他们的理想少有实现呢？

梦想成真为什么离我们会距离呢？

那是因为：很多有梦想的人往往关注的不是他们的梦想，而是关注梦想的背面，或者说关注与梦想不相关的东西，他们的这种梦想只是一时的想法。

所以，他们就依然过着自己难以满意的生活。

这也从另外一个角度说明了吸引力法则的正确性。

如果我们换种做法，改变对自己梦想的态度，或许我们会惊奇地看到自己期望的东西正在如愿实现。

例如：你始终关注你如何获得健康、如何变得美丽、如何获得快乐，那么你的生活会逐渐聚集你关注的事物，你实现愿望的可能性会更大。

曾经有位记者在乡下遇到一位正在山坡放羊的少年，于是有了下面的对话：记者：为什么要放羊？

放羊娃：放羊为了卖钱。

记者：为什么要卖钱？

放羊娃：卖钱为了娶媳妇。

记者：为什么要娶媳妇？

放羊娃：娶媳妇为了生个娃。

记者：为什么要生个娃？

放羊娃：生个娃以后好接着放羊啊！

也许看完这个故事大家都会会心一笑，笑这个孩子和他的下一代都是周而复始地生活。

没有大志向，也没有改变自己生活的想法。

从这个角度来说，由于他生活在条件艰苦信息闭塞的农村，他所关注的主要是放羊，于是就吸引了他所关注的条件，使其变成现实，他的生活也就坠入了这样一个循环。

<<魔鬼成功学>>

俗话说煎饼再大也大不过烙饼的锅，这个孩子生活在那样一个环境，他的想法就大部分都是围绕着放羊。

他基本上不会有成为篮球明星去打NBA的想法，更不会有成为电脑专家去研发芯片的理想，因为他每天关注的是哪里草多好放羊，哪天天气不好要去打草。

这个故事从反面说明，你所关注的，在很大程度上就可能变成一种现实。

如果没有人去打扰，放羊娃也许会继续过着他所说的理想中的生活：放羊、卖钱、娶媳妇、生娃、让娃接着放羊。

他的这个关注很容易实现，而且也很容易坠入一个循环。

但是如果这位记者告诉他，山的外边不再是山，还有更多梦想，那么这个孩子就可能变成另外一个他想变成的人，过上他所希望的另外一种生活。

由此可见，意识总是在所要发生的生活之前产生，从而吸引我们关注的生活的到来。

让你的吸引力只接受肯定信息让自己的吸引力只接受肯定的信息，对于否定的信息，我们把否定词去掉，然后再让它继续发挥吸引力效应。

努力从正面的角度看待事情，会吸引你的成功条件，想什么也就真的会得到什么。

如：我们渴望财富，就应该把自己的关注点集中在如何获取财富上，心中坚信自己总有一天会成为富翁，并积极地向这个方向迈进，你就真的会成为一个富翁。

相反，如果你整天想为什么我会这么贫穷，由于你的注意力当中有贫穷，你就真的难以摆脱贫穷了。

人们总是忌讳那些消极的词语，于是就会用积极词语的否定形式来表述不好的事情。

比如：身体状况不是很好就说身体“欠佳”，贫穷就说“不够富裕”，失败就说成“失利”。

总之，很多时候人们是不愿意把消极词语轻易说出口的，因为消极词语就意味着消极意识，就会带来不好的吸引效果。

在古代，人们似乎就已经感觉到了吸引力法则的效应，所以在说话的时候往往存在很多忌讳，担心乱说会招来灾祸。

西方人忌讳数字13，日本人忌讳数字4，都是因为这些数字会让有这样文化传统的人联想到不祥和灾难，而关注的这些负面信息在吸引力法则的作用下就会带来祸患和灾难。

所以人们就忌讳这些，避免自己的注意力吸引来不必要的麻烦。

<<魔鬼成功学>>

媒体关注与评论

我从吸引力法则中获得了一种全新的力量，让我获得了巨大的精神财富。

我被《魔鬼成功学》的神奇力量震惊了，因为它可以使更多的人从这本书中学习到成功的法则，我发现自己在极短的时间内获得了巨大的精神能量。

《魔鬼成功学》是一把开启宝藏的金钥匙，仔细阅读此书，你必将重新认清自己的人生轨迹，从书中获得前所未有的力量，你也一定可以创造出属于自己的成功！

——成功学专家 陈安之成功需要一个动机和想法，也就是成功意识，拥有成功意识你会对自己更加自信，你也将更加接近成功！

——疯狂英语创始人 李阳不仅仅是成功，我发现很多事情都像是《魔鬼成功学》中所说的一样，只要你不停地想，意识真的能够对周围事物产生影响！

——钰泰集团总裁 黄朝扬任何人都想要取得成功，但是仅仅想要是不够的，李胜杰老师教你如何唤起自己意识中的决胜想法，也就是说你“一定要成功”，而不是简单地想想而已，相比之下后者更能够对你的行动产生影响！

——中国著名培训师 李强

<<魔鬼成功学>>

编辑推荐

《魔鬼成功学:左右你成功的吸引力法则》由机械工业出版社出版发行。

破译《秘密》中心想事成的密码！

成功的秘密就在心中！

我们每个人都是一个活磁铁，我们生命中的财富、成功、幸福、健康都是我们吸引而来的，你想在你的生命中吸引些什么呢？

立刻打开这本神奇的成功之书吧！

你想要的一定能够得到！

<<魔鬼成功学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>